

elbirliği

EMİN GRUP YAYINDIR
ÜCRETSİZ OLARAK DAĞITILIR

2018 SAYI:

16

GİRİŞİMCİLİK

“BİR GİRİŞİMİN BAŞARISI, TAKLİTLERİYLE
ORTAYA ÇIKAR!”

EMİN GRUP’tan
2018 yılının ilk 8 ayında
rekor teslimat

EMİNEVİM GAYRİMENKUL
GELİŞTİRME’den bir
Erzurum projesi!

ELBİRLİĞİ ile
Güneş yatırım

 **EMİN** | GRUP

EMİNEVİM

EMİN | OTOMOTİV

EMİN | OTOMOTİV2EL

EMİN | SİGORTA

EMİN | ENERJİ

EMİN | TAŞIMACI
HAYATÇILIK

EMİNEVİM | GÖRÜNÜMLÜ
GELECEĞE



BİR İZ BIRAKIN BİNLERCE İNSANA YOL OLSUN YUVA OLSUN

28 yıl önce **Elbirligi Sistemi**'yle
20 insanı bir araya getirip otomobil hayaline
kavuşturarak başladık yolculuğumuza...

Bugün yüzbinlerce insanın ev ve
otomobil sahibi olmasına vesile olduk. Bu
çatı altında yaptığımız her işte binlerce
ailenin gözündeki ışığa, yüzündeki
gülümsemeye ortak olduk.

Hayallere giden her adımda
bir iz bıraktık, 120 bin mutlu aileye yol olsun
diye.. Ve bunu sizlerle, **Elbirligi** ile başardık!

Bugün 1308 çalışmamız, 101 şubemiz ve
farklı iştiraklerimizle Büyük Türkiye'nin
geleceğine emin adımlarla ilerlemeye,
hayalleri gerçekleştirmek için çalışmaya
devam ediyoruz.



EMİNEVİM

EMİN | OTOMOTİV

EMİN | OTOMOTİV 2.EL

EMİN | SİGORTA

EMİN | ENERJİ

EMİN | TARIM &
HAYVANCILIK

EMİNEVİM | GAYRİMENKUL
GELİŞTİRME



Değerli Okurumuz;

Emin Grup olarak çıkardığımız Elbirliği dergimizin yeni sayısında sizleri sevgi ve saygıyla selamlıyorum.

Her sayımızda farklı içerikleri ele alarak, sizleri çeşitli alan ve konularda bilgilendirmeyi ve hayat yolculuğunuza bir nebze de olsa ışık tutmayı amaçlıyoruz.

Bu sayımızda ana konu olarak **“Girişimci ve Girişimcilik”** kavramlarını ele alarak bilgi ve deneyimlerimizi sizlere sunmaya çalıştık. Benim de konuyla ilgili tecrübe ve fikirlerimi ilerleyen sayfalarda okuyabilirsiniz.

Sosyal ve kültürel hayata dair samimi paylaşımların da bulunduğu içerikler hazırladık. 15 Temmuz hain darbe girişimine ilişkin hazırladığımız yazıyla da konunun vehametini ve daima hatırlanması gerekliliğine dikkat çekmek istedik. **“Allah bu millete bir daha İstiklâl Marşı yazdırmazın.”** diyen İstiklâl Şairimiz Mehmet Akif Ersoy’u bu vesile ile saygıyla anarken bizde **“Allah bu millete başka 15 Temmuzlar yaşatmasın.”** diyoruz.

Nitelikli girişimcilerin ve girişimcilik örneklerinin arttığı, huzur ve sağlık içinde yaşayacağımız nice güzel günlere...

Emin ÜSTÜN

Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı

Emin Grup yayınıdır.

Yıl: 2018
Sayı: 16

Emin Evim Emin Otomotiv İletişim Org.
Paz. San. Tic. A.Ş. adına sahibi
A. Emin Üstün

Genel Yayın Yönetmeni & Editör:
Mustafa K. Daldal

Yazı İşleri Müdürü:
Ömer Faruk Özcan

Prodüksiyon Sorumlusu:
Ahmet Cemil Şişman

Katkıda Bulunanlar:
**Ahmet Cemil Şişman, Cemil Can Güçkan,
Ekrem Orcan, Kemal Akın
Mesut Mustafa Öcal
Ömer Faruk Özcan, Zeynep Betül Kavak
Deniz Özağca, Sevgi Ak**

Grafik Tasarım:
Ekrem Orcan, Cemil Can Güçkan

Hukuk Müşaviri:
Av. İsmail Tuğrul

İletişim:
Kısıklı Cad. No: 36 Altunizade
Üsküdar / İstanbul
Tel: 444 36 46
Faks: 0216 651 50 93
emingrup.com.tr
bilgi@eminevim.com.tr

[f](#) [t](#) [@](#) /Eminevim

Basım Yeri:
Ege Basım
Esatpaşa Mah. Ziya Paşa Cad. 34704
Ataşehir / İstanbul

Yapım:
**Emin Grup Kurumsal İletişim ve
Pazarlama Grup Müdürlüğü**

Yayın Türü:
Sürekli Yayın

Elbirliği dergisi
Emin Grup'un ücretsiz yayınıdır.
Dergimizde yayımlanan yazı ve fotoğraflar
kaynak belirtilerek alıntı yapılabilir.

İçindekiler

Sunuş	3
Emin Grup'tan Rekor Teslimat	6
Emin Üstün ile Girişimcilik Üzerine	8
Doç Dr. Nihat Alayoğlu ile Girişimcilik Üzerine	12
5 Şehirde Tapulara Kavuşma Sevinci	14
Fotoğraf Bir Araya Getirir	20
Medyada Eminevim	22
Elbirliği Sistemi ISEFE'18'de konuşuldu	24
Millet Olmanın Gücü: 15 Temmuz	26
Elbirliği ile Güneşe Yatırım	28
Milli Türk Talebe Birliği	30
Emin Sigorta Yeni Yerinde	34
Bir Erzurum Projesi: Kervansaray	36
Prof. Dr. Kemal Sayar ile Röportaj	38
Ekibimizle Bereketleniyor, Sizlerle Büyüyoruz	42
HAGEV Gelecek Nesile Sahip Çıkıyor	44
Hagev Azez'e Kadar Ulaştı	46
Emin Grup Yenileniyor	48
İletişim Dolu 8 ay	50
Tekâsür-Çoklukla Övünme	52
Sosyal Medyada Emin Grup	54
Her Şikayet Bir Fırsattır	57



8

Emin Üstün ile Girişimcilik Üzerine

Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün ile bu sayımızdaki röportajı 'Girişimcilik' konusu üzerine gerçekleştirdik. Kendisi girişimci insanı, önüne çıkan fırsatı ufak ya da büyük olsun değerlendirmek isteyen kişi olarak tanımlıyor.

26

Millet Olmanın Gücü: 15 Temmuz

Bu uğurda vatanına, milletine, bayrağına, demokrasisine sahip çıkan herkese minnettardır bu millet.

14

5 Şehirde Tapulara Kavuşma Sevinci

Her ay farklı illerde tapu teslim töreni düzenleyen Eminevim, gerçekleştirdiği törenlerde bölge insanını hayallerine kavuştururken; bu yıl içerisinde beş ayrı şehirde tapu teslim töreni tertip ederek şirketimiz rekor sayıda teslimat gerçekleştirdi.



34

Emin Sigorta Yeni Yerinde

Sigorta sektöründe 25 yıllık tecrübeye sahip olan Emin Sigorta, finansal, teknik ve dijital alt yapısını da güçlendirerek Kadıköy Ziverbey'deki yeni merkez binasına taşındı.



46

Hagev Azez'e Kadar Ulaştı

HAGEV, geçtiğimiz Ramazan Ayı'nda Suriye Reyyan Kampına giderek, buradaki yetimlere hayırseverlerin zekâtlarını ulaştırdı.



54

Sosyal Medyada Emin Grup

Eminevim Facebook sayfası tam 1 milyon 185 bin, Instagram hesabı 50 bin 700, Twitter hesabı ise 32 bin 800 takipçi gücünden oluşmaktadır.

Emin Grup'tan 2018 yılının ilk 8 ayında rekor teslimat!

Elbirliği Sistemi ile müşterilerine ev ve otomobil sahibi olma imkanı sunan Eminevim, ulaşılması zor teslimat sayılarına ulaşarak, alanında da bir rekora imza attı.

Konut almak için her ay binlerce kişi Eminevim'e başvururken aynı şekilde her ay bin 500'ün üzerinde kişiye de ev ve araç teslimatı yapılıyor.

Eminevim, 2018'in ilk 8 ayında ulaşılması zor bir teslimat sayısına ulaşarak, alanında önemli bir rekora imza attı.

Geliştirdiği 'Elbirliği Sistemi' ile vatandaşları faizsiz ev sahibi yapan Eminevim, kimseyi mağdur etmeden hayallerine kavuşturmaya devam ediyor. Elbirliği finansman sistemi ile İstanbul başta olmak üzere Türkiye'nin

her yerinde halkın güvenini kazanan şirket, ulaşılması zor bir teslimat sayısını da yakalayarak, alanında önemli bir rekora imza attı.

Her geçen gün yükselen konut kredisi faiz oranları nedeni ile insanlar ev sahibi olmak için farklı yöntemler aramaya başlarken, imdada 125 bini aşan teslimatı ile güven veren Eminevim yetişiyor. Neredeyse satın alınan evin yarısından daha fazla bir tutarı konut kredisi faizi olarak ödemek istemeyen kişiler ev sahibi olmak için alternatif yöntemler ararken en güvenilir alternatif olarak da Eminevim Elbirliği Sistemi dikkatleri çekiyor. Konut almak için her ay binlerce kişi Eminevim Finansman Sistemi'nde yer almak için başvururken, aynı şekilde her ay 1500'ün üzerinde kişiye de ev ve araç finansman teslimatı yapılıyor!

Eminevim tam 28 yıldır; düşük ve orta gelirli olup konut ve araç sahibi olmak isteyen veya yatırım yapmayı hedefleyen kişilerin ev ve konut sahibi olmalarına fırsat veren bir finansal sistem.

Eminevim, 2018'in ilk 8 ayında yaptığı teslimatlarla, alanında önemli bir rekora imza attı. Türkiye'nin 81 iline yayılmış satış ofisleri, çağrı merkezi ve web sitesi ile teslimat sayılarını



**Elbirliği
Finansman**
Sistemi ile müşterilerine ev ve otomobil sahibi olma imkanı sunan Eminevim, ulaşılması zor teslimat sayılarını yakalayarak, alanında da bir rekora imza attı.



her geçen gün artıran Eminevim, 2018 yılı başı itibarı ile aylık ortalama 1500 aileyi ev ve otomobil sahibi yaptı. Ağustos ayı itibarı ile ise tam 1342 üyeye ev ve otomobil teslim edildi.

Eminevim; 2018 yılının ilk 8 ayında ise 5 bin 810 otomobil ve 6 bin 333 konuta finansman sağlayarak sene başından itibaren tam 12 bin 143 üyeyi sevindirdi.

Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Emin stn, Eminevim Elbirliği Sistemi sayesinde ayda ortalama bin 500'n üzerinde kişinin konut ve araç sahibi olduğunu dile getirdi.

Emin stn, aylık 800 konut ve bir o kadar da otomobil teslimatı yaptıklarını belirterek; "Toplumun orta gelirli kesimine hitap eden projelerle, dar gelirli kesimi ev ve otomobil sahibi yapmayı amaç edindik ve başardık. Eminevim ve Eminotomotiv olarak Türkiye'de bugüne kadar yapılmamış ve yapılması zor bir işe imzasını attık," diye konuştu.

İştirakçilerin dayanışması ile oluşan ve ismine "Elbirliği" denilen sistemin başarısını, 1200 çalışanın oluşturduğu sinerjiye bağlayan, Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Emin stn şöyle anlattı: "Eminevim Elbirliği Sistemi iştirakçilerin dayanışması ve gönül birliğinden oluşmuştur. Bu sistem ile kişiler, Tüm Türkiye'de btlerine

göre istedikleri yerden ev sahibi olabilirler. Eminevim sayesinde ayda ortalama 1500 kişi konut ve araç sahibi oluyor ve bu durum inşaat ve otomobil pazarına canlılık getiriyor. En ufak kasabalarda dahi Eminevim'den ev alan insanlar sayesinde piyasada, ekonomide bir rahatlama sağlanıyor. Bizim formülümüz dayanışma ve el birliği ile insanları ev ve otomobil sahibi yapmak. Biz 28 yılı aşan tecrübemizle, müşteri odaklı hizmetimizi sürdürmeye devam ediyoruz. Őimdiye kadar 125.000'i aşkın kişiyi ev ve konut sahibi yaptık ve kimseyi mağdur etmedik. 2018 yılının ilk sekiz ayındaki teslimat sayılarımız -geçmiş yıllarda olduğu gibi- sahiden gurur verici. Yolumuza güven ve dayanışmayla sağlam adımlarla devam ediyoruz."

Eminevim; 2018 yılının ilk 8 ayında ise 5 bin 810 otomobil ve 6 bin 333 konuta finansman sağlayarak sene başından itibaren 12 bin 143 üyeyi sevindirdi.

Emin Üstün ile

Girişimcilik Üzerine Röportaj

Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün ile bu sayımızdaki röportajı 'Girişimcilik' konusu üzerine gerçekleştirdik. Kendisi girişimci insanı, önüne çıkan fırsatı ufak ya da büyük olsun değerlendirmek isteyen kişi olarak tanımlıyor. Girişimci kişiler içinse: **"Çünkü o bir kişiyi bulduğunuz zaman bin kişiye iş bulur. O bin kişi belki kendine iş bulamaz ama o bir girişimci yaptığı işle bin kişinin, belki on bin, belki yüz bin kişinin ihtiyacını gidermiş olur."** diyerek girişimcinin ve girişimciliğin toplum olarak desteklenmesi gerektiğine dikkat çekiyor.



“Kişinin eğer bakkal dükkânı açma niyeti varsa evvela bir pazarda limon satmalı, alışverişi görmelidir.”

Girişimci olarak nitelendirdiğimiz kimseler; değerli insan üretebilen, üretirken değer oluşturabilen, oluşturduğu değerlerle insanları mutlu edebilen, insan yaşamına güzellikler katabilen kimselerdir. Siz de Emin Şirketler Grubu'nun temellerini atarken farklı bir girişimcilik örneği sergilediniz. Bu noktada girişimci kimdir, girişimcilik nedir? Neler söylemek istersiniz?

Girişimciliğin, insanoğlunun büyük bir olasılıkla doğuştan gelen bir yeteneği olduğunu söyleyebilirim. Ama bu yetenek eğer geliştirilemezse ve bu yeteneğe fırsat verilemezse girişimcilik duygusunun ve girişimcilik karakterinin gelişmemiş olduğunu görüyoruz. Girişimci insan önüne çıkan fırsatı ufak ya da büyük değerlendirmek ister, o fırsatı bir üretime, bir kazanca, bir gelire dönüştürmek ister. Bu da girişimcinin en büyük özelliğidir.

Girişimci bir mücevher gibi; bir altın gibi. Belki bin tane insan arasından bir girişimci çıkabilir. O bir tane girişimciyi bulmak için gayret etmek lazım. Çünkü o bir kişiyi bulduğunuz zaman bin kişiye iş bulur. O bin kişi belki kendine iş bulamaz ama o bir girişimci yaptığı işle bin kişinin, belki on bin, belki yüz bin kişinin ihtiyacını gidermiş olur. Bu nedenle girişimciyi toplum olarak desteklemek lazım, girişimcilik kabiliyeti olacak insanları da fazla aleyhinde bulunarak daha doğmadan onları öldürmemek lazım. Bizim toplumumuzun şu an en büyük ihtiyacı girişimcilerdir. Tabii bu girişimciler eğitilmiş olursa, ahlaklı olursa girişimcilikte başarılı olma şansı daha fazla oluyor. Biz de zamanında önümüze çıkan fırsatları değerlendirerek yola çıktık Emin Şirketler Grubu olarak bu günlere geldik. Okulu bitiriyorsun, diplomayı alıyorsun devlet memuru olamıyorsun, iş bulamıyorsun. Standart bir iş bulamadığın zaman kendi ayaklarının üzerinde nasıl durabilirsin bu sefer onu düşünmeye başlıyorsun. Bunu düşünürken de beyinde o bölge herhâlde gelişiyor; insanlar 'ne yapabilirim'i düşünmeye başlayarak yapabileceği işe girişiyor.

Tabii girişimcilik terbiye isteyen bir iş; insan çok büyük bir marketler zinciri kurmayı hayal edebilir ama buna bir simit satarak, limon satarak başlaması lazım. Kişinin eğer bakkal dükkânı

açma niyeti varsa evvela bir pazarda limon satmalı, alışverişi görmelidir. Başarabilirse bakkal dükkânına doğru adım atmalıdır. Kişi, hevesle beş tane büyük market açayım istiyorsa evvela bakkallarda başarı sağlamalıdır ki sonra marketlere rahatça geçebilsin. Kademe kademe gidilmeli. Bunun bir eğitimi yok, tahsili yok, tamamen uygulama ile elde edilen; bilgileri ve tecrübeleri birleştirerek, geliştirmek suretiyle insan girişimci olabiliyor.

“Hakiki girişimcilere toplumda çok ihtiyacımız var.”

Girişimci olarak nitelendirdiğimiz kimseler öyle kimselerdir ki o kişiden eğer sokakları süpürmesi istense, Michelangelo'nun resim yaptığı gibi, Sheakspeare'in şiir yazdığı gibi ve Koca Sinan'ın mimarlığı gibi süpürür sokakları. O sokağa bakan herkes ise “Burada işini çok iyi yapan bir çöpçü yaşıyormuş” der. Bu noktadan girişimciliği nasıl yorumlarsınız?

Girişimcinin en büyük vasfı; kendisine karşı olan sorumluluğudur. Yaptığı işi evvela kendisi beğenmesi lazım. Kendisini gözlem altına alamayan insan başarılı olamaz. Yoldan bahsettik, çöpten bahsettik. Girişimcinin o yoldan geçtiğini kolaylıkla görebiliriz. Eğer yerde bir taş, bir çöp varsa girişimci onu muhakkak kaldırır, atar ya da bir yere koyar. Yani girişimci muhakkak bir iz bırakır ve ortaya bir eser koymaya çalışır. Muhakkak bir farklılığı vardır ve bir farklılık yaratır. Dolayısıyla girişimci insan normal insandan farklıdır diyebilirim. Son olarak şunu söyleyebilirim: Hakiki girişimcilere toplumda çok ihtiyacımız var. Bu girişimciler bizim ülkemizin önünü açabilir, onun için hayata kalite katabilecek kişilere fırsat vermek lazım.

“Girişimci insan; dışarıdaki insanların gözüyle kendisini görmeye çalışmalı, dışarıdan insanlara kendisini analiz ettirmelidir.”

Girişimcilik kavramı sosyal ve kültürel bir olgudur. Bu nedenle farklı sosyo-kültürel özelliklere sahip toplumlarda farklı girişimcilik özelliklerine ve modellerine şahit olmaktayız. Bu minvalde girişimcilik kavramı bizim ülkemiz ve toplumumuz nezdinde nasıl yorumlanır? Türk girişimci nasıl olmalıdır?



Türk insanı yapı itibariyle girişimci ruha sahiptir. Çünkü gelişmekte olan ülkelerde girişimcilik ön plana çıkıyor. Gelişmiş ve sistemli ülkelerde girişimcilik zaten bir meslek, eğitim, Ar-Ge kolu oluyor. Ama sistemi zayıf, gelişmekte olan ülkelerde herkes bir girişimci adayı o bakımdan bizim ülkemiz de gelişmekte olan bir ülke olması hasebiyle şöyle söylemek gerekebilir: Bir girişimci öncelikle girişimciliğin ne olduğunu bilmeli, girişimciliğin eğitimini almalı ve kendisini tanımalıdır. Kendisini tanıırken, dışarıdaki insanların gözüyle kendisini görmeye çalışmalı, dışarıdan insanlara kendisini analiz ettirmelidir. Ettirmelidir ki; kendisinin artılarını ve eksilerini yakalayabilsin. Onun için ülkemizdeki girişimci adaylarımıza en büyük tavsiye: Kendilerine dışarıdan bakmalarıdır; başkalarının kendisi hakkındaki değerlendirmelerini dinleyerek.

Girişimciler, hem Türkiye'deki fırsatlara hem de yurt dışındaki fırsatları beraber değerlendirmelidir.

Genç arkadaşlara girişimcilik noktasında tavsiyeleriniz neler olur? Türkiye'de girişimcilik noktasında en uygun alan/ alanlar nedir?

Türkiye tarım ülkesi, Türkiye enerjisi bol olan bir ülke. Dolayısıyla enerjiyi ekonomik hayata kolaylıkla geçirebileceğimiz bir ülke, yenilenebilir enerji gibi. Bununla birlikte Türkiye hayvancılık yapabileceğimiz bir ülke. Türk insanı bölge olarak çevremizdeki ülkelere çok yakın. Türk insanı o ülkelerde de girişimciliğini yaparak, Türkiye'de maliyeti yüksek şeyleri o ülkelerde üretebilir. Çevremizdeki ülkelerde büyük araziler var, tarlalar var, büyük alanlar var, enerjisi ucuz olan ülkeler var. O ülkelerde istihdam oluşturarak bizim ülkemize oradan ihracat yaparak, maliyeti düşük satışlar yaparak hem mal satmış olurlar hem de Türkiye'nin o ülkelere döviz elde etmesini sağlayabilirler. Bunun için ben hem Türkiye'deki fırsatlara hem de yurt dışındaki fırsatlara beraber bakılmasını ve değerlendirilmesini girişimci adaylarına tavsiye ediyorum.



“ELBİRLİĞİ SİSTEMİ” İLE TÜRKİYE EV & OTOMOBİL SAHİBİ OLUYOR

2018 yılı
Ocak-Ağustos
TOPLAM
teslimat
rakamımız

12.143
adet
ev ve otomobil

28
yılında

125.256
adet ev
ve otomobil

AĞUSTOS AYI
toplam teslimat
rakamımız

1.342
adet
ev ve otomobil

EMİNEVİM
Ev almanın kolay yolu

444 36 46
eminevim.com

28
YILDIR
GÜVENLE

İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoğlu ile Girişimcilik üzerine...

“Ben her yeni fikri genç olarak görürüm. Dolayısıyla o girişimin sermayedarlarının kim olduğu ve yaşının ne olduğundan ziyade ortaya koyduğu girişimin yeniliği ve gençliği daha önemlidir.”

“Türkiye’de yakın tarihte girişimcilik üzerine verebileceğimiz iyi örnekler baktığımda ise Emin Grup sahibi Emin Üstün Bey de birçok insanın hayallerini gerçekleştiren bir girişimci. Yaklaşık 30 yıldır insanlara farklı alternatifler sunarak; birçok insanın hayallerini gerçekleştiren girişimi, fikri hayata geçirmesi ve modeli geliştirmesiyle bu konuda iyi bir örnektir.”

Nihat Alayoğlu Kimdir; Hacettepe Üniversitesi, İktisat Bölümü’nden mezun olan Doç. Dr. Nihat Alayoğlu, yüksek lisansını İngiltere’de tamamladıktan sonra ülkeye döndü. Akademik hayatına İstanbul Medipol Üniversitesi’nde devam eden Alayoğlu diğer yandan İstanbul Ticaret Odası (İTO) Genel Sekreterliği görevini de sürdürmektedir. Alayoğlu’nun, “Aile Şirketlerinde Yönetim ve Kurumsallaşma” başlıklı bir kitabı da bulunmaktadır.

Girişim ve girişimcilik dediğimizde ne anlamamız gerekir?

Girişim ve girişimcilik; ikisi aynı kökten gelen iki kavram. Literatüre dayalı söylersek girişim; doğrudan ürün veya hizmet ortaya koymak için; temel üretim faktörlerinin bir araya getirildiği bir organizasyonu bir yapıyı ifade eder. Girişimci ise; bunu fikir haline getiren ve hayata geçirme fikriyle yola çıkan kişidir. Bunun içerisinde ham maddesinden, insan kaynağına, teknolojiden, sermayeye ürün fikrinden, bir fikri ürüne dönüştürmeye kadar bütün süreçlerde birincil derecede rol oynayan kişiye de girişimci diyebiliriz.

“Bir girişimin başarısı, taklitleri ile ortaya çıkar!”

Türkiye’de yakın tarihte girişimcilik üzerine verebileceğiniz iyi örnekler hangileri olur?

İlk aklıma gelenlerden; mesela ben Simit Sarayı’nı çok güzel bir girişim örneği olarak görüyorum. Sokaklarda küçük arabalarda satılan bir ürünü insanların buluşma mekânı haline getirip önce Türkiye markası daha sonra da dünya markası yapan güzel örneklerden biri. Bu röportajı yaptığımız derginin sahibi Emin Üstün Bey’in de yaklaşık 30 yıldır insanlara farklı alternatifler sunarak; birçok insanın hayallerini gerçekleştiren girişimi bu fikri hayata geçirmesi ve modeli geliştirmesiyle bu konuda iyi bir örnektir. Bu konuda şunu söyleyebilirim: Bir girişimin başarısı, taklitleri ile ortaya çıkar. Son zamanlarda televizyonlarda görüyorum, benzer iş modeline giren farklı markalar oluşmaya başladı. Bu aslında modelin, girişimin ne kadar başarılı olduğunun da bir başka göstergesi. Hakeza Simit Sarayı örneğinde de hızla başka markalar da oldu. Sonuç itibarıyla modeli ilk bulan ve geliştiren her zaman bir adım öndedir. İlk aklımıza gelen girişimcilik isimleri bunlar oldu. Başka örnekler de var tabii.



Artık dünyanın tamamına bakmak gibi bir sorumluluğumuz var...

Buradan genç girişimci adaylarına neler söylemek istersiniz?

Genç girişimci ve aday kelimeleri bunları ayrı ayrı ele almak istiyorum. Genç girişimci adayları dediğimiz zaman gençleri refere ediyor ama ben her yeni fikri genç olarak görürüm. Dolayısıyla girişimin sermayedarlarının kim olduğu ve yaşının ne olduğundan ziyade ortaya koyduğu girişimin yeniliği ve gençliği daha önemlidir. Bana göre Türkiye’de her yaş grubundan girişimcilerin hepsi; genç girişimci adaydır. Yeni şeyler üretme potansiyeline sahiptir. Sadece genç girişimci olamayanlar ‘ben üzerime düşeni yaptım daha

“Dolayısıyla girişimin sermayedarlarının kim olduğu ve yaşının ne olduğundan ziyade ortaya koyduğu girişimin yeniliği ve gençliği daha önemlidir.”

fazla benden bir şey beklemeyin’ diyenlerdir. Bütün girişimcilere düşen şu; dünyayı iyi takip etmek gerekiyor. Bu da sadece sosyal medyadan takip etmek anlamına da gelmiyor. Dolayısıyla dünyadaki değişimi, gelişimi yakinen takip edip proaktif davranmakla ancak biz kendimizi bir üst lige taşıyabiliriz. Ama bunlar sadece evin arkasındaki garaja girmekle olmuyor. O devir kapandı, o hikâyeler bitti. Yeni hikâyeler yazmak gerekiyor. Oto garajında Bill Gates’lerin Steve Jobs’ların bir şeyler ürettiği dönemde teknoloji bu seviyede değildi. Onlar ilk ateşi yaktılar. Girişimciler mevcut yaşanan değişimi doğru okurlarsa geleceğin nereye doğru evrildiğini öngörebilirler. Eğer geleceğin ihtiyaçlarına yönelik şeyler ortaya koyabilirlerse başarıyı yakalayabilirler. Gençlerin, genç girişimci adaylarının kendilerine önce böyle bir bakış açısı kazandırmaları gerekir.



5 Şehirde
**Tapulara
Kavuşma
Sevinci**



Her ay farklı illerde tapu teslim töreni düzenleyen Eminevim, gerçekleştirdiği törenlerde bölge insanını hayallerine kavuştururken; bu yıl içerisinde beş ayrı şehirde tapu teslim töreni tertip ederek rekor sayıda teslimat gerçekleştirdi.

28 yılda 125 binin üzerinde aileyi ev ve otomobil sahibi yapan Eminevim Elbirliği Sistemi, iştirakçileri ile buluşmalarını sürdürüyor.

Konut almak için her ay binlerce kişi Eminevim'e başvururken aynı şekilde her ay bin beş yüzün üzerinde kişiye de ev ve araç teslimatı yapılıyor. Eminevim, geliştirdiği "Elbirliği" sistemi ile alt ve orta gelir grubunu ev sahibi yapmaya devam ediyor. Elbirliği Sistemi ile birçok kişiyi ev ve araba sahibi yapan Emin Grup, Türkiye'nin dört bir yanında tapu teslim törenleri gerçekleştiriyor.

Türkiye'nin 81 ilinde açtığı 100'ü aşkın şubesi yanında, sektörde ilk kez uygulanan mobil ofisler üzerinden de verdiği hizmetlerle; faizsiz ev ve araç sahibi olmak isteyen milyonlarca kişiye ulaşan Eminevim, iştirakçilerinin tapu heyecanlarına ortak olmaya devam ediyor. Her ay farklı illerde konut tapusu teslim töreni düzenleyen Eminevim, gerçekleştirdiği törenlerde bölge insanını hayallerine kavuştururken; bu yıl içerisinde

beş ayrı şehirde tapu teslim töreni tertip eden şirketimiz rekor sayıda teslimat gerçekleştirdi. 2018 yılı Ramazan Ayı'na kadar olan süre içerisinde; Konya, Denizli, Bursa, Erzurum ve Samsun olmak üzere beş ayrı şehirde tapu teslim törenleri organize eden Eminevim, müşterileri ile aynı çatı altında buluştu. Tapu teslim törenlerimizde ailelerin gözlerinden yansıyan mutluluk, bizlerin de en büyük gururu oluyordu.

Tapu teslim törenlerimizden kısa kısa...

Konya;

Eminevim, Konya'da gerçekleştirdiği törende 100'ün üzerinde aileye tapularını teslim etti. Yurdun dört bir yanında düşük taksitlerle ev sahibi olma hayali kuran yüzbinlerce vatandaşa ulaşan şirket, yılın ilk ayında Konyalıların tapu heyecanına ortak oldu. Organizasyona yaklaşık 1000 davetlinin yanı sıra Emin Grup Yönetim Kurulu Üyeleri ve bölge yöneticileri katıldı. Programda yüz aileye tapuları toplu halde teslim edildi.



KONYA



KONYA



DENİZLİ

Denizli;

Her ay farklı illerde tapu teslim töreni düzenleyen Eminevim, Şubat ayında Denizli’de gerçekleştirdiği törende 70 aileye tapularını teslim etti. Şirket yöneticileri ve hak sahibi ailelerin katıldığı tören öncesi Türkiye’deki konut ile otomobil piyasası hakkında açıklamalarda bulunan Emin Üstün, Denizli’deki tapu teslim törenini 3 yıl önce de yaptıklarını hatırlatarak, “Bu sefer de nasip oldu, Denizliler ile buluştuk. Bin 400 aile bugüne kadar bu bölgede tapusunu aldı, evini ve otomobilini aldı. 2 bin kişi de inşallah yakında evini otomobilini alacak” diye konuştu.

İnsanların ev ve otomobil almak için girdikleri dayanışma sistemleri konusunda dikkatli olmaları gerektiğini dile getiren Üstün; “Bu işler

çok ciddi işler. İnsanların girdikleri firmalara bakmaları lazım. Bu bizde yani Eminevim’de olsa başkası da olsa araştırmaları lazım. Kim ev aldı, kim ev almadı? Bu bir dayanışma sistemi. Bu güvene dayalı bir sistem. Güven noktasında biz 30 senedir bu işi yapıyoruz. Bu güne kadar da 115 binin üzerinde aileyi ev ve otomobil sahibi yaptık. Hiç kimsenin mağdur olmasını istemiyoruz. Bizim çalışmalarımıza çok ciddi dikkat etmeleri lazım. İnsan bir ayakkabı ya da kazak alacağı zaman on yer dolaşılıyor. Araştırma yapmadan bu tür sistemlere girmemek lazım. Geçmiş dönemlerde otomobil konularında çok sıkıntı yaşandı ve binlerce aile mağdur oldu. İnsanlar çoğunu unutuyorlar, biz 28 yıl önce Eminotomotiv olarak başladığımızda 100’e yakın firma çıktı ama 99 tanesi kapandı demek ki dikkat etmek lazım.” şeklinde konuştu.



DENİZLİ



BURSA

Bursa;

Eminevim, Mart ayında da Bursa'da gerçekleştirdiği törende tam 100 aileye tapularını teslim etti. 1991'den bugüne, Eminevim Sistemi sayesinde Bursa'dan 5 bin 780 aile konut ve araç hayallerine kavuştu.

Crowne Plaza Bursa'da düzenlenen programa 1000'e yakın davetlinin yanı sıra; AK Parti Kütahya Milletvekili Av. İshak Gazel, Bursa Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Abdullah Karadağ, Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün, Eminevim Genel Müdürü Tuba

Üstün, Yönetim Kurulu Üyeleri, genel merkez ve bölge yöneticileri katıldı. Düşük ve orta gelirli olup konut ve araç sahibi olmak isteyen veya yatırım yapmayı hedefleyen kişilerin ev ve konut sahibi olmalarına fırsat veren bir sistem oluşturduklarını belirten Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün: “**Kredi geri ödemeleri oldukça yüksek, şu anda bu yolla ev almak iyice zorlaştı ve inşaat sektöründe doğal olarak durgunluk yaşanıyor. Eminevim sayesinde ayda ortalama 1.500 kişi konut sahibi oluyor ve bu durum pazara canlılık getiriyor.**” diye konuştu.



BURSA



Erzurum;

Faizsiz ev ve araç sahibi olmak isteyen milyonlarca kişiye ulaşan Eminevim bu kez de Erzurumluların tapu heyecanına ortak oldu. Eminevim, nisan ayında gerçekleştirdiği törende 100 aileye tapularını teslim ederken; Eminevim sistemi sayesinde bugüne kadar Erzurum'da 1166 aile konut ve araç hayallerine kavuştu.

Sway Hotel'de düzenlenen programa sekiz yüz civarında davetlinin yanı sıra Erzurum Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Hüseyin Koçan, Emin Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün, yönetim kurulu üyeleri, genel merkez ve bölge yöneticileri ile daire sahipleri katıldı. Faizsiz bir sistem geliştirdiklerini ifade eden Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün, "**Eminevim Elbirliği Sistemi, iştirakçilerin dayanışması ve gönül birliğinden oluşmuştur. Bu sistem ile kişiler, Tüm Türkiye'de bütçelerine göre istedikleri yerden ev sahibi olabilirler. Bizim formülümüz dayanışma ve el birliği ile insanları ev ve otomobil sahibi yapmak.**" dedi.

Samsun;

Eminevim, mayıs ayı başında gerçekleştirdiği törende 100 aileye tapularını teslim ederken; Eminevim sistemi sayesinde bugüne kadar Samsun'da 1.000'in üzerinde ailenin konut ve araç hayallerine kavuştuğu açıklandı.

Sheraton Grand Hotel'de düzenlenen programa sekiz yüz civarında davetlinin yanı sıra, Emin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün, yönetim kurulu üyeleri, Genel Müdür Tuba Üstün, genel merkez ve bölge yöneticileri ile daire sahipleri aileleriyle beraber katıldı. Tören esnasında basın mensuplarının sorularını yanıtlayan Emin Üstün; "Emin Grup olarak yolumuza güven ve dayanışmayla sağlam adımlarla devam ediyoruz. Bizden ev alan bölge müşterilerimizle bu akşam Samsun'da bir araya gelmiş bulunuyoruz," dedi. Televizyon dünyasının sevilen isimlerinden ünlü programcı Bekir Develi'nin sunuculuğunu yaptığı gece; mehteran takımı gösterisi, Kudüs gezisi, konut sigortası ve çeşitli sürpriz hediye çekilişlerinin yanı sıra hak sahiplerine tapularının dağıtılması ile sona erdi.



Fotoğraf; Bir Araya Getirir

Kişilerin güzel anlarını durdurmaya güç yetiremediği dünya hayatında fotoğraf makineleri, bu anların adeta kurtarıcısı haline gelmiştir.



Hüseyin Güldemir - Safranbolu

Günümüzde hemen her yerde gördüğümüz ve hemen herkesin kolaylıkla içinde yer bulduğu fotoğraflar, kişilerin sahip olduğu akıllı telefonlar sayesinde fotoğraf makinesi ve insanı ayrılmaz bir bütün haline getirmiştir. Görselin ve görselliğin giderek hız kazandığı günümüzde fotoğraf /fotoğrafçılık, internetin ve sosyal mecraların da gelişmesiyle hayatın önemli bir parçası haline gelmiş durumdadır. Kişilerin güzel anlarını durdurmaya güç yetiremediği dünya hayatında fotoğraf makineleri, bu anların adeta kurtarıcısı haline gelmiştir. Kişiler hiç bitmesini istemediği anları fotoğraflayarak, ileride yalnızca zihinlerde beliren görsellerin, hatıraları haline gelmesine fırsat bulmuşlardır.

En güzel, en samimi, en hatırlanması anların unutulmamasına ve zamanı geldiğinde yüzlerde güzel bir tebessümün oluşmasına vesile olan fotoğraf makinelerinin şirket çalışanlarının da güzel anlarına eşlik etsin diye, 2017 yılında Emin Grup bünyesinde **Fotoğrafçılık Kulübü** oluşturuldu. Başkanlığını şirket çalışanlarından Hüseyin Güldemir'in yaptığı kulüp, düzenlediği program ve geziler sayesinde çalışanlar arasında iletişimin güçlenmesi sağlıyor. Yapılan gezilerin, paylaşılan güzel anların ve o gün, o an için göze güzel gelen karelerin unutulmamasını sağlamak içinse fotoğraf makineleri bu anlara şahit tutuluyor.

Emin Grup'un sponsor olduğu ve kulübün gerçekleştirdiği geziler arasında İstanbul içerisinde Balat semti, İstanbul dışı olarak ise; Bolu (Yedigöller, Abant, Göynük), Nevşehir (Kapadokya), Safranbolu, Sakarya (Taraklı), Amasra, Mardin (Midyat), Batman (Hasankeyf) ve Urfa yer alıyor. Kulüp bu geziler sırasında fotoğrafladığı kareler ile Eminevim Genel Merkez Binası'nda düzenlenecek olan fotoğraf sergisi için hazırlanıyor.

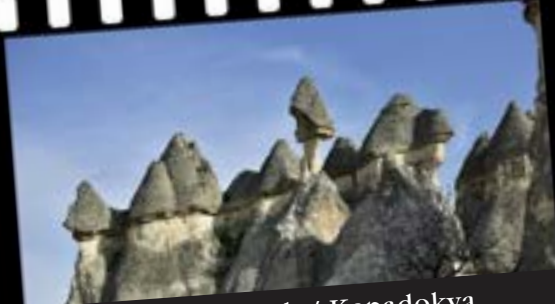
Emin Grup Fotoğrafçılık Kulübü'nden Kareler



Emin Grup Fotoğrafçılık Kulübü Üyeleri



Şebnem Kayıkçı / Amasra



Samet Albayrak / Kapadokya



Hüseyin Güldemir / Şanlıurfa



Hüseyin Güldemir / Balat



Hakan Üstün / Mardin



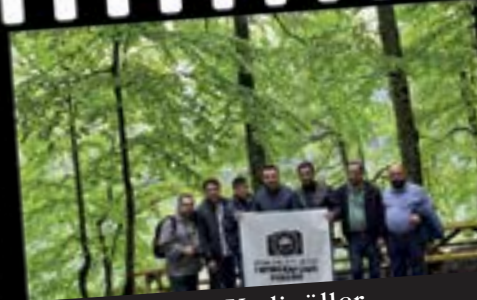
Hüseyin Güldemir / İstanbul



Kapadokya



Faik Derici / Safranbolu



Yedigöller

Medyada Eminevim

Farklı illerde konut tapusu teslim töreni düzenleyen Eminevim, gerçekleştirdiği törenlerde bölge insanını hayallerine kavuştururken; bu yıl içerisinde beş ayrı şehirde tapu teslim töreni düzenleyerek, şirketimiz rekor sayıda teslimat gerçekleştirdi.

Ülke geneline ulaşan şubeler ağı ile yüzbinlerce aileye ulaşan Eminevim, imza attığı organizasyonlar ile yaygın basında da geniş halde yer buldu.

Konut almak için her ay binlerce kişi Eminevim'e başvururken aynı şekilde her ay 1500'ün üzerinde kişiye de ev ve araç teslimatı yapılıyor.

İnşaat sektöründe yaşanan durgunluğa rağmen, her ay yaptığımız 1500'ün üzerindeki teslimatımız, basında da geniş yankı uyandırdı.

Ülke geneline ulaşan şubeler ağı ile yüzbinlerce aileye ulaşan Eminevim, düzenlediği organizasyonlar ile yaygın basında da geniş halde yer buldu.



Gazete Manşetlerinde Eminevim



YeniŞafak



MİLLÎGAZETE



MİLLÎGAZETE



MILAT



akit

Eminevim Elbirliği Sistemi

ISEFE 18'de konuşuldu!

Emin Grup'un da sponsorları arasında yer aldığı ISEFE (Uluslararası İslam Ekonomisi, Finans ve Etik Kongresi), geçtiğimiz aylarda İstanbul'da gerçekleştirildi. İslam ekonomisine katkılar konusunda yapılan çalışmalarını kamuoyuyla paylaşmak amacıyla gerçekleşen ISEFE; dünyanın önde gelen akademisyen, ekonomist ve araştırmacılarını bir araya getirdi.

İslam ekonomisi, katılım bankacılığı, İslam'da ticaret yönetimi, İslam ve etik, katılım bankacılığının dünyada uygulamaları gibi birçok konunun detaylı olarak ele alındığı ve Eminevim'in de sponsorları arasında yer aldığı kongre, 07 - 08 Nisan 2018 tarihlerinde Hilton İstanbul Kozyatağı'nda gerçekleştirildi.

İSEFE'18 de Elbirliği Sistemi de ele alındı

Banka dışı finansman alanında, adını verdiği 'Elbirliği Sistemi' ile sektörünün lider firması Eminevim'in desteklediği uluslararası kongrede, Emin Grup adına, Yönetim Kurulu Danışmanı Akademisyen Murat Ergüven tarafından Elbirliği Sistemini konu alan bir bildiri sunuldu.

Prof. Dr. Erişah Arıcan moderatörlüğünde gerçekleştirilen "Küresel İslami Finans ve Katılım Bankacılığı" konulu açılış panelinde İslami kurumlar ve İslami finansal enstrümanların değerlendirilmesinde oluşturulabilecek alternatif İslami derecelendirme kuruluşları hakkında merkezi Bahreyn'de bulunan İslami Uluslararası Derecelendirme Ajansı (IIRA)'dan Dr. Alaa Alaabed ayrıntılı bilgiler verdi.

İslami finans konusunda dünyanın en önemli akademisyenlerinden olan Prof. Dr. Obiyathullah Ismath Bacha, İslami Bankacılık ve Sermaye Piyasaları konusunda Malezya deneyimleri üzerinde açıklamalarda bulunarak, Türkiye'ye yönelik politika önerilerinde bulundu. İslami bankacılık uygulamalarının en yoğun şekilde gerçekleştirildiği ülke olan İngiltere deneyimleri konusunda Prof. Dr. David Weir dikkat çekici bilgilendirmeler yaptı.

Faizli sistemin ortaya koyduğu sorunlar, bu sistemin gelir ve servet adaletsizlikleri üzerinde olumsuz etkileri yanında, kamunun finansmanında risk paylaşım odaklı finansal işlemlerin uygulanması deneyimleri hususunda Prof. Dr. Abbas Mirakhor, İslam Kalkınma Bankası'ndan Prof. Dr. Zamir Iqbal ve Hazine Müsteşarlığı'ndan Dr. Tarık Akın katkılarda bulundu.

İslam Kalkınma Bankasından Nosrathullah Farajoillah, Müslüman ülkelerde yoksulluğun azaltılmasına yönelik olarak İslami mikro finans ve mikro ticarete murabaha uygulamalarını tartışırken, Dr. M. İrfan Kurt, BDDK'nın Türkiye'de İslami finansın gelişmesinde katkıları konusunda değerlendirmeler yaptı.

Türkiye Katılım Bankaları Birliği Genel Sekreteri Osman Akyüz başkanlığında, ülkemizde faaliyet gösteren tüm katılım bankalarının üst düzey yöneticilerinin konuşmacı oldukları ikinci panelde Türkiye'de katılım bankacılığının dünü, bugünü ve gelecek projeksiyonu çerçevesinde reel sektör ve katılım bankaları ilişkileri, risk yönetimi, katılım bankalarının finansal krizlerdeki etkinlikleri yanında konvansiyonel bankalarla rekabet ve mikro finansman konusunda katılım bankalarının performansları da tartışıldı.



Trakya Üniversitesi İlahiyat Fakültesi Dekanı Cevdet Kılıç, kongrede yaptığı bildiri sunumundan dolayı Murat Ergüven'e katılım sertifikası verdi.



Prof. Dr. Refik Korkusuz'un moderatörlüğünde gerçekleştirilen üçüncü panelde İslam hukuku, İslam'da yargı hukuku, İslam ahlakı gibi konularda alanda yetkin akademisyenler önemli açıklamalarda bulundu.

ISEFE kongresinde İslam ekonomisinde kadın emeği de tartışılmış, modern dünyada Müslüman kadının iş hayatına entegrasyonu, Doç. Dr. Elif Haykır Hobikoğlu moderatörlüğünde farklı sektörlerden başarılı kadınların konuşmaları ile değerlendirildi.

Paneller yanında iki gün boyunca dünyanın farklı ülkelerinden ve ülkemizden değerli akademisyenler tarafından hazırlanan bilimsel eserler sunuldu.

Banka Dışı Faizsiz Finans Sistemi: Elbirliği

Emin Grup Yönetim Kurulu Danışmanı Akademisyen Murat Ergüven de **Elbirliği Sistemi**'ni konu alan bir bildiri sundu.

Ergüven; "Toplumumuzda faize duyarlı müşterilerin olduğu bir gerçektir. Bu hassasiyete sahip müşterilerin taleplerini dikkate alan, yüksek faiz ve yüksek enflasyon baskısından müşterileri korumak için 1990'lı yıllarda ilk defa bir firma otomobil satışında bu sistemi uygulamıştır. Faize duyarlı müşterilerin konut finansman ihtiyaçlarına çözüm üreten bu firma 2005 yılından bu yana Elbirliği Sistemi'ni konut finansmanında da uygulamaktadır," ifadelerini kullandı.

Akademisyen Ergüven, kongrede sunduğu bildiride; Banka dışı faizsiz finans sistemi olan 'Elbirliği Sistemi'nin daha da geliştirilebilmesi, Türkiye ve Dünya konut finansman sektörüne örnek olması için şu önerilerde bulundu: "Türkiye'de ve Dünyada faiz kullanmak istemeyen önemli bir oranda müşteri kitlesi bulunmaktadır. Bu nedenle faizsiz bankacılık hizmetleri Müslüman

ülkelerde ve diğer ülkelerde hızla artmaktadır. Bu potansiyel dikkate alınarak Türkiye'de de faizsiz finans ve faizsiz bankacılık ürünleri geliştirilmelidir. Konut finansmanı toplumun bütün kesimlerini ilgilendirmektedir. Bunun için faiz hassasiyetleri olan müşterilere ve diğer konut finansmanı müşterilerine tanıtımını yapabilmek ve ulaşabilmek için etkin bir pazarlama yöntemi izlenmelidir. Piyasadaki rekabet ortamında Elbirliği sisteminin güçlenerek gelecek kuşaklara taşınabilmesi için sistemin kendine has özellikleri ve yeni nesil pazarlama yöntemleri iyi analiz edilmeli ve buna göre inovasyon çalışması yapılmalıdır.

Ekonomik krizlerde sarsılan mortgage sistemi ve diğer ipotekli konut finansman sistemleri karşısında her hangi bir fon kullanmadan bireylerin kendi tasarruflarıyla yani dayanışma modeli ile işleyen banka dışı faizsiz finansman yöntemi olan 'Elbirliği Sistemi' Türkiye ve Dünya'ya alternatif bir model olabilmesi için kamu idaresi tarafından hukukî düzenlemeler yapılarak desteklenmelidir.. Kanun ve yönetmeliklerde düzenlemeler yaparak ipotek koyma yetkisi hususunda bankalara ve finans kurumlarına verilen haklar Banka Dışı Faizsiz Finans Sistemi olan Elbirliği Sistemi'ne de verilmelidir. Elbirliği Sistemi lisans altına alınmalıdır. Lisanslama ve İpotek koyma yetkisiyle birlikte hem müşteriler hem de Elbirliği Sistemi güvence altına alınarak hakları korunmuş olacaktır. Bunlarla birlikte eko sistem oluşacak ve sistemin sürdürülebilirliği sağlanacaktır. Sürdürülebilir bir sistem Türkiye ekonomisine de olumlu katkı sağlayacaktır. Sistem lisanslandığında ve hukuki alt yapısı oluşturulduğunda müşteriler, firmalar ve devlet olumsuz etkilenmeyecektir. Bunlarla birlikte Türkiye'ye has yerli ve millî yasal alt zemini de güçlü banka dışı faizsiz bir finansal yöntem sağlanmış olacaktır. Böylece Uluslararası İslami finans sistemine de örnek teşkil edecektir."



Kongrede açılan stantta Eminevim Elbirliği Sistemi katılımcılara tanıtıldı.



MİLLET OLMANIN GÜCÜ: TEMMUZ

Ortalığın koca bir sessizlikle kaplandığı, televizyon kanallarının bile simsiyah olduğu o gece... 15 Temmuz gecesi... Ve o korkunç karanlık sessizliğin koca yürekli milletin ayak sesleriyle bölündüğü kutlu gün... İhanetin ve kahramanlığın destanının birlikte yazıldığı o gecede TSK'nın yönetime el koyduğu iddiası ortaya atılarak darbeciler tarafından ülkede bir kalkışma girişiminde bulunulmuştu. Bu haberle birlikte, bu topraklar; vatani uğruna gözü ışılan, ölüme umarsız yürüyen nice yüce gönüllere şahit olmuştu. Öyle ki gözü dönmüşlerin karşısında gözü ışıldayanların yüreği, adeta bedeni olmuş; korkusuz yüreklere karşı çeliğin, tankın ve merminin bile hükmünü yitirdiği bir kutlu zafere şahit olmuştur.

Hainliğin yerini kahramanlığa bıraktığı o günü; o sessiz ve karanlık sokakların; tekbir sesleri ve milli marşımızla ses bulduğu Al Bayrağımızla renklendiği 15 Temmuz gecesini milletimiz unutmamalı ve unutturmamalıdır.

Issız ve sessiz sokakların ses bulduğu, darbenin

devrilip kahramanlığın vuku bulduğu o gün birliğin ve beraberliğin adıydı. Sağcısıyla, solcusuyla, parti ve ideoloji ayrımı olmaksızın vatanına sahip çıkmanın adıydı o gün. Bir olmanın, birlik olmanın, vefanın, vatan sevgisinin adıydı.



15 Temmuz
gecesini
milletimiz
unutmamalı ve
unutturmamalıdır.

Bu uğurda
vatanına, milletine,
bayrağına,
demokrasisine
sahip çıkan herkese
minnettardır bu
millet.

Bu uğurda vatanına, milletine, bayrağına, demokrasisine sahip çıkan herkese minnettardır bu millet.

Çünkü zorla kapısı açılmak istenen bir ev gibiydi o gün ülke, evdeki fertlerden yalnızca biri, kapının açılmasını önlemek için mücadele etse gücü yetmezdi, zorla açılmak istenen kapıyı kapalı tutmaya, zorlanan kapılar birlik olunca kapatılabiliyordu ancak. Bunu milletimiz tüm açıklığıyla 15 Temmuz gecesi bütün dünyaya ispatlamıştır.

Yaşadığı vatana ihanet edenler yüzünden 15 Temmuz gecesi 248 şehit verilmiş, 2 bin 193 vatandaş da gazi olmuştur. Türkiye, millet olarak bağımsızlığına sahip çıkmıştır. Fakat bugün, Boğaz Köprüsü, bir kıtanın diğeriyle buluşmasını değil, ayrılığı ifade ediyor kimilerine... Bu elim olayın yıldönümünde şehitlerimize tekrardan rahmet dilerken gazilerimize de bir kez daha şükranlarımızı sunuyoruz...



Elbirliği ile Güneş Yatırım!

Elbirliği Sistemi ile ev ve araba sahibi yapan Emin Grup, farklı sektörlerde yatırım yaparak, ülke ekonomisine ve istihdamına katkı sağlıyor. Bünyesinde 9 şirket ile hizmet veren Emin Grup, yenilenebilir enerjiye de el attı.

Faaliyette bulunduğu 28 yıldan bu yana yurt çapında 120 binden fazla aileyi Elbirliği Sistemi ile ev ve araba sahibi yapan Emin Grup, sektör dışında da pek çok alanda yatırım yaparak, ülke ekonomisine ve istihdamına katkı sağlıyor. Bünyesinde 9 kuruluş ile hizmet veren Emin Grup, yenilenebilir enerjiye de el attı. Emin Enerji Şirketi ile 2012 yılı itibariyle enerji sektöründe de yatırımlarını gerçekleştirmektedir.

Yenilenebilir enerji, enerji kaynaklarının hızla tükendiği asrımızda giderek önem kazanmaktadır. Bu gün birçok ülkede olduğu gibi Türkiye'de de yenilenebilir enerjiye yatırım yapılmaktadır. Ülke ekonomisinin, dolayısıyla gelişme ve refahın temel unsuru enerji ihtiyacının yerel kaynaklardan karşılanabilmesidir. Enerji ihtiyacının karşılanması için kullanılan kaynaklar, bu kaynaklara ulaşımın maliyeti ülke ekonomilerinin en temel ve en yüklü harcama kalemlerindedir. Türkiye enerji ihtiyacını karşılamak için petrol, doğalgaz gibi fosil

yakıtlar ithal etmek zorunda kalmaktadır. Bu da dışa bağımlılığı ve bir takım enerji çatışmalarının içerisinde olmayı doğurmaktadır. Tükettiği enerjinin yaklaşık dörtte üçünü dışarıdan ithal eden Türkiye, enerjide dışa bağımlılığın en yüksek olduğu birkaç ülke arasında yer almaktadır.

Yenilenebilir güneş, rüzgâr, hidrolik, jeotermal ve biokütle enerji kaynakları yönünden büyük bir potansiyele sahip olan Türkiye'nin bu kaynaklardan faydalanma düzeyi oldukça düşüktür. Türkiye'nin Güneş enerjisi ile elektrik üretimin kurulu güce oranı ise % 4,6'dır.

Dışa bağımlılığımızı en aza indirgeyebilmek için, Emin Enerji; hidrolik, jeotermal, termik, rüzgâr ve güneş gibi tüm enerji alanlarını da kapsayan yatırımlarını, elbirliği sistemi ile gerçekleştirmeyi hedeflemektedir.

Globalleşen dünyada enerjinin, kesintisiz, güvenilir kaynaklardan ve ileri teknoloji

**Emin Grup
Türkiye'de enerji
sektöründe ilk kez
uyguladığı Elbirliği
Sistemi ile Türkiye
enerji piyasasına ve
ekonomisine katkıda
bulunmaktadır.**





ile ucuza temini Emin Enerji'nin en önemli amaçlarından. Bu anlamda Emin Enerji'nin hedefi, küçük miktarda fona sahip yatırımcılara proje bazlı sektörel çözümler geliştirmek ve böylece enerji kaynaklarını yatırıma dönüştürerek Türkiye ekonomisine katkı sağlamaktır.

Emin Grup toplumda faizli ticari işlem yapmak istemeyen müşterilere faizsiz iş ve ortaklık modelleri sunmaktadır. Bu anlamda Emin Grup; Emin Enerji şirketiyle de 2012 yılından bu yana elbirliği sistemi ile yenilenebilir enerjiye yatırım yapmaktadır.

Firma, enerjide Elbirliği Sistemi'ni uygulayarak fon fazlası olan bireylerin güneş ve rüzgâr santrallerine yatırım yapmasını sağlamaktadır. Emin Enerji firması, güneş ve rüzgâr enerjisine yatırım yapmak isteyen ancak yeterli parası bulunmayan tasarruf sahiplerini elbirliği sistemi ile güç birliği yaparak GES (Güneş Enerjisi Santrali) ve

**Emin Enerji
Nisan 2018 itibariyle
Türkiye'nin farklı
bölgelerinde
28,6 MW güneş
enerjisi santrali
yatırımı yapmış olup,
bu yatırımlardan
yıllık 40 milyon KWh
elektrik enerjisi elde
etmektedir.**

RES (Rüzgâr Enerjisi Santrali) sahibi yapıyor. Elbirliği sistemi ile yatırım yapmak isteyen bireyler küçük yatırımlar ile santral hissedarı olabiliyorlar. Bu santrallerin ürettiği elektriğe devlet 10 yıl boyunca alım garantisi veriyor.

İlk olarak kurulan Emin Grup'un tarımsal projelerinden Konya Ereğli'deki 1000 dönümlük elma bahçesinde 250 KW'lık bir güneş enerji sistemi (GES), sulama için ödenen aylık elektrik faturasını 10 bin TL düşürmüştür.

Emin Enerji Nisan 2018 itibariyle 40 milyon doların üzerinde harcamayla, Ankara bölgesinde 2,6 MW, Afyon bölgesinde 12,5 MW ve Bilecik bölgesinde 13,5 MW güneş enerjisi santrali yatırımı yapmış olup bu yatırımlarından yıllık 40 milyon KWh elektrik enerjisi elde etmektedir. Yine Bilecik'te 4,5 MW'lık yeni yatırım devam etmektedir. Emin Grup Türkiye'de enerji sektöründe ilk kez uyguladığı Elbirliği Sistemi ile Türkiye enerji piyasasına ve ekonomisine katkıda bulunmaktadır.





Türkiye'yi yönetenleri yetiştiren kurum: Millî Türk Talebe Birliği

MTTB'den Devletin Zirvesine...

Milli Türk Talebe Birliği ya da daha çok bilinen kısa adıyla MTTB. Aslında sıradan bir öğrenci derneği gibi görünüyor. 1916 yılında kurulmuş, 12 Eylül ihtilali ile birlikte 1980'de ihtilalciler tarafından kapatılmış. Ama onu diğer öğrenci birliklerinden ayıran bir özelliği var. Bugün Türkiye'yi yöneten birçok ismin yolu MTTB'den geçmiş, bir şekilde. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve TBMM Başkanı İsmail Kahraman ilk akla gelenler. İsmail Kahraman bir dönem MTTB başkanlığı da yaptı. Bakanlar, milletvekilleri, bürokratlar ve hatta ünlü sinemacılar da var MTTB'den yetişenler arasında. MTTB'nin bu başarısının sebeplerini ve diğer öğrenci teşkilatlarından ayrılan özelliklerini; öğrencilik yıllarında MTTB içinde bulunmuş bir isimle Mehmet İncili ile konuştuk. Mehmet İncili Yıldız Teknik Üniversitesi mezunu bir inşaat mühendisi MTTB'den sonra da sosyal faaliyetlere devam etmiş. Şu anda İlim Yayma Cemiyeti Konya Şube Başkanı olarak öğrenci yetiştirmeye devam ediyor.

Öncelikli olarak sizi tanıyabilir miyiz?

Ben Mehmet İncili, inşaat mühendisiyim, Konyalıyım. Yıldız mezunuyum, Yıldız Teknik Üniversitesi İnşaat Mühendisliği'nden 1972 yılında mezun oldum. Bu faaliyetlere okula girdiğim tarihten itibaren başladım. Bugüne kadar da hiç ara vermedim. Yani okula girdiğimi biliyorum ama çıktığımı bilmiyorum. Hâlâ gece gündüz talebelerle meşgulüm. Hiçbir karşılık beklemeden kendi imkânlarımızla gücümüz yettiği kadar çalışıyoruz. Ecrini de âlemlerin rabbinden bekliyoruz. İdealistliği yeğledik ama bu arada bir sürü hatamız günahımız kusurumuz vardır mutlaka.



Mehmet
İncili

Sizi bu camiayla kim tanıştırdı?

Tabii aileden gelen bir durum da vardı ama ben çok hareketli ve sosyal bir insandım. İstanbul'a gittiğimde MTTB çevreleriyle tanıştım. Tanıştığım da bu insanlar beni sevdiler. Biz bir avuç insandık, MTTB'de. O ortamı ben size anlatamam. Bereket faktörü var ya o çok mühim. Ama düşünün cumhurbaşkanları, başbakanlar, meclis başkanları çıktı içlerinden. Demek ki bu bir bereket, Allah'ın bereketi. Bir avuç insandan Cenabı Hak bir sürü hayır halk etti, yarattı. Ben gençlere de bunu anlatıyorum. Yaptığınız faaliyetleri küçük görmeyin,



Necip Fazıl
Kısakürek
ve MTTB'li
Gençler

Allah bunlara bereket verecek. İnşallah yıllar sonra bundan büyük hayırlar çıkacak.

Bize MTTB'nin tarihçesinden bahsedermisiniz?

Milli Türk Talebe Birliği 1916 yılında kurulmuş. Çeşitli devreler geçirmiş. 1965'e kadar sol görüşlü kimselerin elinde. 1965 Kongresi'nde genel Başkanlığı milliyetçi ve mukaddesatçı bir insan olan Rasim Cinsli abimiz kazanıyor. Rasim Cinsli'den sonra 1967 kongresinde de şimdiki Türkiye Büyük Millet Meclisi başkanı İsmail Kahraman MTTB başkanı olarak seçiliyor.

Biz bir avuç insandık, MTTB'de. Ama düşünün cumhurbaşkanları başbakanlar meclis başkanları çıktı içlerinden. Demek ki bu bir bereket Allah'ın bereketi bir avuç insandan Cenabı Hak bir sürü hayır halk etti, yarattı. Ben gençlere de bunu anlatıyorum. Yaptığımız faaliyetleri küçük görmeyin, Allah bunlara bereket verecek. İnşallah yıllar sonra bundan büyük hayırlar çıkacak.



MTTB'li
Gençler
Toplantıda

Rasim Bey'in dönemi bir geçiş dönemi idi. Homojen bir topluluk yoktu. İsmail Kahraman Bey'in döneminde de bu durum az da olsa devam etti. Ama İsmail Kahraman çok dirayetli bir başkan idi. Bu heterojen topluluğu bir arada tutmayı başardı. Ardından 1969 yılında Burhanettin Kayhan Bey başkan oldu. İsmail Bey'in dönemi olsun Burhanettin beyin dönemi olsun, her ikisi de çalkantılı dönemlerdi. Öğrenci hadiselerinin kavgaların vesairesinin yoğun olduğu zamanlardı.

MTTB'de dönüşüm 1969 yılında bitti diyebiliriz. Necip Fazıl üstadın emekleri inkâr edilemez. Hep



Zaten bizim derdimiz, bizim davamız; insanları diriltmek, öldürmek değil ki. O basiret vardı arkadaşlarımızda. Oyuna gelinmedi.

ondan öğrendik davamızı. O'nun konferansları çok ses getirirdi, çok etkili olurdu. Yalnız İstanbul'da değil Türkiye'nin her tarafında verdiği konferanslar şuurlanmaya vesile oldu. Başka hocalarımız da vardı tabii, şu anda hepsini saymaya vakit yetmez. Allah rahmet eylesin hepsine, onların hepsi şimdi rahmeti Rahman'a kavuştular.

Burhanettin Kayhan'ın seçildiği kongreden sonra ülkücü arkadaşlar MTTB'den ayrıldı. O kongre biraz ihtilafli bir kongre olmuştu. Ardından Yıldız Üniversitesi olayları çıktı, onlar epey işi karıştırdı. Solcular üniversite bahçesinde pervasızca ateş ediyorlardı. Yönetimde onlardan çekindiği için ses çıkartmıyordu. Bunların sonucu olarak da iş 12 Mart 1971 muhtırasına geldi dayandı. Nasıl 12 Eylül İhtilaline zemin hazırlamak için anarşi durdurulmadı ise, 12 Mart'ta da aynı şekilde oldu.



MTTB'nin 14 Aralık 2007'de İstanbul'da gerçekleştirilen 90. yıldönümünde beş eski genel başkan bir arada. Prof. Yaşar Özdemir 44. Dönem (1959-1961), Faruk Narin 45 Dönem (1961-1963) Yüksel Çengel 46. Dönem (1963-1965), Rasim Cinisli 47 Dönem (1965-1967) İsmail Kahraman 48. Dönem (1967-1969)



Muhtıradan sonra sıkıyönetim ilan edildi. Sıkıyönetim olunca faaliyetlerde kısıtlandı. O arada 1970'in Mart ayında bizim genel kurul yapıldı. Bu kongrede Ömer Öztürk arkadaşımız başkan oldu. Fakat şanssız bir durum olarak sıkıyönetim olduğu için pek faaliyet yapamadık.

Ülkücülerin silaha sarılması ne zaman gerçekleşti?

Bu da o yıllarda oldu, hatırladığım kadarıyla. Yani ülkücülerin MTTB'den ayrıldıktan sonra silahlı mücadeleye giriştiklerini söyleyebiliriz. Ondan önce onların silahlı bir olaya karıştıklarını hatırlamıyorum. O yıllarda başladı kanaatimce.

O dönemde sağdan soldan herkes bir şekilde silahlı mücadeleye girdi. MTTB'lilerse hiç silahı eline almadı. Bu nasıl başarıldı? Yani gençler zaten adı üstünde delikanlı -bu işe çok yakın- bunların silaha sarılmaması nasıl sağlandı?

O zamanki büyüklerimiz abilerimiz yöneticilerimiz, özellikle rahmetli Necip Fazıl üstadımız hepimize telkini kendimizi yetiştirmemiz davamızı iyi öğrenmemiz, çalışmamız, tebliğ yapmamız yolundaydı. Kimi öldüreceksiniz? Karşıdakiler, vatandaşın, kardeşin, arkadaşın. Dışarıdan gelmiş bir düşman değil ki. Zaten bizim derdimiz, bizim davamız; insanları diriltmek, öldürmek değil ki. O basiret vardı arkadaşlarımızda. Oyuna gelinmedi.

Bugün Türkiye'de önemli yerlerde MTTB'den yetişmiş kimler var?

Başta Tabii Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan Meclis Başkanımız İsmail Kahraman var. Ondan sonrasını saymaya kalksak gücümüz yetmez, çok maşallah. Bakanlardan var, eski bakanlardan var, milletvekillerinden, eski milletvekillerinden, bürokratlardan, emekli bürokratlardan.

SİGORTANIZ EMİN ELLEERDE!

Hayatınız boyunca karşılaşılabileceğiniz yangın, deprem, sel, trafik kazası, seyahat, sağlık problemleri, iş kazaları ve ferdi kazalar gibi durumlarda ortaya çıkabilecek risklere karşı sizi ve sevdiklerinizi **Emin Sigorta** güvence altına alır.



EMİN | SİGORTA

EMİN SİGORTA GENEL MÜDÜRLÜK
ZÜHTÜPAŞA MAH. FAHRETTİN KERİM GÖKAY CAD. ESEN APARTMANI
NO: 36/A ZİVERBEY / KADIKÖY / İSTANBUL - TEL: 0216 651 67 00



Yeni bina,

Güçlü Altyapı, Daha İyi Hizmet

Sigorta sektöründe **25 yıllık tecrübeye sahip** olan **Emin Sigorta**, finansal, teknik ve dijital alt yapısını da güçlendirerek Kadıköy Ziverbey'deki yeni merkez binasına taşındı.

Eminevim üyelerine kasko, konut, deprem, sağlık gibi 9 farklı poliçe alanında kesintisiz hizmet veren Emin Sigorta, işbirliği yaptığı dev sigorta şirketleri ile müşterilerin ihtiyacı olan riskleri en etkin şekilde yönetmeye çalışıyor.

Emin Sigorta'nın ana hedeflerinden biri Eminevim'in Türkiye geneline yayılmış üyelerinin başlarına gelebilecek olası bir olayda teminatları maksimum, mağduriyetleri minimum seviyesinde tutmak. Bu noktada poliçe sahiplerinin ihtiyaç anında ulaşabileceği 7/24 hizmet veren bir acente olma yolunda hızla ilerliyor.





Yaklaşık 30 yıldır sektörde önemli bir boşluğu dolduran Emin Şirketler Grubu, bünyesinde barındırdığı kuruluşları ile de önemli çalışmalara imza atmaktadır.

9 farklı alanda hizmet veren Emin Grup, Emin Sigorta ile de müşterilerin ihtiyacı olan riskleri yönetmektedir. Bunun için tüm ekibin eğitimi, alt yapı çalışmaları bu amaca hizmet vermek için organize edilmektedir. Emin Sigorta'nın en büyük gayesi; olası bir olayda teminatları maksimum ama mağduriyetleri minimum seviyesinde tutmaktır. Bu noktada müşterileri ihtiyaç anında ulaşabileceği 7/24 hizmet veren bir acente olma yolunda ilerlemeye devam ediyor.

25 yıllık tecrübesi ile daha da profesyonel alt yapıyı kuran Emin Sigorta, kurumsallaşarak yeni ve kesintisiz hizmetler sunacak olmanın da heyecanını yaşıyor. Dijital yatırımların da içerisinde bulunduğu finansal ve teknik yatırımlarla daha iyi hizmetler sunmayı

amaçlayan Emin Sigorta, Ziverbey'deki yeni binasına taşındı.

Emin Sigorta 2023 yılına hazırlanıyor...

Emin sigorta tamamen kendi tecrübesi ile satın alma veya acentelik vererek değil kendi ekibini kurarak büyümeyi hedefliyor.

Her zaman her yerde olduğu gibi yeni yapılanmada da amaç; müşterileri Emin Sigorta'dan hizmet almaya başladıkları andan itibaren hiçbir şeyi düşünmeden hareket etmelerini sağlamak olacaktır.

Sigorta acenteliği olarak şirketlerin sundukları tüm teminatları müşterilerine anlatarak ve yaşatarak sunmak istiyor. Özellikle devletin zorunlu kıldığı veya desteklediklerini müşterilere doğru anlatıp satış işlemlerinde bulunmak isteyen bir kadro kurmak ve bu kadroyu doğru yönetme çabasıdadır.



Eminevim Gayrimenkul'den Bir Erzurum Projesi:

Kervansaray Yıldızkent'te Yükseliyor



KERVAN**SARAY**
YILDIZKENT

Emin Grup, 28 yıllık tecrübelerini, Eminevim Gayrimenkul Projelerinde de gösteriyor. Şirket, İstanbul'da yer alan, Ahenk İstanbul, 5yüz60 Kurtköy ve Sakarya Nefes projelerinin ardından şimdi de Erzurum'da Kervansaray projesini inşa etmeye başladı.

Erzurum'un merkezinde, hastanelerin ve alışveriş merkezlerinin hemen yanı başında inşaatı devam eden Kervansaray Yıldızkent, projesi, kentin merkezinde konut ve ticari ihtiyaçlara yönelik olarak tasarlandı.

22 bin metrekare arsa üzerine kurulu şık tasarımıyla öne çıkan modern mimarili projede 2+1, 3+1, 4+1 ve 5+1 gibi dairelerin yanı sıra, kapalı otopark, peyzaj alanları, yüzme havuzları, spor ve sosyal alanlar ve 7x24 güvenlik hizmetleri yer alıyor.

Kervansaray Yıldızkent Projemizde; fiyat avantajlarının yanı sıra 60 Ay sıfır faizle ödeme imkânları ve en önemlisi konut teslimine kadar kira getirisi elde etme fırsatları sunuyor.

Detayları çağrı merkezi ve Eminevim Kervansaray Erzurum Satış Ofisinden öğrenebilirsiniz.

444 0 132



EMİNEVİM

GAYRİMENKUL
GELİŞTİRME

Prof. Dr. Kemal Sayar ile

Toplum ve Aile Kavramı Üzerine



Psikiyatrist Prof. Dr. M. Kemal Sayar, 1966 doğumlu olup, Hacettepe Üniversitesi (İngilizce) Tıp Fakültesi'nden mezun olmuştur. 1989-1995 yılları arasında Marmara Üniversitesi Tıp Fakültesi Psikiyatri Anabilim Dalı'nda uzmanlık eğitime devam etmiştir. 2000 yılında psikiyatri doçenti, 2008 yılında psikiyatri profesörü olan Sayar, çeşitli ulusal ve uluslararası dergilerde danışmanlık ve hakemlik yapmış, psikiyatri konulu çok sayıda kongre ve sempozyumda düzenleyici ve konuşmacı olarak yer almıştır. Bakırköy ve Erenköy Ruh Sağlığı ve Sinir Hastalıkları Hastanelerinde klinik şefliği görevlerini yürütmüştür. Halen Marmara Üniversitesi Tıp Fakültesi Psikiyatri Anabilim Dalı öğretim üyesidir. Kendisi evli ve iki çocuk babasıdır.

“Dünyanın daha fazla başarılı insana ihtiyacı yoktur. Dünyanın daha fazla erdemli insana ihtiyacı vardır.”

Torunları gelecek diye bayramda hazırlık yapan bir dedenin; bayramda, fırsat tatilleri sebebiyle beklentisinin karşılık bulmadığı, elinin öpülmesinin başka bir zamana ertelendiği bir dönemdeyiz! Bu ve buna benzer hislerin karşılık bulabilmesi adına toplumda yeniden nasıl bir diriliş sağlar?

Ayrı odalarda ayrı hayatlar sürmek yerine en azından günün belli dilimlerinde bir araya gelebilen aile fertleri bir yuvayı sıcak kılmaya yeter!

Yüz yüze temasın azaldığı, evin ruhaniyetinin kaybolduğu bir zaman dilimindeyiz. Evler adeta bir eğlence merkezi, bir otel gibi kullanılıyor. Ve insanların hayatları aynı evin içinde bile birbirlerine değmiyor. Bunu tersine çevirmek için; geleneksel olanı ve sohbeti diriltmeye çalışmalıyız. İnsan etkileşiminin en ödüllendirici tarafı yüz yüze bir iletişimin olmasıdır. Bir başkasının yüzünde kendi hikâyemizi ve maceramızı da seyrediyoruz. Bir başkasının yüzü bize esenlik ve güvenlik telkin eder. Sevdiklerimizin yüzü, bu esenlik ve güvenlik hissini doyasıya yaşadığımız bir cennettir. Fakat günümüz toplumunda herkes ekrana bakmakla o kadar meşgul ki maalesef birbirimizin yüzünden bu duyguları devşiremiyoruz. O halde, sıcak bir yuva olmak için, bir evin yapması gereken; ev ahalisini bir arada tutmaktır. Bunun için de evdeki elektronik alet edevatın belli süreler için kapatılması, aynı sofraya etrafında buluşulması, insanların birbirinin yüzüne bakması ve birbirinin derdini dinlemesi gerekir. Ayrı odalarda ayrı hayatlar sürmek yerine en azından günün belli dilimlerinde bir araya gelebilen aile fertleri bir yuvayı sıcak kılmaya yeter.

Bireyin topluma kazandırılmasında ailenin önemi nedir?

Aile, kişinin kendisi olduğu için sevildiği yerdir.

Maalesef günümüz toplumunda başarıya kaygısı, olma kaygısının önüne geçti. Hepimiz hayatta, ancak dış ortamda başardığımız şeylerle var olabileceğimizi zannediyoruz. İçte doğru derinleşme, yalnızlaşma, içimizin cevherleriyle buluşma ve insan olarak tekâmül etme yönündeki arzularımızı maalesef elimizin tersiyle geri itiyoruz veya bunları güdük bırakıyoruz. İnsan, tekâmül eden bir varlıktır. İnsan aynı zamanda düşen esfel-i sâfilîn seviyesine de yuvarlanabilen bir varlıktır. Yani hem alçalma hem de yükselme imkânlarına aynı anda sahibiz. Aile, insandaki yükseliş imkânlarını besleyen bir ortam olmalı, çocuğa geleneksel kültürün, değerlerinin alabildiğine doyasıya aktarıldığı, çocuğun; şefkati, merhameti, adaleti, erdemi, ihtimamı anne ve babasından ilk öğretmenler olarak öğrendiği sıcak bir yuva olmalı. Aile ile ilgili benim en sevdiğim tanım şudur: **Aile, kişinin kendisi olduğu için sevildiği yerdir.** Eğer biz çocuklarımıza koşullu sevgi yerine onların kendilerini iyi hissedecekleri bir biçimde sadece kendileri oldukları için sevgiyi verirsek çocuklarımız sevgiyi başka yerlerde aramayacaklardır. Maalesef günümüzde aileler, anne babalar rol modelliklerini yeterince yapmadıkları için, çocuklar televizyon figürlerinden, dizi figürlerinden, internet âleminden kendilerine rol model seçiyorlar. Günümüz toplumunun en önemli meselesi doğru anne babalıktır. Yeterince iyi anne babalık yapabilmektir. Eğer biz, çocuklarımıza ihtiyaç duydukları; ahlakı, disiplini, öz denetimi, sorumluluk duygusunu, merhameti kazandırabilirsek ne onlar ileriki hayatlarında kolay kolay ruhsal rahatsızlıklara yakalanırlar ne de toplumun düzenini bozacak, toplumsal ahlakı dinamitleyecek davranışlar içine girerler. Milletın temel birimi ailedir, dolayısıyla önce aileyi korumalı ve oradan da milleti onarmanın yollarını aramalıyız.

Aile içi iletişimsizlikten kaynaklı oluşan temel problemler nelerdir?

Anne babalar birbiriyle konuşmuyor, anne babalar çocuklarla konuşmuyor, çocuklar anne babalar ile konuşmuyor, bir dilsizlik hâkim ailede. Televizyonun ve video oyunlarının uğultusu ailenin konuşmasını bastırmış durumda. Kendimizi fişten çekmeyi başarmalıyız. Kendimizi insani iletişimin sıcak doğasına teslim etmeyi başarmalıyız. Bir de tabii bizden sonraki nesillerin dili farklılaştı. Onu anlamak yönünde bir çaba harcamıyoruz. Çocuklarımızın dış dünyanın, internet âleminin, hangi kötülüklerine maruz kaldığını çok yakından takip edebilen dinamik bir anne babalık sergilemeliyiz. Çocuklarımızın dilinden

anlamalı ve onlara onların anlayabileceği dilde konuşmalıyız. Nasihat dili, çocukları bir süreden sonra çileden çıkartıyor. Onlarla ne arkadaşları gibi daha liberal bir tarzda, ne yukarıdan aşırı didaktik bir tarzda konuşmalıyız. Müsamahakâr otoriterler olmalıyız. Onlara hayatlarında bazı şeyleri denemelerine imkân verecek kadar müsamahakâr ama yanlış bir şey gördüğümüz zaman da onları düzeltecek kadar otoriter olmayı başarmalıyız.

Sosyalleşme adına yapılan birçok faaliyetin insanları asosyalleştirdiği ve yalnızlaştırdığı malumumuzdur. Gerçek anlamda sosyalleşmeyi bize sağlayacak olan nelerdir?

Sosyalleşmek, birebir insani etkileşimle mümkün olur. Maalesef internet ortamında kurulan arkadaşlıklar, kurması kolay olduğu kadar dağıtması, bozması da kolay olan arkadaşlıklar. Bizden bir fedakârlık gereksinmeyen bizi bir çabaya davet etmeyen bir arkadaşlığın kalıcı olma ihtimali çok az. Dostluklar zorluklarla sınanır. İyi bir dostluk zamanın örsünde dövüle dövüle olgunlaşır. Ben günümüz toplumunda samimiyetin giderek kayıplara karıştığını görebiliyorum. Samimiyeti, sohbeti, yüz yüze bakmayı ve fedakârlığı diri tutmaya gayret etmemiz lazım.

Toplumumuzu diğer toplumlardan farklı kılan (olumlu/olumsuz) bariz özelliklerimiz sizce nelerdir?

Olumlu özelliklerimizle başlayayım; sohbete, insan etkileşimine hala önem veriyor oluşumuz. Diğerkamalık ahlakına sahip oluşumuz. Bir başkasının ıstırabı karşısında dilsiz ve sessiz kalmak istemiyoruz, hemen yardıma koşmak istiyoruz. İnsan ilişkilerinde sıcaklığı seviyoruz ve onu göstermede cimri davranmıyoruz. Yine olumlu özelliklerimizden bir tanesi; hâlâ çocuğun anne babadan, anne babanın çocuktan modern toplumdan farklılaşmış olarak; bir umudu bir beklentisi var. Büyükkanneler, büyükbabalar toplumun dışına kovulmuş değil, büyük şehirlerdeki bazı tipolojiler dışında. Geniş aileyi seviyoruz. Geniş aile ile bir arada olmayı seviyoruz. Bunlar bizim toplumumuzu diri kılan özellikler. Aynı zamanda toplumumuzun iyi özelliklerinden bir tanesi de; dayanıklı bir toplum olması, zorluklar karşısında kolay pes etmiyoruz. Hatta çok coşkulu bir şekilde onlarla mücadele de edebiliyoruz. Kötü özelliklerimiz, haset kültürüne çok kolay ram oluyoruz, bir başkasını kıskanma ve o kıskançlıkla yanlış davranışlar içine girme maalesef yaygın olarak karşımıza çıkabiliyor. Organize olmakta zorlanıyoruz. Örgütlenerek bir şeyi yapmakta bazı zorluklar yaşıyoruz. Başarıyı çok kıskanabiliyoruz, başkalarında kötü özellikleri çok yüceltebiliyoruz. Neme laızcılık ve

vurdumduymazlık bazen bizi çok esir alabiliyor. Bir de galiba hamaseti çok seviyoruz. 'Ayinesi iştir kişinin lafa bakılmaz' sözünün hakkını pek veremiyoruz.

Ailemizle bir arada geçirdiğimiz zamanları çoğaltmalıyız.

Bugün hız ve haz çağında yaşayan ebeveynler olarak, kendi evladının derdini, sıkıntısını dinlemeyen, işleri dolayısıyla çocuklarıyla vakit geçirmeyi erteleyen bir toplum haline geldik. Bu durumun; çocukların, ailelerin ve toplumun gelecekteki durumlarına etkilerinin ne olacağı hakkındaki düşüncelerinizi öğrenebilir miyiz?

Hız ve haz çağında insan ilişkileri de kolayca kullanılıp atılabilir bir muhtevaya bürünüyor. Kapitalist pazar, insan ilişkilerini de dönüştürüyor ve kendi kıvamını, rengini, kokusunu insan ilişkilerine de veriyor. Bizim için işe yaramayan bir insan ilişkisinde çok ısrar etmeyebiliyoruz. Çok kolaylıkla onu çöp sepetine atıp bize menfaat sunacak bir insan ilişkisine seğirtabiliyoruz. Modern toplumların, özellikle modern refah toplumların en temel özellikleri insan ilişkilerinde daha hızlı, sık geçişkenliklere izin vermeleri. Bizim toplumumuz hâlâ geleneksel yapısını bir ölçüde muhafaza ettiği için bu kadar hızlı davranmıyoruz ama metropol hayatında alışveriş merkezlerinde geçirilen hafta sonları hepimizin insanlığını azaltıyor. Ailemizle bir arada geçirdiğimiz zamanları çoğaltmalıyız. Tabiatla geçirdiğimiz (bulabildiğimiz her tabiat parçasını iyi değerlendirerek) zamanları çoğaltmalıyız. Ve kendimizi ancak bir şeyler olarak mutlu olabilen, robotlaşmış kalabalıktan ayırmaya gayret etmeliyiz. Çünkü bize mal satarak, bizi mağazalara sokarak sürüleştiren bir endüstri karşındayız, mutluluğun yolunun ancak bir şeyler satın almaktan geçtiğini söyleyen kişilere inat, mutluluğun özünün satın alınamayan değerlerde saklı olduğunu hissetmemiz ve duyurmamız lazım. Mutluluk; parayla değiş tokuş edilemeyen sevgi, saygı, kardeşlik, dostluk, dayanışma gibi değerlerde saklıdır. Bizi biz yapan değerleri kolayca kaybetmeyelim...

Birlikte kek yaparak da mutlu olabiliriz...

Yapay zekâ diye bir kavramla karşı karşıyayız. Bu gelişme, insanın gerek sosyal hayatla, gerek

aileyle, gerekse kendiyile daha iç içe kalması adına bir umut taşır mı? (İnsanın yapmak zorunda olduğu reel işleri bölüşen bir yapay zekâ, dolayısıyla insana arda kalan zaman bağlamında)

Yapay zekâ hayatımızı kolaylaştırdığı kadar yapaylaştırıyor da. Çünkü insan bir ev işini ev ahalisiyle paylaşarak da güzel zaman geçirebilir. Çok güzel bir tarifi; yapay zekâyla çalışan bir fırına verip harika bir pasta çıkarabilirsiniz ama o pastanın yumurtasını birlikte kırmanın, ununu birlikte karıştırmanın ve heyecanla o pastanın, kendi emeğimiz olan o pastanın çıkmasını beklemenin zevkini buradan alamayız. Hayat biraz da elimizle yaptığımız, alın terimizi akıttığımız, hevesimizi ortaya koyduğumuz etkinliklerin bize sunduğu bir imkândır. Böyle böyle hayat zenginleşir ve güzelleşir. Sevdiklerimizle bir sofrayı paylaşarak, bir yemeği paylaşarak, bulaşıkları paylaşarak hayat güzelleşir. İnsani paylaşımı azaltan her türlü yapay zekâ çalışmasının bizim insanlığımızı eksilteceğini düşünüyorum. Ayrıca yapay zekânın duygusu olmayacaktır, yapay zekânın da insan hayatında oynayacağı rol, bir yere kadar olabilir. Bütün hayatımızı yapay zekâyâ teslim edemeyiz, bebeklerimizin bakımını yapay zekâyâ teslim edemeyiz, mesela.

Çocuklarımızı insan olmaktan çıkarıp müşteriye dönüştüren bir reklamcılık faaliyetine karşıyım.

Son dönemdeki reklamlarda; sıkça duygu ve geçmişe dönük özlem temalı reklamlara rastlamaktayız. Kamu spotları, toplumdaki bu açlığı gidermede ve düzeltmede tek başına yeterli midir?

Reklam endüstrisi duyguların sömürülmesi ve manipülasyonu üzerine kuruludur. Size bir ürünü onu almazsanız çok büyük şeyler kaybedeceğinizi yanılsamasını yaratarak satar. Bir ürün konusunda duygusal açlık yaratır ve o duygusal açlığı ancak o ürünü almakla doyurabileceğinizi size telkin eder. Oysa biz hiçbir zaman bir arabaya binmekle duygusal açlığımızı gidermiş olmayız. Bütün bu kandırmacalara karşı çok uyanık olmak gerekir. Ben, uzun bir süredir çocuklara reklamın, doğrudan reklamın yasaklanması gerektiğini düşünüyorum yani direk çocukları müşteri haline getirmeye çalışan reklamın, çocukların bilişsel kapasiteleri bu reklamın arkasındaki manipülasyon kuvvetini görmeye müsait olmadığı için yasaklanması gerektiğini

düşünüyorum. Çocuklarımızı insan olmaktan çıkarıp müşteriye dönüştüren bir reklamcılık faaliyetine karşıyım. **Yine şehrin ana meydanlarında çok lüks tüketim ürünlerini içeren bir reklamcılığa da karşıyım.** Yoksulların, o reklamlar karşısında kendilerini kötü hissetmeleri, hepimizi düşündürmeli. Reklamcılık bize, duygularımızı gıdıklayarak, ihtiyacımız olmayan bir şeyi arzu olarak satar ve o arzuyla beraber bizim cebimizdeki paraları alır. Her zaman kendimize şu soruyu sormamız lazım: 'Bu ürüne gerçekten ihtiyacım var mı?' Eğer bu ürüne gerçekten ihtiyacım yoksa cebimdeki parayı ona harcamak yerine bir başkasına daha iyi bir şekilde harcayıp bir başkasını ve kendimi aynı anda mutlu edebilirim.

Buradan 'yeni nesil' olarak nitelendirdiğimiz genç arkadaşlara aile kavramının önemine binaen tavsiyeleriniz nelerdir?

Bir bebensilik, bir olgunlaşmamışlık var günümüz nesillerinde. Çünkü acı ile sınanmıyorlar. Çünkü anne babaları onların bir dediğini iki etmiyor, ellerini sıcak sudan soğuk suya sokmuyor. Çocuklarımıza hayal kırıklığıyla baş etmeyi öğretmemiz lazım. Anne babaların en büyük yanlışlarından bir tanesi çocuklarının hayal kırıklığı karşısında yenileceklerini, depresyona gireceklerini düşünerek onların hayatındaki her şeyi kolaylaştırmaları. Dolayısıyla çocuklar, bir şeyi başarmadan erişkin hayata geliyorlar. Erişkin hayatta da büyük sorumluluklarla karşılaştıkları zaman tuzla buz oluyorlar, dağılıyorlar. Bazı şeyleri şaşırarak öğreniyorlar, kendilerinin en akıllı, en zeki, en güzel olmadığını şaşırarak öğreniyorlar. Egoları paramparça oluyor. Ebeveynlerin, her şeyi; sınavarak, deneyerek, gayret ederek, alın teri akıtarak yapabilecek çocuklar yetiştirmeyi öncelermeleri lazım. Çocukların da hayatta kendilerinin prens ve prensesler olmadığını, pek çok insanın zorluklar yaşadığını, fabrikalarda çalışan pek çok çocuk işçi olduğunu, kendilerine verilen imkânları iyi kullanmaları gerektiğini, sorumluluk sahibi olmaları gerektiğini bilerek büyümeleri lazım. Çocukların, gençlerin hem sınırlarını iyi tanımaları hem sorumluluk duygusuna sahip olmaları hem de yüreklerinde bir başkasına karşı merhametle yetişmeleri seciye sahibi erdemli bireyler olarak yetişmeleri ailenin en büyük misyonudur. **Aile, daha başarılı çocuklar yetiştirmek zorunda değildir. Aile daha merhametli seciyesi yüksek erdemli çocuklar yetiştirmek zorundadır. Dünyanın da daha fazla başarılı insana ihtiyacı yoktur. Dünyanın daha fazla erdemli insana ihtiyacı vardır.**

Ekibimizle bereketleniyor sizlerle büyüyoruz!

Faizsiz taksitlerle, ev ve araç sahibi imkanı sunan Emin Grup, ülke geneline yaydığı Elbirliği Sistemi ile alanında da açık ara birinci olmayı sürdürüyor.

Başarı ve güven ile gelen 28 yılı aşkın birikimini, yine insanımız için seferber eden Emin Grup; ülke genelindeki şube ağını genişleterek, faaliyetlerini devam ettiriyor.

Faizsiz bereketli alışverişi nasibi olanlarla buluşturmayı sürdüren Eminevim, takdir edilen uygulamalarını ekip birlikteliği içerisinde hareket ettiği personeli ile de deyim yerindeyse taçlandırıyor.

Şubelerimiz arasında 2018 yılının ilk 7 ayında hedef gerçekleştirme oranı en yüksek ilk 3

şubemiz İstanbul Çekmeköy ile Güngören ve Zonguldak / Ereğli şubelerimiz oldu.

Çekmeköy şubemiz ve müdürü Eren Gökhan Şiraz, Güngören şubemiz ve müdürü Mehmet Bozan ile Zonguldak / Ereğli şubemiz ve müdürü Süleyman Durna, -tabi ekip arkadaşları ile beraber- şubelerine konulan hedefleri fazlasıyla aşarak, diğer tüm personelimize örnek olmuşlardır.

Ekip arkadaşlarımızı tebrik ediyor, başarılı çalışmalarının devamını diliyoruz.

Eminevim,
ekip birlikteliği
içerisinde
hareket ettiği
personeli ile de
başarısını
adeta
taçlandırıyor.



Çekmeköy Şube



Güngören Şube



Zonguldak Ereğli Şube

HAGEV Gelecek Nesile Sahip Çıkıyor

Gerede Anadolu Kız İmam Hatip Lisesi

Tanınmış, hayırsever işadamı Emin Üstün tarafından “Eğitime Yüzde Yüz Destek” Projesi kapsamında Gerede’ye kazandırılan Habibullah Üstün Anadolu Kız İmam Hatip Lisesi 2018-2019 eğitim-öğretim yılında öğrenciler ile buluşacak.

Çağımızın deyim yerindeyse olmazsa olmazlarından sayılan; insanoğlunun yaşamsal ihtiyaçlardan ev ve araba arzusunu kurduğu sistemle hem de faize bulaştırmadan gerçeğe dönüştüren Emin Grup’un kuruluşlarından HAGEV (Merhum Hacı Habibullah Geredevî Vakfı) geleceğimizi emanet etmeye hazırlandığımız gençlere yeni eğitim alanı kazandırmak için kolları sıvadı.

Ülke geneline ulaştırdığı projeleri ile kamuoyunun en dikkat çeken isimleri arasında gösterilen hayırsever ve başarılı işadamı Emin Üstün, doğup büyüdüğü memleketi Gerede’yi unutmuyor. Geredeli işadamı Emin Üstün, Gerede’ye 15 derslikli lise yaptırdı.

“Eğitime Yüzde Yüz Destek” projesi kapsamında Gerede’ye yapılan Habibullah



Üstün Anadolu Kız İmam Hatip Lisesi'nin yapımının tamamı HAGEV (Merhum Hacı Habibullah Geredevî Vakfı) tarafından karşılandı.

Ülke genelinde yaşayan pek çok ismi ev ve araba sahibi yapan projeleri ile bilinen Emin Üstün; "İnşallah çalışmaların tamamlanmasıyla birlikte ilçemiz bir ilim irfan yuvası daha kazanmış olacak, memleketimiz için hayırlı olur. Bu işlerin devamını yapmaya Allah inşallah diğer hemşehrilerimize de nasip eder. Hayırlı olsun, Allah mübarek etsin," dedi.

Emin Üstün, memleketine böyle bir eser kazandırdıkları için çok mutlu olduğunu anlatırken, Gerede'de İmam-Hatip gönüllülerinin önderlerinden olan babası Habibullah Üstün Hoca Efendi'nin adının böyle bir eserde yaşayacak olmasının da çok anlamlı olduğunu belirtti.

Bolu'nun Gerede ilçesinde yapımı henüz tamamlanan Kız İmam Hatip Lisesi'nin bu eğitim öğretim dönemi ile eğitime başlaması planlanıyor. Okul binası 4 bin 650 metrekare kapalı alana sahip 15 derslikten oluşuyor.

Yapımına 2016 yılının son çeyreğinde başlanan projede modern bir eğitimin tüm gereklilikleri barınıyor.

Okul binasının en kaliteli malzeme ve işçilikle standartların üstünde olduğu ifade edilirken; 5 dönüm arazi üzerinde 4 katlı olarak yapılan binada; kapalı spor salonu, çok amaçlı salon, mescit ve atölyeleriyle geleceğin hoca hanımlarını yetiştirecek.



HAGEV, Azez'e Kadar Ulaştı!

Hagev, geçtiğimiz Ramazan ayı'nda Suriye Reyyan Kampına giderek, buradaki yetimlere hayırseverlerin zekatlarını götürdü. Suriye Azez'de bulunan İHH İnsani Yardım Vakfı ile birlikte Reyyan Kampındaki 117 yetim yavruya bağışçılarımızın zekatlarını ulaştırdı.



Merhum Hacı Habibullah Geredevi Vakfı (HAGEV) hakkında;

Emin Grup kurucusu Emin Üstün'ün babası olan merhum Hacı Habibullah Üstün adına kurulan vakıf, din eğitimi alanında ilmi ve akademik çalışmalar yapan hocalara, öğretmenlere destek ve katkıda bulunmakta aynı zamanda lise, lisans, yüksek lisans, doktora öğrencilerine karşılıksız burs tahsis etmektedir.

Ülkemizde veya dünyanın herhangi bir yerinde sıkıntıya düşmüş, aç ve açıkta kalmış, savaş, tabii afet gibi sebeplerle mağdur olmuş, yaralanmış, sakat kalmış, evsiz, yurtsuz tüm insanlara insani ve maddi yardım ulaştırmak amacıyla 1994 yılından bu yana çalışmaktadır.



Insanımızın sosyal kültürel, dini ve ahlaki yönden gelişmesine katkıda bulunmak amacıyla Emin Grup bünyesinde oluşturulan Merhum Hacı Habibullah Geredevi Vakfı (HAGEV), yardım faaliyetlerini aralıksız sürdürmeye gayret ediyor.

Savaş, ancak tarih kitaplarından okunurken, siyasi sonuçları değerlendirilirken, skor tahtasındaki maç gibi bakıldığında heyecan verir. Tarih derslerinden öğrenilen savaşların galipleri, mağlupları konuşulur. Geçmişte kalmış bir olayken savaş, acısı yoktur, zaferi ve hezimetidir. Ama yaşayan bir savaşın içinden geçen şahitler, insanı görürler. Orada kadınlar, erkekler, çocuklar vardır. Bazısı ölür, bazısı yaşamının yollarını arar. Pek çokları yaşamak için köklerinden koparak yeni memleketlere göçer. Kendisine uzatılacak bir el umut ederek...

Kimileri de o umulan dost eli olur, uzanır.

İşte o ellerden biri de Eminevim Elbirliği Sistemi'nin kurucusu Emin Üstün'den geliyordu.

Yardım faaliyetlerine ülkemiz sınırları dışına da taşırmaya gayret eden Hagev, Ramazan Ayı'nda Suriye Azez'de bulunan Reyyan Kampına giderek, İHH İnsani Yardım Vakfı ile birlikte buradaki 117 yetim yavruya hayırseverlerin zekatlarını ulaştırdı.

Suriye'de özellikle Doğu Guta'dan kamplara mecburi göç eden Suriyeli yetimler için neler yapabiliriz düşüncesiyle, Eminevim personelinin de desteğini alan HAGEV gönüllüleri A. Sefa Üstün, Süheyla Üstün, Üstünler Aşevi sorumlu-

su Sami Yeşilyurt ve Mustafa Yeşilyurt Afrin, Azez bölgelerini ziyaret etti.

İHH Azez Reyyan konteyner kampında 117 yetim yavrumuzun her birine 300 tl den 35.100 tl nakdi yardım dağıtımını gerçekleştirdi.

Öte yandan konu hakkında vakıf tarafından yapılan yazılı açıklamada; "Hepinizin bildiği üzere Emin Şirketler Grubu ve HAGEV olarak dünyada ve ülkemizde çeşitli yardım faaliyetleri başlattık, bazen başlatılmış yardım faaliyetlerine destek olduk. Her ne olursa olsun elimizden geleni yapmaya gayret ettik.

Bugün Suriye'de özellikle Doğu Guta'da yaşanan dram hepimizin malumu...

Son günlerde basında da bir kısmını gördüğümüz, 400 binden fazla insanın yaşadığı Doğu Guta bölgesi, 5 yılı aşkın bir süredir Esed rejimi tarafından muhasara altında tutulmakta. İnsani krizin zaten derin olduğu bölge, son haftalarda yoğunlaşan saldırılarla kısa süre içinde yüzlerce sivilin hayatını kaybettiği bir toplu mezara dönüştü.

Son 3 ayda 700'den fazla kişinin hayatını kaybettiği, binlerce insanın yaralandığı bölgede insani kriz hat safhaya ulaştı. 2013 yılından itibaren çocuk ve bebeklerin gıda yetersizliğinden; yaralıların da tıbbi malzeme yetersizliğinden dolayı öldüğü ya da ölmek üzere olduğu kaydediliyor.

Biz de neler yapabiliriz düşüncesiyle sizlerin de desteğini alarak Doğu Guta için HAGEV vasıtasıyla kendi aramızda bir yardım kampanyası başlatma kararı aldık," ifadelerine yer verildi.



Emin Grup Yenileniyor!

YENİ LOGO, YENİ KURUMSAL KİMLİK DEĞİŞMEYEN GÜVEN, DEĞİŞMEYEN VİZYON!

Emin Grup amblem ve logosunu yeniledi. Grubun amiral gemisi “Eminevim” logosunu temel alan yeni logolar, şirketlerin el birliği ve güç birliğine vurgu yapmak amacıyla birbirine benzer şekilde tasarlandı. Emin Grup ve bünyesinde bulunan şirketler temeli elbirliğine dayanan geçmişten gelen güçlü duruşlarını koruyarak, yenilikçi ve dinamik yapılarını yeni logo ve kurumsal kimliklerine de yansıttı.



BÜYÜYEN VE GELİŞEN GÜÇLÜ KURUM: EMİN GRUP

Başta Eminevim olmak üzere gayrimenkul, inşaat, enerji ve tarım gibi bir çok farklı sektörde faaliyet gösteren Emin Grup, ülkenin geçtiği her zorluktan ders çıkararak gelecek adımlarını daha da güçlü atmaktadır. Emin Grup ve bünyesinde bulunan şirketler, temeli elbirliğine dayanan geçmişten gelen güçlü duruşlarını koruyarak, yenilikçi ve dinamik yapılarını yeni logo ve kurumsal kimliklerine de yansıttı.

EMİNEVİM / EMİN | OTOMOTİV

Anadolu'nun mayasında olan imece kültürünü “Elbirliği Sistemi” adı altında kurumsal bir yapıya dönüştüren Eminevim, 28 yıldır Türkiye'nin 81 ilinde 100'ü aşkın şubesi ve 1.300'ün üzerinde çalışanıyla 125 binden fazla insanımızın ev ve araç hayallerini gerçekleştirmesine vesile olmuştur.

1991 yılında Eminotomotiv markası ile “Elbirliği Sistemi”ni kuran ve sonrasında Eminevim ile de halkımızı buluşturan Emin Grup; faizsiz ev ve araç finansman sektörünün lideri konumundadır.

EMİN | OTOMOTİV 2.EL

Emin Otomotiv 2. El firması, Türkiye'nin her bölgesinde, Eminevim şubeleri aracılığıyla ikinci el araç alım ve satımı gerçekleştirerek, ikinci el otomobil piyasasında bölgesel dağılım ve zengin araç seçenekleriyle sektörün önemli oyuncularındandır.

EMİNEVİM | GAYRİMENKUL GELİŞTİRME

İnsanların güvenini kazanmayı; kar elde etmenin önünde tutan Emin Grup; **Eminevim Gayrimenkul Geliştirme markasıyla inşaat sektöründe de faaliyet göstermekte**, yine "Elbirliği Sistemi" ile mali sıkıntıları olan kişilere ev sahibi olmanın önünü açmaktadır.

Eminevim Gayrimenkul Geliştirme, İstanbul ve Anadolu'nun bir çok bölgesinde **Ahenk İstanbul, Göztepe, Nefes, 5Yüz60 Kurtköy ve Kervansaray Yıldızkent – Erzurum** gibi birbirinden prestijli ve eşsiz projeleri de çok uygun ödeme koşulları ve "faizsiz satış" anlayışı ile ihtiyaç sahiplerini ev sahibi yapmaktadır.

EMİN | SİGORTA

Emin Grup'un uzun yıllar önce kurmuş olduğu Emin Sigorta, müşterilerinin teminatlarını maksimum, mağduriyetlerini ise minimuma indirme anlayışıyla, Dask, Trafik & Kasko, Sağlık, Ferdi Kaza, Seyahat ve pek çok diğer sigorta türlerinde hizmet vermektedir.

EMİN | ENERJİ

2012 yılından itibaren faaliyet gösteren **Emin Enerji, ülke ekonomisine enerji sektöründe katkı sağlayacak yatırımlar yapmaktadır.**

Emin Enerji Nisan 2018 itibariyle 40 milyon doların üzerinde harcamayla, Ankara bölgesinde 2,6 MW, Afyon bölgesinde 12,5 MW ve Bilecik bölgesinde 13,5 MW güneş enerjisi santrali yatırımı yapmış olup bu yatırımlarından yıllık 40 milyon KWh elektrik enerjisi elde etmektedir. Yine Bilecik'te 4,5 MW'lık yeni yatırım devam etmektedir. Emin Grup Türkiye'de enerji sektöründe ilk kez uyguladığı "Elbirliği Sistemi" ile enerji piyasasına ve ülke ekonomisine katkıda bulunmaktadır.

EMİN | TARIM & HAYVANCILIK

Emin Tarım & Hayvancılık şirketi, Türkiye'nin kıymetlerinden biri olan tarım ve hayvancılık sektörünün önemini kavrayarak ülkenin çeşitli bölgelerinde üretim gerçekleştirerek, bu sektörü desteklemektedir.

Emin Grup'un tarım hayvancılık faaliyetleri arasında ise;

Balıkesir Ayvalık ve Burhaniye'de 800 dönüm zeytin bahçeleri,

Sakarya Ferizli, Kaynarca ve Söğütlü'de 780 dönüm tarım arazileri,

Sakarya Kaynarca'da 200 dönüm fındık bahçeleri,

Konya Ereğli'de 4.150 dönüm tarım alanı üzerinde 1.050 dönüm elma bahçeleri,

Sakarya Ferizli'de 21.000 metrekare arazi üzerine kurulu 1.500 büyükbaş hayvan kapasiteli besi çiftliği,

Niğde Bor Çukurkuyu'da 550 dönüm arazi üzerine kurulu 20.000 büyükbaş hayvan kapasiteli besi çiftliği,

Konya Ereğli'de 3.000 büyükbaş kapasiteli büyükbaş hayvancılık besi çiftliği,

Mersin Anamur, Bozyazı'da 100 dönüm kapalı sera mevcutlu, 500 dönüm olarak planlanan muz bahçeleri,

Mersin Anamur Gazipaşa'da 36 dönüm arazi üzerinde 31.000 metrekare kapalı sera muz bahçeleri,

Adana Yumurtalık'ta toplam 86 dönüm muz bahçeleri,

Bursa İznik, Bilecik Osmaneli'de 210 dönüm karışık meyve bahçelerinde zeytin, erik ve kiraz bahçeleri yer almaktadır.

Ayrıca;

Kırklareli'nin Çukurpınar Köyü'nde satın alınan 80 dönüm arazi üzerinde 1.000 büyükbaş damızlık çiftliği ve Çankırı Kurşunlu'da 40 dönüm arazi üzerine 2 bin büyükbaş besi çiftliği planlanmaktadır.

Eminevim

ailesi olarak

iletişim dolu

8 aylık

bir süreci

geride bıraktık.

28 yıldır Elbirliğı Sistemi ile 120.000'i aşkın aileyi ev ve otomobil sahibi yapan Eminevim ailesi olarak, geride bıraktığımız 8 ayda yoğun bir iletişim dönemi geçirdik.

Elbirliğı dergimiz başta olmak üzere, şubelerimizdeki afiş ve broşürler ile müşterilerimiz ile buluşurken, büyük şehirlerdeki belediye otobüsleri üzerinde yer alan reklamlarımız ile de geniş kitlelere ulaştık.

Özellikle ülkemiz için büyük önem arz eden Ramazan Ayı'nda ATV kanalında yayınlanan Nihat Hatipoğlu ile İftar ve Sahur programlarının ana sponsoru olmamızın yanı sıra, TVNET ve AKİT TV gibi ulusal kanallarda da aldığımız ana sponsorluklar ile Ramazan ayının ruhunu sizlere, Eminevim desteğiyle yapılan programlarla üzerinden anlatmayı hedefledik.

Ramazan Ayı'nda iletişim mecralarının dışında, paylaştıkça büyümenin gücüne inanan bir grup olarak Türkiye genelinde 49 ilde 258 iftar programı gerçekleştirdik ve bu programlarda toplamda 50 bine yakın müşterimizi ağırladık.

Bu dönem zarfında önemli günlerde de farklı kampanyalarla, yeni aileleri de Elbirliğı Sistemi ile tanıştırmak için; baş tacı annelerimiz için Anneler Günü Kampanyası, bereketi ile herkesi mutlu edecek Ramazan Ayı Kampanyası, erken bayram sevinci yaşatacak Ramazan Bayramı Kampanyası ve Asker ve Emniyet Güçleri mensuplarının yanında olduğumuzu göstermek için özel indirim kampanyası gibi birçok ses getiren çalışmayı hayata geçirdik.

Yılın kalan bölümünde de yoğun bir iletişim planı ve yeni kampanyalarımız ile sizlerle olmayaya devam edeceğiz.

Annelerimize Öncelik Tanıdık

Peşinatız, faizsiz kira öder gibi ev sahibi olun diye Eminevim Sistemimizde 9-30 Mayıs tarihleri arasında ev alımı vadeleri erkane olacak. Destek organizasyon ücretinde %20'ye varan indirimler... Bu fırsatı kaçırmayın!



Sabah Erken Teslim Kampanyası

%20'ye VARAN indirimler

130 BİN Kişiyi ev sahibi yapan 28 Yıllık Güven

444 36 46 EMİNEVİM

EMİNEVİM SİSTEMİ'YLE



KİRAÇI KALMA EV SAHİBİ OL!

28 Yıllık Güven

444 36 46 eminevim.com

EMİNEVİM Ev almanın en kolay yolu

Eminevim'i Tavsiye Edenler Dünya'yı Geziyor

CİRO	PUAN	TUR
800.000 TL	800	UMRE
700.000 TL	700	BALKAN TURU
600.000 TL	600	KUDÜS TURU
500.000 TL	500	BOSNA TURU
400.000 TL	400	KIBRIS TURU
300.000 TL	300	TERMAL TURU
200.000 TL	200	KÜLTÜR TURU



EMİNEVİM Ev almanın en kolay yolu

444 36 46 eminevim.com

EMİNEVİM'DE YAZ TARİFESİ

organizasyon ücretinin %50'sine 6 TAKSİT



Peşinatız, faizsiz kira öder gibi ev sahibi olun diye Eminevim Sistemimizde organizasyon ücretini 6 taksitle yazın yazın %50'ye kadar indirim sunuyoruz.

Gelin, bu yaz ev almayı erkeleneyin...

120BİN MUTLU AILE

EMİNEVİM 444 36 46

Baş Tacı Annelerimizi Ön Sıralara Aldık

Peşinatız, faizsiz kira öder gibi ev sahibi olun diye Eminevim Sistemimizde 9-30 Mayıs tarihleri arasında ev alımı vadeleri erkane olacak. Destek organizasyon ücretinde %20'ye varan indirimler... Bu fırsatı kaçırmayın!



Sabah Erken Teslim Kampanyası

%20'ye VARAN indirimler

130 BİN Kişiyi ev sahibi yapan 28 Yıllık Güven

EMİNEVİM 444 36 46

Ramazan Bereketi EMİNEVİM'DE!

RAMAZAN AYINA 600 EV ALMA TESLİMİ SÜRÜŞÜNE ÇIK KALITIZ

EVİN ERKENDEN SENİN KAMPANYASI



Peşinatız, faizsiz kira öder gibi ev sahibi olun diye Eminevim Sistemimizde 9-30 Mayıs tarihleri arasında ev alımı vadeleri erkane olacak. Destek organizasyon ücretinde %20'ye varan indirimler... Bu fırsatı kaçırmayın!

120BİN MUTLU AILE

EMİNEVİM 444 36 46

Yazın En Güzel Kampanyası

organizasyon ücretinde %20'ye varan indirim



Peşinatız, faizsiz kira öder gibi ev sahibi olun diye Eminevim Sistemimizde 9-30 Temmuz tarihleri arasında organizasyon ücretinde %20'ye varan indirimler... Bu fırsatı kaçırmayın!

120BİN MUTLU AILE

EMİNEVİM 444 36 46

Bayramda Tatlı Yiyelim EV KONUŞALIM kampanyası

Bayramda tatlı yiyelim organizasyon ücretinde %20'ye varan indirim kampanyası... Bu fırsatı kaçırmayın!

Son gün

24 Haziran

Sabah Erken Teslim Kampanyası

%20'ye VARAN indirimler



EMİNEVİM 444 36 46



Eminevim organizasyon ücretini

BÖLDÜK TAKSİTLENDİRDİK

Son gün 28 Haziran



TEKÂSÜR - ÇOKLUKLA ÖVÜNME

Nereye Kadar Bu Yarış?

“Çokluk yarışı sizi öyle oyaladı ki,
tâ kabirleri ziyaret ettiniz.”

(Tekâsür 1-2)

“Kesret” kökünden gelen “tekâsür” kelimesi “çokluk kuruntusu, gururu ve iddiası” anlamına gelir. “Biz fazlayız, yok biz daha fazlayız.” yarışı, gösterişi ve sevdası içinde olma manasında kullanılır. Ehl-i dünyanın genellikle aldandığı ve kandırıldığı bir alandır burası. Çoklukla övünme genel bir ifade olarak kullanılıyor bu âyette. Neyin çokluğuyla övünme ve oyalanmanın aldatıcılığından bahsedilmiyor; konu müphem/kapalı bırakılıyor. Burada zihin makamın gereğine uygun olarak aldatan her şeyi aklına getirebilir, anlayabilir. Bu âyetlerde çoklukla övünmeden kasıt iki şekilde izah edilebilir: 1. Sûrenin ilk kelimesi olan “elhâ” (oyladı) fiili, “meşgul olunması gerekli olan işlerden, çok mühim görevlerden insanları alıkoyup eğlemek” demektir. Bu sûreden önceki Kâria sûresinde kıyametten söz ediliyor, kıyamet için gerekli hazırlıkların yapılmasından bahsediliyordu. Bu sûrede de kabirlerden bahsediliyor. Dolayısıyla bu “çoklukla övünme işi”, kıyamete ve kabre hazırlık yapmayanlar için ciddi bir tehlike arz ediyor. Bu manada “tekâsür”, “insan için gerekli zikir, fikir, şükür, tefekkür, itaat ve ibadet gibi en önemli işlerden alıkoyuyor, âhirette işe yarayacak amellere mani oluyor; kıyamet günü ameller tartılırken tartıda ağır gelmeyecek, kızgın ateşten korumayacak, bu geçici dünyada insanı aldatıp âhirette eli boş bırakacak faydasız işlerle oyalıyor. Bu manada Hadîd sûresinde “Şüphesiz dünya hayatı bir oyun, eğlence, süslenme, kendi aranızda övünme yarışı, mal ve evlatta çokluk rekabetidir” (Hadîd, 57/20) buyrulur. Tefsir ilminde âyetin âyeti tefsir etmesi genel bir kaidedir. Tekâsür sûresinde çokluk yarışından bahsedilirken neyin çokluğu belirtiliyor. Hadîd sûresindeki bu âyette ise

bu çokluk yarışının “mal ve evlatla” olduğu haber verilerek konu açıklığa kavuşturuyor. 2. Bilindiği üzere bazı âyetlerin ve sûrelerin iniş sebebi vardır. Bu âyetlerin inişi ile ilgili de bazı hadiseler nakledilir. Bu nakillerden birine göre Mekke’de Abd-i menaf kabilesi ile Sehm kabilesi, “Hangimiz daha çok kişiye sahibiz?” diye aralarında iddialaşmaya başlamışlar, kabile içindeki fertleri saymışlar, Abd-Menaf kabilesi sayıca çok çıkmıştı. Buna üzülen Sehm kabilesi, savaşlarda çok insan kaybettiklerini, ölülerinin de gidip kabirlerinde sayılmasını istemişti. Bu sayıma göre de Sehm kabilesi çok çıkmıştı. İşte bunun üzerine semadan bu sûre indirildi. Bu şekilde bir sayışmanın, davanın, iddianın yararsız olduğu ifade edildi. Başka bir rivayete göre de Harisoğulları ile Harsoğullarıdır böyle bir yarışma içerisine giren. Bu rivayetlere göre kabile fertleriyle övünmenin yersiz, lüzumsuz ve faydasız olduğu açık bir şekilde ifade edilmiş oluyor. Malla övünme, mal yarışına girme ile ilgili Yüce Rabbimizin ve Peygamber Efendimizin ciddi uyarıları vardır. Bununla ilgili bir hadîs-i kudsîde şu uyarı yapılmıştır: “Ademoğlunun iki vadi dolusu malı veya altını olsa, şüphesiz buna kanaat etmez, üçüncüsünün de olmasını ister. Onun gözünü ancak toprak doyurur. Yine de Allah tövbe edenin tövbesini kabul eder.” (Buhari, Rikak 10). İnsanoğlunun dünya malına karşı düşkünlüğünü en bariz bir şekilde nazara veren bu kudî hadîs, aynı zamanda insanın dünyalığa karşı nasıl bir psikoloji içinde olduğunu da yalın bir şekilde beyan ediyor. Bu hususla ilgili Efendimiz ne güzel buyurmuş: “Allahım! Faydasız ilimden, ürpermeyen kalpten, doymayan nefisten ve kabul olunmayan duadan sana sığınırım.”

(Müslim, Dua 73; Nesai, İstiaze 21). İşte bu nefis dünyada doymak bilmiyor. Bu sûreyi okuyunca Efendimiz (s.a.v.) şöyle buyurmuşlar: “Ademoğlu, ‘malım! malım!’ der durur. Halbuki malından sana ancak sadaka verip harcadığın, yiyip tükettiğin ve giyip eskittiğinden başka ne var!?” (Müslim, Zühd 3-4). İnsanoğlunun bu övünme işi maalesef kabre kadar sürer. İşte sûrenin ikinci âyeti bunu anlatıyor: “Taki kabirleri ziyaret edene kadar”. Bu âyeti şu şekillerde açıklamak mümkündür: 1. Çokluk davasıyla gururlanma sizi öyle oyaladı ki, başka bir ifade ile Allah’a itaat etmeme ve O’nun gazabından sakınmama adına sizi öyle meşgul etti ki, dirileri bitirdiniz de kabirlerdeki ölüleri saymaya, onlarla iftihar etmeye kadar gittiniz. Halbuki kabirleri ziyaret edenlerin çoklukla gururlanması, ölülerle övünüp sevinmesi değil, onlardan ibret alarak gafletten uyanması, kızgın ateşten kurtulmak için mizanda ağır gelecek güzel ameller yapması gerekir. Tabiinin büyük âlimlerinden Katâde b. Diame, “Biz falan oğullarından daha çoğuz, biz falanlardan daha öndeyiz diyenleri çok gördük. Onlar her gün düştükçe düşüyor, sonlarına yaklaşıyorlardı. Vallahi hep böyle gittiler. Sonunda hepsi kabir ehli oldu.” demiştir. Evet, dünya hayatının bir boyutu oyun/tuzak ve eğlenceden ibaretse, onun bu oyun ve eğlencesine aldanmamak, uyanık olmak gerekiyor. Zira oyun ve eğlence ile geçen zaman süratli ve bereketsiz; ibadet ve hizmetle geçen ömür ise ağır ve bereketli geçiyor. Onun için ne güzel söylenmiş: “Gün olur asra bedel”. Bununla ilgili âyet-i kerîmede bize şu öğretilir: “İnkarcılara dünyada ne kadar süre kaldınız?” diye sorulunca ‘bir gün ya da bir gündenden daha az’ derler”. (Mü’minûn, 23/112-113) 3. Bu âyetlerde adeta şöyle sesleniliyor: “Dünya hırsı, mal, evlat ve adet çokluğuyla övünme sizi öyle gaflete düşürdü, eğlendirdi ve oyaladı ki kabirlere kadar gittiniz de ibret almadınız. Canlarınız çıkıncaya kadar ömürlerinizi dünyayı elde tutmak için sarf ettiniz, boşuna eğlence ile geçirdiniz, akıbetiniz ve âhiretiniz için gayret etmediniz, amel işlemediniz; sadece mal ve evlat çoğaltmayı düşündünüz. Nihayet ölüm vaktine ulaştınız, şu an ölmek, gömülmek üzeresiniz. Siz ey gafiller! Bu durumda kendinizi kurtaramayacak, cehennemi boylayacaksınız”. 4. Hz. Ali (r.a.)’den rivayet edildiğine göre o “Biz bu sûre gelene kadar kabir azabı hakkında şüphe eder dururduk” (Tirmizi, Tefsiru sûreti Tekasür 2) buyurmuştur. Demek ki “hattâ zürtümül-mekâbir” aynı zamanda “kabir azabını tadıncaya kadar.” demektir. İşte o hırslı inkârcılar kabre girdikleri veya girecekleri gün gafletten uyanacak, ömürleri boyunca çoğaltmak için

gelip geçici şeylerden ayrıldıklarını ve yalnız vebalini yüklediklerini görecekler. Hikâye olunur ki, bedevinin biri çölde bu âyetleri işittiği zaman şöyle demiş: “Kabe’nin Rabbine yemin ederim ki insanlar kıyamet günü diriltilecek, çünkü ziyaretçi gelip geçicidir, mukim değildir”. Beşinci raşit halife olarak bilinen üstün insan Ömer b. Abdülaziz’in de “ziyaret eden mutlak dönecek; ya cennete, ya cehenneme...” dediği nakledilmiştir. Ziyaretçinin ziyaret yerinde çok durmaması adetten olduğuna göre, ziyaretçi durumunda olan insanlar da kısa ömürlerini tamamlayıp bu dünyadan ayrılacak, yine aynı konumda olan ölüler kabirlerinde çok durmayacak, bir an önce çıkarılacaklardır. Bütün bu bilgilerden sonra “peki hiç kabir ziyareti yapılmayacak mı?” sorusu hatıra gelebilir. Bunu hadîs-i şerifler bize açıkça beyan ediyor. Efendimiz (s.a.v.) “Ben daha önce size kabirleri ziyaret etmenizi yasaklamıştım, artık ziyaret edebilirsiniz. Zira kabirleri ziyaret size ölümü/âhireti hatırlatır.” buyurmuşlardır. Önceden yasaklanmasının sebebi, kabir ziyareti adabına uyulmamasıdır. İslâm öncesinde ve İslâmiyet’in ilk yıllarında insanlar kabirlere aşırı tazimde bulunuyor, ziyaret esnasında da bazı taşkınlıklar yapıyorlardı. Onun için İslâmiyet’in ilk yıllarında Efendimiz kabir ziyareti yasaklamıştı. Sonra bu mahzur ortadan kalktığı için ziyaret serbest bırakıldı. Burada şunu da eklemek gerekir ki, bu âyetler aynı şekilde ölmüşleriyle övünen ve bunun için çokça kabir ziyareti yapan her devrin müslümanlarını da uyarılmaktadır. Yine çoklukla övünmek ve gururlanmak yasaklanmış olmakla beraber hizmette, Allah yolunda yarışmanın herhangi bir mahzurunun olmadığı ifade edilmiştir. Hatta bu husus, yüce Kitabımızın tavsiyeleri arasındadır. Bunun için “hayırda yarışın” (Bakara, 2/148); “Bunun için yarışınlar yarışın” (Mutaffifin, 83/26) buyrulur. Sonuç olarak, Tekâsür sûresinin ilk âyetleri bütün insanlara dünya metaı, evlad ü iyal ve ölmüşleri hakkında aldanmamalarını tembihlemekte; mal çoğaltma, evlat ve akraba sayma yarışına girerek gururlanmanın, iftihar etmenin aldatici olduğunu vurgulamaktadır. Bu manada çağımızın içinde bulunduğu mala bağımlılık hastalığının önü alınamaz bir hal aldığını hatırlamalıyız. İnsanların gözünün maddeden başka bir şey görmediği, maddenin adeta kulkölesi olduğu devrimizde Tekâsür sûresi gözünde kalın gaflet perdesi olan insanlığı ciddi manada uyarılmaktadır.

Doç. Dr. ERDOĞAN BAŞ





Sosyal Medyada 1 Milyondan Fazla Kişinin Ortak Platformu

Emin Grup

Emin Grup; Facebook, Instagram, Twitter, LinkedIn olmak üzere sosyal medyanın neredeyse her kanalında faaliyetlerine aktif devam etmekte ve her geçen gün etkileşimini arttırmaktadır. Eminevim Facebook sayfası tam 1 milyon 185 bin, Instagram hesabı 50 bin 700, Twitter hesabı ise 32 bin 800 takipçi gücünden oluşmaktadır.

Ev ve otomobil sahibi olmak isteyen ve Eminevim Sistemi'ne gönül veren herkesin severek takip ettiği Emin Grup hesapları kimi zaman takipçilerinin sevinçlerine ortak olmakta, kimi zaman da aidiyet ve sevgi bağlarını güçlendirerek, aile olmanın bilinciyle çalışmalarını sürdürmektedir.

BOOMSOCIAL VERİLERİNE GÖRE FİNANS KATEGORİSİNDE MARKAMIZ ZİRVEYE YERLEŞTİ!

EMİNEVİM | boomsocial



Çift taraflı iletişimin hâkim olduğu sayfalarda hiç bir yorum, mesaj, şikâyet, öneri atlanılmadan, hızlıca, özverili bir şekilde herkese aynı şekilde dönüşler sağlanmaktadır. Her sayfada bilgilendirici, eğlendirici, duyarlı ve kimi zaman yönlendirici içeriklerle süren erişimler hesaplarınıza misafir olmaktadır.

Yerli, yabancı tüm kategorilerdeki markaların sosyal medya kanallarındaki varlıklarını takip edip, ölçümleyen sosyal medya analiz sistemi BoomSocial'dan alınan verilere göre 25.094 sosyal medya hesabının incelendiği raporda; **Finans kategorisinde Eminevim Facebook sayfası 2018 yılının yarısında birincilikte yer almıştır.** Tüm markalar kategorisinde ise sıralamayı her ay 10'ar 10'ar tırmanmaktadır.

Karnelerin alındığı hafta çocuklar için Instagram üzerinden düzenlenen 'Karnemevimde' yarışması ile takipçilerden çocuklarının



karne sevinçlerini gösteren bir fotoğrafı #karnemevimde etiketi ile paylaşımları istendi. Yarışma sonunda seçilen 5 kişiye karne armağanı olarak bisiklet hediye edildi. Yarışma süresince erişim, etkileşim ve gösterim rakamları oldukça yüksekti. Sadece tanıtım videosu 21.344 dakikalık izlenme oranına sahip olup yarışma boyunca 914.241 kişiye erişim sağlandı. Yarışmaya olan yoğun ilgi ile 2000'i aşan kişi takipçiler arasına katılıp, Emin Grup ailesinin genişlemesine vesile oldu. 500'e yakın fotoğraf ile katılım sağlanan yarışma sayesinde çocukların karne sevinçlerine ortak ve yüzlerinde gülümsemelere sebep olundu. Birçok mutlu karelere tanıklık eden Eminevim ekibi; **Manisa, Çorum, Malatya ve İstanbul illerinden çıkan yarışmanın kazananlarını şubelerine davet ederek özel olarak ağırladı ve mutluluklarını ölümsüzleştirdiler.**

Yepyeni yarışmalar için Emin Grup sosyal medya hesaplarını takip etmeyi unutmayın!

*Sizi mutluluğa
davet eden projelerimiz!*

İŞİMİZ MUTLU YUVALAR KURMAK!

EminEvim Gayrimenkul Geliştirme olarak;
Ahenk İstanbul, Göztepe,
Nefes, 5Yüz60 Kurtköy ve
Kervansaray Yıldızkent-Erzurum gibi
hayata geçirdiğimiz birbirinden prestijli ve
eşsiz projelerimizle çok uygun ödeme
koşulları ve eşsiz yaşam fırsatları sizi bekliyor.



BEYLİKDÜZÜ/İSTANBUL



KOCAALİ/SAKARYA

KURTKÖY/İSTANBUL



ERZURUM/YILDIZKENT



GÖZTEPE/KADIKÖY



Göztepe

EMİNEVİM

GAYRİMENKUL
GELİŞTİRME



Çağrı Merkezi
444 0 132

HER ŞİKAYET

BİR FIRSATTIR...

“Her şikayet bir fırsattır” mottoyu ile hizmet sunan Emin Grup Müşteri Memnuniyeti Birimi, üyelerden alınan geri bildirimleri önemseyip bu sayede geliştirmeleri gereken noktaları daha iyi analiz etmeye çalışır. **Sürdürülebilir Müşteri Memnuniyeti** için de doğru bildirim yönetiminin, mevcut üyelerin memnuniyetini arttıracığına inanan bir strateji izler.

Bu doğrultuda çalışırken, Eminevim üyelerinin paylaştığı mesajlardan bazılarını dergimizde yer vermek istedik. Bizler inanıyoruz ki sevinçler paylaşılarak çoğalır...

Not: Yapılan bazı araştırmalar göre tüketicilerin %76’sı, güvendikleri şirketleri arkadaşları veya meslektaşları ile paylaşıyor.

Bizi sevdiğinizle paylaşmayı unutmayın. Memnuniyetin merkezde olduğu nice günler dileriz.

Ben sizi tevafulken gördüm. Çok daha önce sizin sisteminizi tanımış olsaydım bugün hayallerime çok daha yakındım :) Yıllarca paramı, büyük maliyetli hayallerim için kullanamadığımdan ve bu arada vakit kaybettiğimden, **sizi geç bulduğumdan ötürü sizden şikâyetçiyim :))** Bu ay son taksitini ödediğim bir hesabım vardı :) Şimdi sırada kurduğum yeni hesapların hayali var :) sizi tanıdıklarına önermeye devam edeceğim... Satış temsilciniz Yücel Eren Bey’den de çok memnunuz :) **Sizinle ve ekibinizle tanıştığım için çok memnunum.** Başarılarınızın devamını dilerim...

MERVE PAKİZE DİL

Eminevim adı üzerinde ‘emin’ ve güvenilir bir kurum. **Bir arkadaş tavsiyesiyle dâhil olduğum bu sistem, beklediğimden çok daha güvenilir ve gayretli çıktı.** Yıllık yaptıkları yemekli organizasyonlarda her şeyin para olmadığı samimi bir ortam oluşturuyor. Bugün tapumu aldım. Denilen zamanda, hiçbir sıkıntı çıkmadan tapu ve ücret işi halloldu. İnşallah araç için de bir planım var. Eminevim VAN Şubesi’nden Fevzi Aşıkselimoğlu’na ve özellikle her konuda samimi desteğini esirgemeyen Mustafa Katar’a teşekkür ederim.

MEHMET ŞAHİN YAVUZER

Bugün şahsımıza gösterilen ilgiden çok memnun kaldık ev sahibi olmaya adım atarken kocaman bi aileye adım attık. **Evimiz olmadan ailemiz oldu** bunun için Satış Temsilcimiz Murat Bey'e çok teşekkür ediyoruz, kendisinden Allah razı olsun. **İyi ki varsın EMİNEVİM :)**

YUSUF ERGANİŞ

Merhaba, Nisan 2016'da dâhil olduğum sistemden Nisan 2018 itibari ile borcumu bitirmiş bulunmaktayım. **Sistemde bulunduğum süre içerisinde gerek firmanın kurumsal kimliği gerek bizlerle ilgilenen arkadaşlarla herhangi bir sorun yaşamamış, başında ne konuştuksak süreç içerisinde bir değişiklik olmadan başladığımız gibi bitirmenin vermiş olduğu sevinç ve güvenden dolayı teşekkür ederim.** Hassasiyeti olan insanlara faiz kapısını açmadan böyle güzel bir hizmet sunduğunuz için de ayrıca teşekkür eder, işlerinizde kolaylıklar dilerim...

FATİH TURAN

Merhabalar ben Elif. Kısa bir süre önce sizin şirketle tanıştım. Eminevim'e gerek müşteri memnuniyeti gerek manevi anlamda; zaman hangi zaman olursa olsun iş, para ve menfaati bir kenara bırakarak bana göstermiş oldukları ilgiden dolayı öncelikle çok teşekkür etmek istiyorum. Bir ev hayalim var ve bunu sizinle sağlayacağımı umut ediyorum. **Gerçek anlamda güvenilir ve kaliteli bir hizmetle sadece sizinle karşılaştım.** Bu yüzden her şey için tekrardan teşekkür eder başarılarınızın devamını dilerim. Van Eminevim'de çalışan personeliniz Emrullah Bey'e teşekkür ederim...

ELİF ŞEN

Selamun aleyküm, ben Ahmet Özcan Sücüllülü. **Teslimatımı aldım, şahsım adına çok memnunum. Faizsiz bir sistemde mülk sahibi oldum. Rabbim utandırmasın. Rabbim sizlerin işlerini de rast getirsin; bol müşteri versin, hayırlı insanlarla karşılaştırsın.** Bu teslimat sürecinde çok değerli satış danışmanımın Fazıl Bilgiç Bey'in katkıları, yardımları hatırı sayılır derecededir. Faizsiz olan bu kutlu hizmet şanla şerefle yürüsün büyüsün... İyi çalışmalar bereketli kazançlar... Allah yolunuzu açık etsin.

AHMET ÖZCAN SÜCÜLLÜLÜ

EMİNEVİM'DEN EV ALDIYSAN ARABA, ARABA ALDIYSAN EV ALMA ZAMANI!

**%30 İndirim
Fırsatıyla!**

Sınırlı sistemimize kayıtlı müşterilerimize Özel 2. Üyeliklerinizde organ zasyon fırsatını da %30'a varan vefe indirimini sizlerle



EMİNEVİM
KONUT ÇÖZÜMLERİ

EMİN GRUP

444 36 46
eminevim.com

125 bini
Aşan

Mutlu Aile

EL BİRLİĞİ SİSTEMİ İLE

EV VE OTOMOBİL

Sahibi Oldu

