

elbirliği 14

EMİN ŞİRKETLER GRUBU YAYINDIR
ÜCRETSİZ OLARAK DAĞITILIR
2015-2016 SAYI:

TÜRKİYE'NİN YÜKSELEN GÜCÜ

EMİN ŞİRKETLER GRUBU



Büyüdüğünde,
çocuğunuzun
bir evi olsun

Emin Sigorta'da
uygun fiyat

%100
müşteri
memnuniyeti

444
36 46

eminevim.com



/eminevim

EMİNEVİM
Ev almanın en kolay yolu

 **EMİNSİGORTA**
Sigortanın Kolay Yolu

0216 651 52 00 | www.eminsigorta.com



Yıl: 2015-2016 Sayı: 14

Evim Evim Emin Otomotiv İletişim Org.
Paz. San. Tic A.Ş. adına sahibi
A. Emin Üstün

Editör ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:
Gökhan Zafer

İçerik:
**Gökhan Zafer, A. Cemil Şişman
Mahmut Şahin, Şennur Dumanlı
Başak Sürmeli**

Grafik:
**Yunus Aygen, Ekrem Orcan
Cemil Can Güçkan**

Hukuk Müşaviri:
Av. İsmail Tuğrul

İletişim:
Kısıklı Cad. No: 36 Altunizade
Üsküdar / İstanbul
Tel: 444 36 46
Faks: 0216 651 50 93
www.emingrup.com.tr
www.eminoto.com.tr
www.eminevim.com
/Eminevim

Basım Yeri:
Umur Basım Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Adres: Esenkent Mahallesi
Dudullu Organize Sanayi Bölgesi
2. Cadde No: 5, 34776
Ümraniye / İstanbul
Telefon: 0850 201 86 87

Yapım:
Kurumsal İletişim

Yayın Türü:
Süreli Yayın

El birliği dergisi
Emin Şirketler Grubu'nun
müşterilerine hediyesidir.
Belirli aralıklarda yayınlanır.
Dergimizde yayımlanan yazı ve fotoğraflar
yayıncının izni olmadan kullanılamaz
veya alıntı yapılamaz.

İçindekiler

Emin Üstün Röportajı	08	Tevrat Aksoy'un Ev Alma Hikayesi	58
Röportaj: "Daha yapacak çok işimiz var!"	18	Eminevim'den Umre Fırsatı	60
Röportaj: "İnsanlar için çalışıyoruz..."	20	Bir Vicdan Hikayesi	62
Salih Yıldırım'ın Ev Alma Hikayesi	28	Hepimiz Fotoğrafçımız	74
Eminevim'den Tarım Atağı	30	Efendimiz (S.A.V) Eşsiz Bir Misafirperverdi	78
Afganistan, Uganda ve Sudan'a Yardım	32	Şehirler & Manevi Sahipleri - 2	82
Eminevim'den Müşterilerine Yurtdışı Gezisi	44	Hikaye: Yol Arkadaşı	86
Ceylan Yılmaz'ın Ev Alma Hikayesi	48	Bir Garip Kişisel Gelişim Çıkmazı	88
Kapak Dosyası	50	Kelimenin Doğrusu	93



10

Tapu teslim törenlerimizden...

Elbirliği dergimizin her sayısında yer alan Tapu Teslim Törenlerimiz bölümünde bu defa Trabzon, İzmir, Kayseri ve Kütahya var. Müşterilerimiz büyük coşku içinde geçen etkinliklerimizde tapularını teslim aldı.

22

Kuruyan Göl: Aral

Bir zamanlar dünyanın en büyük 4. gölü olan Aral'ın, bir takım çıkarlar için nasıl kurutulduğuna ve bölge doğasına verilen büyük zararın ayrıntılarına bakıp yakından tanıyacağız.



38

Venezuela

Petrolün gerçek anlamda sudan ucuz olduğu ülke... Yıllarca sömürge olarak kalmış fakat ardından bağımsızlığına kavuşmuş, sıcak kanlı insanlar ile dolu olan ülke... Venezuela yakından tanımaya değer.



54

Bisikletle Dünya Turu

"Gelecek için pedalla!" diyen Gürkan Genç, bisikleti ile tam 7 yıl sürecek ve 7 kıtayı kapsayacak olan dünya turu macerasını siz değerli okuyucularımız ile buluşturuyoruz. Sizler için internet üzerinden iletişim kurduğumuz Gürkan Genç'e merak edilenleri sorduk.



66

Midye Yemek Caiz mi?

Özellikle kıyı şehirlerimizde daha sık rastladığımız, her köşe başında veya sokak aralarında ayaküstü yenen kimilerinin iştahını kabartan midye... Oysa aklımızda bir soru var, midye yemek caiz mi? Birlikte bakalım...

70

Kudüs Turları

Eminevim Destek ve Organizasyon birimi, düzenlediği yurtdışı turlarına bir yenisi daha ekledi. Daha önce müşterilerine ücretsiz olarak Balkanlar turu ve Umre seyahati düzenleyen Eminevim 30 Eylül'de 40 müşterisini Kudüs-ü Şerif'e götürdü. Sabiha Gökçen Havalimanı'ndan hareket eden grup, üç gün süren turda Kudüs'ü adım adım ziyaret etme fırsatı buldu.



81 İLİN

TAMAMINDA

TAPU TESLİMİ

444
36 46

eminevim.com



/eminevim

EMİNEVİM
Ev almanın en kolay yolu

Kıymetli okurlarımız;

Yeni bir El Birliği ile karşınızdayız. Emin Şirketler Grubu'nun çeyrek asrı geride bırakmasına çok az bir zaman kaldı. 25. yılımıza girerken ilkelerimizden ödün vermeden, müşteri memnuniyetini ön planda tutarak yenileniyoruz.

25. yılımıza yeniden yapılanarak, güçlenerek, tazelenerek giriyoruz. 2014 yılında başlattığımız yeniden yapılanma çalışmalarında önemli ölçüde yol almış bulunuyoruz. Grubumuz bünyesinde bulunan şirketlere ve faaliyet alanlarına yenilerini eklerken, halihazırda bulunan şirketlerimizi, bölüm ve birimlerimizi güçlendiriyoruz.

Amacımız değişen dünyada, değişen müşteri isteklerini layığıyla karşılayabilmek ve müşteri memnuniyetini her zaman ön planda tutmak. 80.000'in üzerinde gerçekleştirdiğimiz teslimatımız, 65 şubemiz ve 1200'ün üzerinde çalışımızla sunmuş olduğumuz hizmetleri daha yaygın hale getirmek istiyoruz. Ülkemizde ev sahibi olmak isteyen bir kişinin gelir durumu ne olursa olsun çalışacağı ilk kapının Eminevim olmasını, otomobil almak isteyenlerin ilk olarak Eminotomotiv'e uğramasını arzuluyoruz. Bu amaç doğrultusunda inovatif çalışmalara ağırlık veriyoruz.

Dergimizin kapağına taşıdığımız Emin Şirketler Grubu'nu hayatın pek çok alanında görmek mümkün... Bünyemize kattığımız yeni şirketlerle Emin Grubu güçlenerek yoluna devam ediyor.

Kıymetli okurlarımız, yenilikleri ve gelişmeleri her zaman olduğu gibi web sayfalarımızdan ve sosyal medya hesaplarımızdan takip edebilirsiniz.

Güzel ve bereketli günler diliyor, saygılarımı sunuyorum.



İbrahim Çonkar | Genel Müdür

EMİN ÜSTÜN:

“EV SAHİBİ OLMAYAN KİMSE BIRAKMAYACAGIZ”

Elbirliği sistemiyle binlerce kişiyi ev sahibi yapan Eminevim'in Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün, "Tabanda konut problemini başka türlü çözmek mümkün değil. Bin lira geliri olan tüketicinin ev sahibi olma şansı yok. Uyguladığımız sistemle alt gelir grubunu ev sahibi yapıyoruz" dedi.

Bugüne kadar binlerce insanı ev sahibi yapan Eminevim, Türkiye'nin 81 ilinde ev teslim ediyor. Elbirliği sistemiyle ev almak için her ay on binlerce kişi başvururken aynı şekilde her ay 900'ün üzerinde aile de evini teslim alıyor. Bu sistemle isteyen, istediği yerden ev alabiliyor. Faizsiz olması da sistemin en önemli özelliği... Emin Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün'le Elbirliği sistemini ve sektörü konuştuk.

Eminevim neler yapıyor?

Toplumun orta kesimine hitap eden projeler yapıyoruz. Alt kesimi nasıl ev sahibi yapabiliriz diye çalışıyoruz. Eminevim olarak Elbirliği sistemimizle müşterilerimizi Türkiye'nin her yerinden 70 bin liradan 500 bin liraya kadar ev sahibi yapıyoruz. Aylık geliri çok mahdut olan kesim için çalışıyoruz özellikle.

Elbirliği sistemi nasıl çalışıyor?

Tüketici ilk etapta ne kadarlık bir ev almak istediğini belirliyor. Peşinatlı veya peşinatsız seçenekler arasında tercihini yapıyor. 120 aya kadar taksitlendirme yapılıyor. Seçilen taksit sayısı aynı zamanda o gruptaki kişi sayısıdır. Yapılan ödemelerle her ay bir ev parası birikir. Biriken bu para noter huzurunda yapılan çekilişlerle bir kişiye ev almak üzere kullanılır.

Aylık kaç müracaat alıyorsunuz?

Binlerce başvuru oluyor. Bu başvurular arasından 2 bin kişi ev almak için imza atıyor. Her ay ortalama 900'ün üzerinde ev teslim ediyoruz.

Bu sisteme kayıtlı ne kadar müşteri var?

40 binden fazla müşterimiz ödeme yapıyor. Bu sistemi de bizden başka kimse uygulamıyor. Tabanda konut problemini başka türlü çözmek mümkün değil. Bin lira geliri olan insanın hiçbir zaman

ev sahibi olma şansı yok. Bunun yanı sıra yeni projeler üretmeye başladık. Beylikdüzü'nde Ahenk İstanbul ve Kurtköy'de 5YÜZ60 devam ediyor. Her iki projenin yatırım maliyeti 350 milyon lira.

Kentsel dönüşüm hakkında düşünceleriniz nelerdir?

Dönüşüm zor iş. Vatandaş sıkıntılı bu konuda. Konuyu daha çözmüş değil. 80 metrekaresi olan 30 yıldır kazanamadığı parayı kazanmak istiyor. Herkes de bu sorundan kaçıyor. Müteahhit de diyor ki; "O zaman ben de gider başka yerde proje geliştiririm." Bir deprem olursa, kurunun yanında yaş da yanacak.

Gündeminizde neler var?

Aydınlı'da 17 bin, Kurtköy'de 18 bin, Darıca'da da 12 bin m² arazimiz var. Basın Ekspres'te bir arsayı 2 sene önce satın aldık. 26 bin metrekarelik. İmarı çıktığı zaman proje çalışmalarına başlayacağız. Yine Fikirtepe'de de 230 kişiyle anlaşma aşamasındayız. 10 bin metrekarelik bir ada. Başka dönüşüm projeleri de araştırıyoruz. Kurtköy'de 50 dönümlük bir yer var. Anlaşabilirsek orayı da alacağız. Kurtköy'de otel konseptli rezidans projemiz var. Bu projeyi de dayanışma sistemimiz kapsamında 40-50 bin lira peşinatı olan fakat ev alamayan yine aylık gelire ihtiyacı olan kesime satıyoruz. Ekstra kira gelirleri oluyor.

Anadolu'ya açılma planlarınız var mı?

Amacımız zaten bu. Erzurum'da 26 bin metrekarelik bir yer var. Ticari konut projesi yapacağız. Antalya'da arazilerimiz var.

Ne kadarlık arsa stoğunuz var?

2 bine yakın tapumuz var. Sistemimizin sağlıklı yürüyebilmesi için 25 yıldır arazi topluyoruz. Çünkü ekonomik krizlerde müşteri mağdur olmasın diye çalışıyoruz.



Kütahya



İzmir



İzmir



İzmir

tapu teslim törenlerimizden

Değerli okurlarımız, daha önce yayınlanan sayılarımızda olduğu gibi El Birliği'nin ilk sayfalarını yine tapu teslim törenlerimize ayırdık. Birlik ve yardımlaşmayla dolu olan 24. yılımızı geride bıraktığımız şu günlerde, sabrınızın neticesini mutlu bir yuva ile mükafatlandırdığımızı görmek paha biçilemez. Bizlerde bu mutlu anları siz değerli okurlarımız ile paylaşmaktan büyük mutluluk duyuyoruz.

81 ilimizin tamamında, ayda 900'den fazla aileye gerçekleştirdiğimiz teslimatların neticesinde sizler ile gerçekleştirdiğimiz buluşmalar artarak devam edecek. Bu sayımızda ilk kez tapu teslim töreninin düzenlendiği Trabzon ve Kütahya'nın yanı sıra, üçüncü kez gerçekleşen İzmir ve Kayseri tapu teslim törenimizin bazı fotoğraflarını bulacaksınız. Ayrıca, web sitemiz ve sosyal medya hesaplarımız aracılığı ile çok daha fazlasına ulaşabileceğinizi hatırlatmak isteriz.



Kayseri



Kütahya



Kütahya



İzmir



İzmir



Kütahya

İzmir'de üçüncü kez gerçekleştirdiğimiz tapu teslim törenimizde, yine çok renkli ve mutlu anlar yaşandı. Kaya İzmir Thermal & Convention Otelde gerçekleşen törene 800 davetlimiz katıldı ve 80 ailemiz tapularını teslim aldı. Her bir müşterimizin mutlulukları görülmeye değerdi. Bizler de, birlikte ve beraber olmanın getirdiği bu güzel anlara ev sahipliği yapmanın gururunu bir kez daha yaşadık. Tapu tesliminin hemen ardından gerçekleşen sürpriz hediye çekilişi ile heyecanladığımız müşterilerimizi, güzel anılar eşliğinde evlerine uğurladık.



İzmir



Trabzon

Karadeniz'in incisi Trabzon'da ilk kez gerçekleştirdiğimiz tapu teslim törenimiz de İzmir gibi oldukça neşeli ve eğlenceliydi. Yalı Park Oteli'nin ev sahipliği yaptığı törenimize yaklaşık 450 davetli katıldı. 80 aile tapularını almalarının mutluluğunu doyasıya yaşadı. Her tapu teslim töreninin ardından yapılan sürpriz hediye çekilişide, oldukça heyecanlı ve güzel anların yaşanmasına neden oldu.



Trabzon



Kütahya



Kütahya



Trabzon

Bir diğer tapu teslim törenini Kütahya'da gerçekleştirdik. Kütahya'da ilk kez yaptığımız tören Çınar Otel'in ev sahipliği ile gerçekleşti, 900'den fazla davetli katıldı ve 87 aile tapularını teslim aldı. Emin Şirketler Grubu Yönetimi ve kalabalık bir protokolün müşterilerimize tapularını takdim etmesi, oldukça mutlu anların yaşanmasına vesile oldu. Ailelerin gözlerinden okunan mutluluk ise bizlere bir o kadar gurur verdi.



Kütahya



Kütahya



İzmir



Kütahya



Kayseri



Kayseri

Kayseri



Kayseri

Eminevim
Kayseri'de ikinci
toplu tapu teslim törenini
gerçekleştirdi.

Kayseri Ommer Otel'de gerçekleştirilen
programa 800 davetli katıldı.

Programda 100 aile tapusunu teslim aldı.
Program sonunda yapılan hediye
çekilişle davetliler arasından onlarca
kişi birbirinden güzel hediyeler
kazandı.

kendi evinize taşınma zamanı gelmedi mi?



eminevim.com



/eminevim

EMİNEVİM
Ev almanın en kolay yolu

“DAHA YAPACAĞI ÇOK İŞİMİZ VAR!”

Konut sektörünü ve Eminevim İnşaat'ı Emin Grup Yönetim Kurulu Üyeleri Habibullah Üstün, Sefa Üstün ve Musap Üstün ile konuştuk.

Eminevim İnşaat neler yapıyor, projelerinizden bahseder misiniz?

İnşaatta pek çok alanda varız aslında, toplu konut üretimiyle gündeme geliyor olsak da, bunun yanında lojistik binalar, fabrika binaları, otel inşaatları, rezidans projeleri gibi farklı alanlarda faaliyet gösteriyoruz.

90'lı yıllarda hem yurtiçinde, hem yurtdışında inşaat projelerini hayata geçirerek sektöre giriş yaptık. Almanya'da projelerimiz oldu. İstanbul'da çalışmalar yaptık. Günümüze geldiğimizde bitirdiğimiz, devam eden ve planladığımız projelerimiz var. Tuzla'da çok sayıda fabrika ve lojistik bina inşa ettik. Beylikdüzü'nde Marmara Evleri bitirip teslim ettiğimiz projelerden yine Beylikdüzü'nde Ahenk İstanbul isimli toplu konut ve dükkanların yer aldığı projemizi tamamlamak üzereyiz. Ahenk İstanbul'un birinci etabını

teslim ettik. Kurtköy'de 5YÜZ60 Kurtköy ismini verdiğimiz konut projemiz devam ediyor. Aynı zamanda Kurtköy'de otel konseptinde rezidans projemiz devam ediyor. Sakarya Kocaali'de yazlık anlayışından farklı olarak yaz-kış kullanılabilir tatil konutları projemizi tamamlamak üzereyiz. 2015 yazına yetiştirmeyi planlıyoruz. İstanbul Tuzla'da toplu konut projemizi hayata geçirmek üzereyiz. Erzurum'da rezidans ve AVM projemiz, Afyon'da Türkiye'nin en büyük termal tesislerinin arasına girecek olan otel ve devre mülk projeleri üzerinde çalışıyoruz.

Aslında birkaç tane projemizi saydım; ancak “Yapacak çok işimiz var!” demek daha doğru olur. Önemli olan enerjimizi hiç kaybetmeden yolumuza devam etmek.



Konut satışlarınızda izlediğiniz politikadan bahseder misiniz?

24 yıldır Emin Grubu'nun izlediği “Faizsiz Satış” politikasını konut satışlarında da sürdürüyoruz. Biz insanımızın bir şey satın alırken fazla para ödemesini maddi ve manevi açıdan doğru bulmuyoruz. Maalesef toplum olarak faizden dert yanarken alternatif çözümler üretmiyoruz. Oysa faizli alışverişe alternatifler oluşturabilirsek o zaman insanımız faizi tercih etmeyecek. 24 yıldır bu alanda çalışmalar yapıp modeller ve alternatifler üretiyoruz. Emin Otomotiv ve Eminevim bu konuda çok başarılı oldu; ancak yetmez, bu tür El Birliği gibi yöntem ve sistemleri çoğaltmamız lazım.

Projelerinizi neye göre şekillendiriyorsunuz?

Her şeyden önce ihtiyacı iyi tespit edebilmek çok önemli. İyi bir konut nasıl olmalı, o konutta oturacak olanlar ne ister, insanlar bu sektörde hangi yenilikleri bekler gibi soruların cevabından yola çıkıyoruz. Mutlaka hayatı kolaylaştıracak bir fayda sağlamanın önemli olduğunu düşünüyoruz. Bunların yanında projenin yapılacağı bölge de önemli, bölgesel etkenleri de göz önünde bulunduruyoruz.



Yeni Projeleriniz var mı?

Şu an devam eden projelerimizin yanında önümüzdeki aylarda başlayacak olan projelerimiz de var. Mesela Tuzla Aydınli'da konut projemiz hayata geçmek üzere, Fikirtepe'de kentsel dönüşüm alanlarında 3. adada arsa sahipleri tercihlerini Eminevim'den yana kullandılar. Son birkaç imza kaldı. O imzalar da

atıldıktan sonra Fikirtepe'de de bir proje başlatacağız. Afyon'da Türkiye'nin en büyük termal otellerinden birini inşa ediyoruz. Şu an projesi bitmek üzere. Erzurum'da toplu konut ve alışveriş merkezi projemize başlayacağız.

Bütün bunların yanında çeşitli görüşmeler yapıyoruz.

Sonuçlandırdıklarımızı hayata geçireceğiz. Bu görüşmelerimizden bazıları devam eden projelerin devri ile ilgili olabiliyor. Uygun koşullarda olduğu takdirde devam eden projeleri de alıp Eminevim markasıyla devam ettirebiliriz.



Eminevim İnşaat'ın hedef kitlesi kimler?

Aslında bu Türkiye'de inşaatı nerede yapıyorsanız oraya göre değişiyor. Anadolu'da yapmış olduğumuz bir projenin hedef kitlesi orta gelir grubu olurken, aynı projeyi İstanbul'da yaptığımızda hedef kitle orta gelir grubunun üstü oluyor. Arsa ve yapım maliyetleri hedef kitleleri de etkiliyor.

Emin Grubu olarak ne yaparsak yapalım, nerede yaparsak yapalım, faizsiz satış anlayışıyla hareket ediyoruz. Faize girmek istemeyenler değişmeyen hedef kitlelerimizden biri...

Bu arada alt gelir grubuna yönelik çalışmalar da yapıyoruz. Mesela Kurtköy'de hayata geçireceğimiz 5 yıldızlı otel konseptinde rezidans projemizde El Birliği işletme modeliyle alt gelir grubuna tapulu otel hissesi alma fırsatı sunduk. Oldukça kazançlı bir yöntemle orta ve alt gelir grubunun İstanbul'da mülk sahibi olmasının yolunu açtık.

Turizm ve Otelcilik alanında çalışmalarınızdan bahseder misiniz?

Aslında bu alanda daha önce küçük ölçekli çalışmalarımız olmuştu. Şimdi iki büyük projeye turizm ve otelcilik alanına giriş yapıyoruz. Bu projelerden biri az önce de bahsettiğim gibi Türkiye'nin en büyük termal tesislerinden biri olacak olan Afyon'da hayata geçireceğimiz iki adet 5 yıldızlı otel, diğeri ise 5YÜZ60 Kurtköy projemizin yanında bulunan 5 yıldızlı otel konseptinde rezidans...

Bu projelerin yanında gelen teklifleri de değerlendiriyoruz. Turizm ve otelcilik alanında gördüğümüz eksiklikleri tamamlamaya yönelik çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Eminevim İnşaat olarak hedefleriniz neler?

Eminevim İnşaat, insanımıza fayda sağlamayı amaçlıyor. Sadece tek taraflı kazanmanın sürdürülebilir olmadığı bir gerçektir. Biz, karşılıklı kazanmanın doğruluğulla hareket ediyoruz. Bu bağlamda ileride hayata geçireceğimiz projelerde karşılıklı kazanma esasına göre hareket edeceğiz. Bir daire orada oturacak olan kişiye kısa ve uzun vadede kar sağlamlalı.

İnsanların faizsiz ve kolaylıkla satın alabileceği, aldığı evden kazanç sağlayabileceği konutlar üretmek ve bunu tüm Türkiye'ye yaymayı amaçlıyoruz.

“AMERİKA’DAN AVRUPA’YA İNSANLAR İÇİN ÇALIŞIYORUZ...”



Kemal Üstün
Emin Şirketler Grubu
Yönetim Kurulu Üyesi

Emin Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Üyesi Kemal Üstün, Amerika’dan Avrupa’ya kadar uzanan şirketleri ve insanlar için çalışmalarından bahsederek. Almanya’daki inşaat şirketinden, Amerika’daki otomobil şirketine kadar pek çok konuda açıklamalarda bulundu.

Almanya’da 3 şirket aldık, insanlara istihdam ve barınma imkanı sağlıyoruz.

Almanya’da binaları satın alıp kiraya veren şirketler var biz bunları satın aldık. M2 adındaki şirketimiz 42 daireden oluşan bir site. Biz bu daireleri onarıp, yeniden düzenleyip, bir kısmını satıyoruz, bir kısmını kiraya veriyoruz.

İkinci şirketimiz ise Solingen’de. Bunun da sözleşmesini yaptık, yılbaşı itibarı ile aktif hale gelecek. Bu şirket ise 65 daire, 4 dükkandan oluşuyor. Bu daire ve dükkânları da hazırlayıp satışa sunacağız.

Üçüncü şirket için de çalışmalarımız devam ediyor. Onu da satın alıp faaliyetlerimize başlayacağız.

Her gruptan müşterimiz var. Genelde Almanlar müşterilerimiz. Konut ve dükkânlarımız hem yatırıma uygun hem kullanım için ideal.

Almanya’yı tercih etmemizin nedeni: Almanya’nın ekonomisi düzgün ve kuvvetli, Avrupa’nın gözde ülkelerinden biri. Ayrıca Türklerin en yoğun olduğu ülke. Burada bürolarımız açık ve çalışanlarımız var. Sadece ülkemizde değil orada da insanlara iş istihdamımız devam ediyor. 50 kişiye yakın insana buradaki konutlarımızın tadilatı, bakımı ve satışı gibi işlerde istihdam sağlıyoruz. Bu istihdam her geçen gün artıyor. Şirketimiz büyüdükçe, çoğaltıkça da artmaya devam edecek. Yani sadece ülkemizde değil, Avrupa’daki vatandaşlarımıza ve oradaki insanlara da iş imkanı sağlıyor ve ekonomiye katkıda bulunuyoruz.

Amerika’da otomobil sektöründeyiz

Amerikada 2. el ticareti yapıyoruz. Bulduğumuz New Jersey’de ikinci el otomobilde Pioneer Auto Group markası ile en büyüklerden bir tanesiyiz. Amerika’da insanlar ayakkabısız dolaşabiliyor ama otomobilsiz dolaşmıyor. Oradaki toplu taşıma ağı ülkemizde ki kadar yeterli olmadığı için 18 yaşına giren her birey otomobil sahibi oluyor. Bizde burdan yola çıkarak New Jersey’de en büyük 2. el otomobil firmalarından birisi olduk. Burada Türk ve Amerikan vatandaşlarına istihdam sağlıyoruz.

Türkiye’den gelen vatandaşlarımıza rehberlik ediyoruz.

Türkiye’den gelen vatandaşlarımıza yardımcı olmak adına onların araba ihtiyaçlarını karşılıyoruz. Hem satın alma hem kiralama yöntemiyle. Gerekli durumlarda kendilerinin barınma ihtiyaçlarını da karşılıyoruz. Burada satın aldığımız konutlarla İkimizden okumak için gelen öğrencilere barınma imkanı sağlıyoruz. Bu binalarda kira karşılığı kalabiliyorlar. Durumu iyi olmayan öğrencilerimize de barınma imkanı sunuyoruz.

PIONER AUTO GROUP

Envanterimizde 500 ile 1000 arasında araç bulunuyor. Şirket olarak orta ve küçük gelir guruplarına hitap ediyoruz. İnsanlar ihtiyaçları doğrultusunda Pioneer Auto Group’tan 1000 ile 10.000 dolar arasında değişen fiyatlarla araç sahibi olabiliyor.

Buradaki satış elemanlarımızın yardım ve yönlendirmesi ile alınabilecek en uygun araç seçiliyor. Biz araçları açık artırma yöntemiyle toplu olarak satın alıp, perakende

müşterilerimize toptan fiyatına satarak onlara fiyat avantajı sağlıyor oluyoruz. Böylece piyasa şartlarından daha ucuza araç almış oluyorlar.

Şirket olarak aynı zamanda yurtdışına kullanılmış araba ihraç etmekteyiz. Nijerya, Abuja, Lagos şehirlerinde, Benin’de ise Cotonou şehrinde satış noktalarımız bulunmakta.

Pioneer Auto Group’tan araç almak bisiklet almak kadar kolaydır. Ehliyet ve sigorta bilgileriniz yanınızda ise 10 dakika içerisinde aracı alabilirsiniz.



DÜNYANIN EN BÜYÜK 4.

ÇÖLÜ GÖLÜ

Özbekistan ve Kazakistan arasında yer alan Aral Gölü, yakın geçmişte 68 bin metre kare büyüklüğünde, içinde nice yaşamları barındıran ve çevresinde yaşayan insanlara da nice nimetler sunan bir göldü. O yıllarda dünyanın en büyük dördüncü gölüyken şimdilerde dünyanın en büyük çöllerinden biri olma tehlikesi altında. İşte Aral'ın hüznü öyküsü...

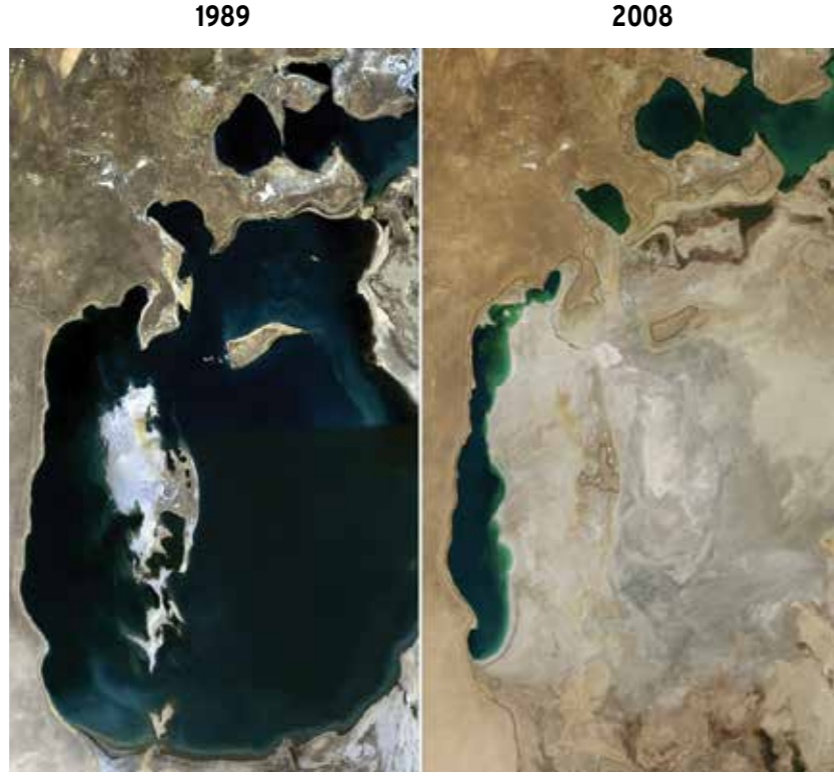


KURUYAN GÖL ARAL

Özbekistan'da Moynaq, Kazakistan'da ise Aralsk olmak üzere iki liman şehri vardı, bu iki koca şehir balıkçılıkta öne çıkarken, Aral Gölü'nde o yıllarda 4'ü Aral'a has olmak üzere 22 çeşit balık türü yaşardı. Ancak Sovyetler Birliği Aral'a dökülen Amu Derya (Ceyhun) ve Siri Derya (Seyhun) nehirleri üzerine barajlar inşa etmek suretiyle pamuk tarımına yöneldi. Bu, Aral Gölü için felaketin başlangıcı oldu. Bu iki nehrin yönü pamuk tarlalarına çevrilerek Aral kaderiyle başbaşa bırakıldı.

Susuz kalan Aral, sıcaklığın da etkisi ile buharlaşıp yok olmaya başladı. 1970 yılında %20, 1980'lerde %30 oranında küçüldü. 1990'lara geldiğimizde ise küçülme oranı %90'ı buldu. Çekilen sular yerini çölleşmiş alanlara bıraktı.

Yok olmaya yüz tutan bu muazzam gölden en çok etkilenenler şüphesiz Aral'da yaşayan ve hayatlarını oradan tuttukları balıklar ile kazanan insanlar oldu.



1960'lı yıllarda gölden elde edilen balık 45 bin tonu geçiyordu, sadece 10 yıl sonra bu oran 17 bin tona geriledi. Yıllar geçip giderken göldeki balık stoğu iyice azaldı ve Aralsk'da yaşayan insanlar ait oldukları topraklardan göç etmek zorunda kaldı. 1980 ile 2000 yılları arasında tam 45.000 insan Özbekistan ve Kazakistan'ın farklı şehirlerine gidip, hayatlarını kazanmak için yeni yollar aramak zorunda kaldı.

Sovyetler Birliği'nin eski balıkçılık bakanlarından Kudaibergen Sarzhanov "Burada eskiden beş fabrika vardı. Aral Gölü'nden gelen gemiler mal yüklenirdi. Artık devir değişti. Aral Gölü kurumaya başladı, o kurudukça benim de yüreğim burkuldu. Ne yapacağımızı bilmesek de mücadeleye giriştik. Bazı günler sadece ağladık... Şartlar giderek kötüleşti. Göldeki su buharlaşıp gidince geriye kalan toz ölümlere sebep oldu." diyor. Gölün eski haline dönmesi imkansız gibi görünse de, Kazakistan hükümeti insan eliyle yapılan bu felaketi tersine döndürmek için çalışmalar yapmaya başladı. Eskiden orada balıkçılık yapan Ahmedov Zhangali diyor ki, "Belki gölde tekrar su olur... Su geri gelirse, giden komşularım balıkçılık yapmaya geri dönerler. Su geri gelirse insanlar ve hayvanlar yiyecek bulabilir."



ARAL GÖLÜ NASIL KURUDU?

Sovyetler Birliği, artan pamuk ihtiyacı için kaynaklar arıyordu ve aradığını hakimiyeti altında olan Özbekistan ve Kazakistan topraklarında buldu. Aral Gölü çevresinde geniş arazilerde pamuk yetiştirme kararı aldı ve sonunu hiç düşünmeden bunu uygulamaya koydu. Aral Gölü'nü besleyen Amu Derya (Ceyhun) ve Siri Derya (Seyhun) nehirlerine barajlar yaptı ve nehirlerin yönlerini de pamuk tarlalarına doğru çevirdi. O andan itibaren Aral'ın yok olma süreci de başlamış oldu. 1960 yılında 68 bin 900 kilometrekare alana sahip olan ve ülkemizde yer alan Marmara Denizi'nden tam 6 kat daha büyük olan Aral Gölü, 2010 yılında 12 bin 100 kilometre kareye geriledi.

ARAL'I KURTARMA ÇABALARI

Aral'ı kurtarmak için ilk resmi girişimi Orta Asya Cumhuriyetleri başlatmıştır. (Özbekistan, Tacikistan, Kazakistan, Türkmenistan ve Kırgızistan). Bu ülkeler 1994 yılında "Uluslararası Aral Gölü Çevre Sorunları Komitesi" ni kurmuşlar ve Aral'ı kurtarmak için fon oluşturmuşlardır. Ülke ekonomilerine zarar vermeden Aral'a akan nehirlerden aldıkları suyu kısarak

gölü besleyen miktarı arttırmayı hedeflemişlerdir. Oluşturulan fona dünyadan da destek gelmiştir. Yeni Zelanda, Japonya, İsveç, İtalya, Kuveyt, İngiltere ve Finlandiya bu fona yardımda bulunmuşlardır. Ayrıca Özbekistan ve Kazakistan'da üniversiteler, yardım kuruluşları ve gönüllüler, Aral için sık sık toplantı çalışmaktadırlar.

EKOLOJİK DURUM VE SAĞLIK

Aral'ın bulunduğu bölge oldukça rüzgarlıdır. Bu rüzgarlar, göl kurudukça toprağın üzerine çıkan kimyasal kalıntıları havaya verir ve kilometrelerce taşır. Hatta Aral'ın en büyük sorununun bu toz rüzgarları olduğu söylenir. Bu tozlar havayı kirletir, toprağı ve bitkileri kirletir. İnsan sağlığını bozar. Bu zehirli tozlar havaya karışıp tüm dünyaya yayılıyor. Bölgede temiz içme suyu, ve tarım ürününü oldukça fazla tehdit ediyor. Öyle ki, bölgede yaşayan insanların nüfusu hızla azalıyor, bu tozlar sebebiyle insanlar ölüyor ya da ömrü boyunca hastalığın pençesinden kurtulamıyor. Yeni doğan çocukların yaşama oranı da büyük ölçüde azalmış ve hızla azalmaya da devam ediyor.





ARAL'IN ESKİ SAKINLERİ DEDE KORKUT VE AHMET YESEVİ

Dede Korkut, 9. veya 11. yüzyıllarda Türkistan'ın Aral Gölü bölgesinde Seyhun Nehri'nin Aral'a döküldüğü yerde doğmuştur. Bölgede hüküm süren atalarımıza danışmanlık yaptığı destanlarından anlaşılmaktadır. Dede Korkut Kitabı, bilinen en eski destanlardandır. Hikayelerin anlatıcısıdır ve veli bir kişiliği vardır. Oğuzlar, önemli meselelerini ona danışırlar. Keramet sahibi olduğuna inanılır. Oğuzname'de 295 yıl yaşadığı söylenir.

Ahmet Yesevi Türk mutasavvıfı ve şairidir. Tarihte bilinen ilk büyük Türk mutasavvıfı ünvanını taşır. Anadolu'ya hiç gelmemiş olmasına rağmen Anadolu'da da tanınan ve sevilen "Hâce Ahmed Yesevi", yaygın olan kanaate göre, Celâleddin Rûmî, Yunus Emre, Seyyid Muhammed Bin İbrahim Ata gibi Anadolu erenlerine derinden tesir etmiştir.

Ahmed Yesevî, bir yandan İslâm şeriat hükümlerini, tasavvuf esaslarını, tarikât adâb ve erkânını öğretmeye çalışırken, bir yandan da İslâmiyet'i Türklere sevdirmeyi, Ehl-i sünnet âkidesini yaymak ve yerleştirmeyi kendine gaye edinmiştir. Bu eğitimlik vasıflarından ötürü hikmetleri, lirizmden uzak ve sanat endişesi taşımadan söylenmiş şiirler olarak kabul edilmektedir.



 kariyer.net

14. İNSANA SAYGI ÖDÜLÜ EMİN ŞİRKETLER GRUBU'NUN

Kariyer.net tarafından düzenlenen, aday iş başvurularını yüzde yüz olarak yanıtlayan en çok istihdam oluşturan ve en çok başvuru alan şirketlere verilen İnsana Saygı Ödülü 2015'te **Emin Şirketler Grubu**'nun oldu.

“Salih YILDIRIM:
EMİNEVİM ‘DE
TİCARETTEN ZİYADE
GÖNÜL BİRLİĞİ **VAR**”

Öncelikle tüm Eminevim ailesi ve Elbirliği okuyucularına saygı ve sevgilerimi sunarım. 2011 yılında gayrimenkul alanında bir yatırım yapma vesilesi ile Eminevim ile tanıştım. Halen ikamet ettiğim Beylikdüzü ve civar bölgelerinin yükselen değerleri karşısında böyle bir yatırım yapmak bana oldukça mantıklı geliyordu. Bunun için bankadan kredi çekip eve yatırım yapmak ilk akla gelen yoldu fakat düşününce bankaya ödeyeceğim faiz ve ekstra masraflar beni epeyce karamsarlığa sürükledi.

Eminevim’i ilk olarak internet ortamında duymuştum. Yine internette araştırıp bilgi sahibi oldum. Sosyal medya ve diğer mecralardan Eminevim aracılığı ile ev sahibi olanlar ile konuşup daha çok fikir sahibi oldum. Evime en yakın şube olan Eminevim Avcılar şubesine gittim. Beni Abdullah Bey karşıladı. Oldukça içten ve gülyüzlü oluşu ilk izlenim olarak güven duymama sağladı. Eminevim Elbirliği sistemini en ince detayına kadar anlatıp kafamda soru işareti kalmaması için her sorduğum soruya tüm ayrıntıları ile cevap verdi. Her kesime hitap eden ödeme sistemleri arasında bana en mantıklı gelen vade ortası teslimat oldu. 90.000 TL ile giriş yaptım. Anlaşmamızı yapıp gönül rahatlığı ile şubeden ayrıldım. İlerleyen aylarda iftar programları, kahvaltı ve çeşitli davetler organize eden Eminevim yetkilileri her seferinde telefon ederek beni de davet ettiler. Bu gibi faaliyetler beni hem şaşırttı, hem de çok mutlu etti. Ticarettten ziyade gönül birliği yapan bunca insanla beraber olmak beni oldukça sevindirmiş ve heyecanlandırmıştı.

Bir dönem maddi sıkışıklık yaşayıp taksitlerimi ödemede sorunlar yaşadım. Beni rahatsız eden bu durumdan dolayı hemen şubeye gittim. Şubede görevli arkadaşlara yaşadığım sorunlardan bahsettim. Eminevim’e ilk girdiğimde karşılaştığım samimiyetin aynısını tek-

rar gördüm. Sorunlar karşısında da aynı tutumu sergilemeleri beni çok mutlu etti.

Eminevim Avcılar şubesi ödemekte zorlandığım taksitlerimi 2 ay erteledi. Buna karşılık hiçbir ceza ya da gecikme ücreti alınmadı. Günümüzde hiçbir banka ya da benzer kuruluşta bulamayacağımız bu anlayış karşısında teşekkür edip şubeden ayrıldım.

Hayırlısıyla ben evimi teslim aldım. Önümüzdeki ay ise son taksidimi ödeyip hemen ardından otomobil almak için tekrar sisteme gireceğim. İnşallah ilerleyen zamanlarda da Eminevim ailesinin bir üyesi olarak, faize bulaşmadan yatırımlarıma devam edeceğim. Siz değerli El Birliği okuyucularına naçizane tavsiyem; ev ve otomobil almadan önce bir kez Eminevim’e uğrayıp bir çaylarını içmeniz, bilgi almanız.

İnşallah herkes faizsiz ve kolayca ev sahibi olur. Huzur ve esenlikler dilerim.



EMİNEVİM'den

TARIM ATAĞI

Ülkemizin verimli topraklarının yeterince değerlendirilemiyor olması ülke ekonomisine yön veren şirketlerin dikkatini çekmiş olacak ki, son yıllarda büyük şirketler tarımsal faaliyetlere başlayıp, kendi alanları dışına çıktı. Emin Grubu, uzun yıllar ilgilendiği tarımsal faaliyetlerine Emin Tarım ve Hayvancılık adı altında hız kazandırdı.

Konya ve Niğde bölgesinde 5 bin dönüme yakın arazide buğday ve arpa üretimi yaparken, bir yandan da yine aynı bölgede 500 bin elma fidanı ile üretimlere başladı. Modern sistemlerle hem iç pazar, hem de dış pazar için tonlarca elma üretimi gerçekleştirilmektedir.

Elma üretiminin yanında Emin Grubu'nun Sakarya bölgesinde 1000 dönüm arazi üzerinde tarımsal faaliyetleri de devam etmektedir. Çeşitli ürünler yetiştirilip iç pazara sunulmaktadır.

Balıkesir bölgesinde 400 dönüm arazi üzerinde, Bursa'da ise 250 dönümlük bir arazi üzerinde zeytin ve muhtelif meyveler yetiştirilmektedir. Emin Şirketler Grubu, 2014 yılı içerisinde başladığı faaliyetlerden biri de Mersin'in Anamur bölgesinde muz üretimi olmuştur.

Firmalar Tarıma Yöneliyor

Son yıllarda tarım alanında açığın fark edilmesiyle Türkiye ekonomisine yön veren pek çok şirket bu alanda faaliyetlere başladı. Bunlardan birkaçını sizlerle paylaşalım.

Doğuş Grubu, tohum üretimi için

düğmeye basanlardan. Tohum ithalatına son vermek isteyen Doğuş Grubu, Niğde'ye fakülte kurmayı planlıyor. Fakülte bünyesinde uygulama alanlarında tarım yapılması için katma değeri yüksek, pazarı olan ürünleri yetiştirmek üzere yeni yatırımlar yolda...

Boyacılık, yapı kimyasalları, liman işletmeciliği gibi alanlarda verdiği hizmetlerle tanıdığımız Polisan, önümüzdeki 5 yıl içinde 150 milyon dolarlık yatırım yapmayı planlıyor. 2 milyar liralık boya sektöründe yüzde 25 pazar payı ile sektör liderlerinden Polisan, gelecek yıl ceviz ve badem üretimine de başlayacak. Bu konuda kendi fidanını yetiştirerek ilk adımı atan Polisan, 150 milyon dolarlık ithalat yapılan ceviz ve badem sektöründe sekiz yıl içinde 50 milyon dolarlık ciro hedefliyor.

Mobilya sektöründen tanıdığımız Çilek, oteller için organik tarım yapıyor. Çeri domates, küçük salatalıklar ve beş yıldızlı oteller için katma değerli ürünler üretiyor.

Atıştırmalık ürünler sektöründe faaliyetini sürdüren Saray Holding, tarım ve hayvancılık alanında yatırım yapma kararı alanlardan... Tarımsal faaliyetlerine 500 bin adetlik fidan

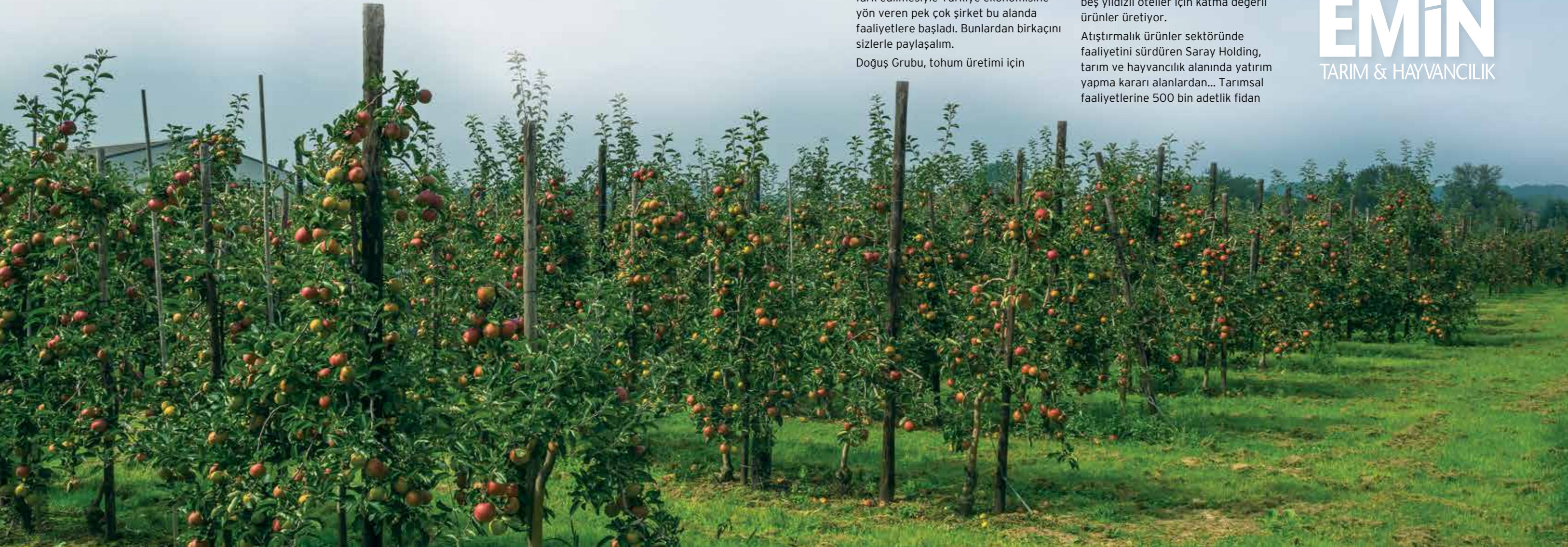
projelerinin ilk etabı olan 20 bin ağaçlık modern elma bahçesiyle başladı.

Bir havayolu şirketi olan Onur Air'in sahibi Cankut Bağana şirketin yüzde 70 hissesini sattıktan sonra tarım sektörüne yöneldi. 400 Bin TL'ye kurulan Bizim Köy Gıda ile organik tarım yapıyor.

Tekfen Holding'in tarım kolu olan Toros Tarım bu alanda ciddi yatırımları hayata geçiriyor. Tarım, Tekfen'in inşaattan sonraki ikinci büyük iş kolunu oluşturuyor.

Koç Holding ise Şanlıurfa'daki Harranova Tarım işletmeleri'nde Maret ve Tat için üretimler yapıyor. 25 bin dekarlık alanda salça tipi domates ve yem bitkisi yetiştiriyor. Ürettiği 200 bin ton sanayi tipi domatesi fabrikasında işleyip salça haline getiriyor. Hedef, domates ekimini 10 bin hektara, üretimi de 1 milyon tona çıkarmak.

EMİN
TARIM & HAYVANCILIK



AFGANİSTAN UGANDA VE SUDAN'A GİYECEK GIDA VE SAĞLIK YARDIMI

Eminevim ve Emin Otomotiv gibi markaları bünyesinde barındıran Emin Şirketler Grubu her yıl olduğu gibi bu yıl da geleneksel hale getirdiği yurtdışı yardım faaliyetlerine bir yenisini daha ekledi.

Daha önceki yıllarda; Somali, Afganistan, Bangladeş, Arakan, Nijer gibi dünyanın en fakir ülkelerine düzenledikleri yardım faaliyetlerine bu yılda Uganda, Afganistan ve Sudan'ı ekledi. Emin Grup çözüm ortakları ve Emin Grup çalışanlarının desteklediği yardım kampanyası neticesinde toplanan yardımlar o ülkelerde ihtiyaç sahiplerine dağıtıldı.





Emin Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün'ün de büyük katkı sağladığı kampanya, Emin Şirketler Grubu bünyesinde faaliyet gösteren HAGEV Vakfı aracılığıyla yoksullara ulaştırıldı.

Emin Grup çalışanlarından oluşan ekipler tarafından götürülen yardımları alan yoksul aileler hem yardım edenlere, hem de Türk halkına dualar ederek, unutulmamış olmanın verdiği sevinci yansıttılar.

Konuyla ilgili Emin Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün şunları söyledi: "Dünyanın neresinde olursa olsun bizlerin yoksullara karşı sorumluluğumuz çok büyük. Biz yıllardır Ramazan ayında ve diğer aylarda bu sorumluluğu elimizden geldiği kadar yerine getirmeye çalışıyoruz. Amacımız; o insanların hiç olmazsa senede sadece bir aylarını mutlu geçirmelerini sağlamak. Adeta onlara birer bayram hediyesi vermek. Yapmış olduğumuz çalışmaların kalıcı çözüm olmadığını farkındayız. Aslında gitmiş olduğumuz ülkelerde daha farklı çalışmalar yapabilmeliyiz. Onlara gelişmelerini ve kalkınmalarını sağlayacak kalıcı çözümler sunmalıyız. Bizler onları kardeşlerimiz olarak gördüğümüz için her daim onların yanında olmamız gerektiği düşüncesini taşıyoruz. Yapılan hayır işlerinin gizli olması belki daha makbul olabilir; ancak biz bu yardım halkasını genişletmek, örnek oluşturmak istiyoruz. İnşallah ilerleyen yıllarda da dünyanın yoksul ülkelerine elimizden gelen desteği vermeyi amaçlıyoruz."

2015 Yılı yardım faaliyetlerinde Emin Grubu Afganistan, Uganda ve Sudan'da her yıl olduğundan farklı çalışmalara imza attı. Bu Ramazan ayında günlük gıda ve iftar dağıtımlarının yanında büyük ölçüde yetimhanede bulunan çocuklar için çeşitli yardımlarda bulundu.

2015 yılı Ramazan ayında 3 ülkede yapılan çalışmaların bazıları şöyle:

1350 aileye kumanya dağıtımı
(Uganda Genel)

15 gün boyunca günlük 300 kişiye iftar
(Uganda Genel)

300 yetim çocuğa üniforma ve ayakkabıdan oluşan bayramlık alımı
(Uganda / Jinja)

300 yetim çocuğun bulunduğu yetimhanenin 2 aylık gıdasının karşılanması
(Uganda / Jinja)

62 yetim çocuğun bulunduğu yetimhanenin 3 aylık gıdasının karşılanması
(Uganda / Kampala)

62 yetim çocuğun bulunduğu yetimhanenin 5 aylık kırtasiye giderinin karşılanması
(Uganda / Kampala)

62 yetim çocuğun üniformasının karşılanması
(Uganda / Kampala)

62 yetim çocuğun bulunduğu yetimhanenin 3 aylık yemek yapımı için yakıtının karşılanması
(Uganda / Kampala)

Ameliyat olması gereken bir yetimin ameliyat masrafinin karşılanması
(Uganda / Kampala)

62 yetim çocuğun bulunduğu yetimhanenin mutfak ve tuvaletlerinin tamirinin karşılanması
(Uganda / Kampala)

Yetimhaneye 3 adet yazı tahtasının alınması
(Uganda / Kampala)

310 yetim çocuğun bulunduğu yetimhanede 10 gün boyunca iftar verilmesi
(Uganda Genel)

150 yetim çocuğa bayramlık elbiseler alınması
(Uganda Genel)

300 yetim çocuğun bulunduğu yetimhanenin 2 aylık gıdalarının karşılanması
(Güney Sudan)

300 yetim çocuğa bol miktarda şeker, çikolata, kek ve bisküvi dağıtımının yapılması
(Güney Sudan)

550 kumanya ve 15 gün iftar

60 kişilik yetimhane 1500 dolar



ESKİ EVİNİZİN YERİNE

YENİSİ

TAMAMEN FAİZSİZ

EMİNEVİM'DEN YEPYENİ BİR KAMPANYA DAHA, ESKİ EVİNİZİ İSTEDİĞİNİZ YERDEN YENİLİYORUZ.
ÜSTELİK; FAİZSİZ, VADE FARKSIZ, KREDİ KULLANMADAN, AYLIK TAKSİTLERİ KENDİNİZ BELİRLEYEREK...



eminevim.com



/eminevim

EMİNEVİM
Ev almanın en kolay yolu

KEŞFEDİLMEMİŞ BİR DÜNYA...

VE NE ZU ELA

Petrolün gerçek anlamda sudan ucuz olduğu, bir depo benzinin 1 TL'ye doldurulduğu, yardım sever insanlarla dolup taşan sokakları... Yıllarca sömürgeye uğramış fakat ardından bağımsızlığını halkının sayesinde kazanıp, üstün başarılar elde etmiş bir ülke: Venezuela...





Toplum Yapısı

Venezuela halkının %96'sı Hristiyandır. Ülkenin çoğu Avrupa ve yerli halkın karışımından oluşan melezdir. Ülkede sayıları 2 milyonu aşkın Arap nüfusu da vardır. Venezuela'da Araplar, "El Turco" ismiyle bilinir. Bunun sebebi ise Osmanlı'dan ülkeye göç eden Türklerdir. 1. Dünya Savaşı'nın ardından çok sayıda Müslüman bu bölgeye göç etmiştir. Uzun yıllardır burada barış ve kardeşlik içerisinde yaşamını sürdürmektedirler. Ülkede Araplar çoğunlukla ticaret ile ilgilenirler ve ülke ekonomisine ciddi katkıları vardır. Siyasette de aktif rol üstlenen Müslüman kardeşlerimiz, İçişleri Bakanlığı, Vali ve Belediye Başkanlığı gibi üst düzey makamlarda bulunmaktadırlar. Müslüman kardeşlerimizin başarılarından etkilenen Hristiyanlar çocuklarına Arap isimleri bile koymaya başlamışlardır. Bunlardan en çok kullanılanları ise Tarık, Ali ve Hasan'dır. Buna bir örnek ise eski ekonomi bakanı Ali Rodriguez'dir. Ülkenin en önemli İslami yapısı ise İbrahim Bin Abdulaziz camidir. Caracas'ta yer alan bu cami cuma günleri 3.500 müslüman kardeşlerimiz ile dolup taşar.

Başkent Caracas

6 Milyonu bulan nüfusuyla Caracas, ülkenin tam anlamıyla kalbidir. Ticaretin, siyasetin merkezi konumundadır. Caracas aynı zamanda dünyanın en büyük gecekondu bölgesidir. Şehir nüfusunun %70'i bu bölgede yaşar. İlginç bir detayı barındıran bu gecekondu bölgesi, dünyanın en büyük gecekondu binasına da ev sahipliği yapmaktadır. Torre David isimli 45 katlı bir bina, şuan dünyanın en büyük ve en yüksek gecekonduudur. Binanın tüm katlarına gecekondu sakinleri elektrik, su ve doğalgaz bağlantısını kendileri yapmıştır.



Venezuela, Güney Amerika'da yer alan ve bölgenin ilk sürekli yerleşimlerinin yapıldığı bir ülkedir. 1498 yılında kıyılarına ulaşan İspanyol denizciler, burayı Venedik'e çok benzetmişler ve İspanyolcada "Küçük Venedik" anlamına gelen "Venezuela" ismini vermişlerdir bu ülkeye. Uzun yıllar sömürge olmaktan kurtulamayan bu güzel ülke, 1891 yılında İspanyollardan bağımsızlığını kazanmıştır.

Ülke için 19. ve 20. yüzyıllar siyasal çalkantılar, diktatörlükler ve devrimler ile doludur. 1980'li yıllarda profesyonel asker olan Hugo Chavez, kendine yakın olan subaylar ve halkın desteği ile Mbr 200 ismiyle bir örgüt kurup başarısız olan bir darbe yapmıştır. Fakat bu başarısızlık onun halk tarafından tanınip, ileride iktidara gelecek olmasının temelini atmıştır. 1998 yılında yapılan seçimlerde Chavez'in partisi oyların %56'sını almış ve iktidara gelmiştir. Bu tarihten itibaren Venezuela tam anlamıyla hızlı bir büyüme geçirmiştir. ABD karşıtı bir politika izlemesiyle tanınan Chavez, 2000 yılında yapılan seçimle oyların %59'unu alarak tekrar başkan seçilmiştir. Ardından petrol ve tarımda yaptığı yeni düzenlemeler ile büyük ses getirmiş ve bu ABD gibi ülkelerin tepkisini çekmiştir. İspatı olmaması ile birlikte ABD desteği ile bir darbeye maruz kalan Chavez başkanlıktan düşürülmüştür. Ancak, halkın ona sahip çıkması sonucunda tam 48 saat sonra tekrar başa getirilmiştir.



Şehirde insanlar müzik dinlemeyi çok sevdiğinden, sürekli bir müzik sesi duyulur Caracas'ta. Gece geç saatlere kadar cadde ve sokaklarda yüksek sesle müzik duyulur. Akşamüstü caddeler, şarkı söyleyen ve dans eden insanlar ile doludur.

Hugo Chavez'in şehire getirdiği bir diğer uygulama ise "Sıcak Köşe" uygulamasıdır. Belediye binasının hemen yanına kurulmuş olan bir çadırdaki devlet televizyonu sürekli yayın yapar. Halk, toplu bir şekilde burada gündemi takip eder.

Başkent Caracas'ta neredeyse hiç turist yoktur. Turistler genellikle ülkenin başka yerlerini ziyaret ederler. Şehre çok yakın olan Miami'ye günde 14 kez uçak seferi vardır.

Ayrıca Margarita ve Amazon bölgesi de oldukça turist çekmektedir.

Şehirde bir ilginç uygulama da kapalı otoban günüdür. Pazar günleri belli saatlerde, araçlar bu otobana çıkamaz. Halk otobanda dilediği gibi koşu, yürüyüş gibi sporlar yapar. Dileyen bisiklet ile gezer, dileyen köpeğini gezdirir.

Melek Şelalesi

Ülkede görülecek en önemli doğal güzelliklerden biri olan Melek Şelalesi (Angels Falls), muazzam bir yüksekliği ve görüntüye sahiptir. Bilinen en yüksek şelale olan Niagara'dan tam 20 kat daha yüksektir. Kesintisiz su düşüşü 807 metredir. Öyledir ki, yüksekliğinden dolayı su yere ulaşmadan buharlaşır.

Petrol Ülkesi

Dünyanın en pahalı benzini şüphesiz ülkemizdedir. Peki en ucuzu nerede? Cevap Venezuela... Ülkede bir depo benzin para birimimize göre tam 1 TL'dir. Kelimenin tam anlamıyla ülkede benzin, sudan ucuzdur. Yarım litre suyun fiyatı 38 TL'dir. Ülkede benzin bu kadar ucuz olduğundan akaryakıt istasyonlarında dizel yakıt çok zor bulunur. Ayrıca benzin istasyonlarında alacağınız yakıt miktarı hiç belirtilmez, sadece tam kapasite doldurulur. Bunun için hiç bir söz kullanılmaz. İstasyona gelen her aracın deposu sonuna kadar doldurulur. Dünyanın en büyük petrol ihracatçısı konumunda olan Venezuela, gelirinin %50'sini petrolden karşılar. Ülke o kadar büyük bir petrol üreticisidir ki şu Filisan 296 milyar ham petrol rezervi vardır. Bunu şöyle bir örnekle açıklarsak, ülkedeki petrol miktarı ülkemizin 1220 yıllık petrol ihtiyacına

denktir. Bu miktar, ülkeyi dünya çapında ekonomik ve politik olarak son derece önemli, bir yere getirmektedir. **Filistin'i Unutmayan Ülke** İsrail saldırılarına maruz kalan Filistinli kardeşlerimiz için Venezuela duyarsız kalmadı. İlk olarak Venezuela'da Hugo Chavez adıyla bir yurt kuruldu ve bu yurda evsiz kalan Filistinli çocuklar yerleştirilmeye başladı. Ardından bombardımanlarda yıkılan okulların, hastanelerin ve kamu binalarının yeniden yapılması için 242 bin varil petrolün Filistin'e hediye edilmesi sözü verildi. Şuan ki Venezuela başkanı Nicolas Maduro, ülkenin devlet televizyonunda yaptığı konuşmasıyla da Filistin'e desteğini bildirmiştir. Ayrıca Venezuela'daki Filistin elçisi Linda Ali, Maduro ile karşılaşmasında gözyaşlarına engel olamayarak "Çoğu Arap kardeşlerimizden göremediğimiz desteği Venezuela'dan gördük." dedi ve ona bir Filistin puşisi hediye etti.



Dünyada tek örneği bulunan dikey banknot.



EV SAHİBİ OLMAK İSTEYENLERE ÖNEMLİ DUYURU

Tüm Türkiye'de ev almak isteyenlere çok önemli bir duyurumuz var. İstedığınız ilden, ilçeden veya mahalleden beğendiğiniz satılık bir evi kolaylıkla alabilirsiniz. Nasıl mı?

Tek kuruş faiz ödmeden, 120 aya kadar taksit yaptırarak, ödeyeceğiniz taksitleri de kendiniz belirleyerek, peşinatınız yoksa isterseniz hiç peşinat vermeyerek ev sahibi olabilirsiniz.

Bu mükemmel fırsatlarla her ay 900'ün üzerinde aile ev sahibi oluyor. Şimdi 444 36 46'yı arayarak ya da şubelerimize uğrayarak detaylı bilgi alabilir, çok kolay ev sahibi olabilirsiniz.



eminevim.com



/eminevim

EMİNEVİM
Ev almanın en kolay yolu

Eminevim'den

MÜŞTERİLERİNE

YURTDIŞI GEZİLERİ

Eminevim, bir ilki daha gerçekleştirerek müşterileri arasından çevresine Eminevim'i tanıtan ve tavsiye edenleri yurtdiő gezisine ötürdü. İlk gezimizi Makedonya ve Kosova'ya düzenledik. Tarih kokan mekanları müşterilerimizle birlikte geziyor olmanın mutluluğunu yaşadık. Ecdadımızın izlerinin çok belirgin bir şekilde bulunduğu, hala oradaymış gibi yaşatıldığı Osmanlı eserleri ve kùltürüne şahit olma keyfini hep birlikte yaşadık.





Birbirinden güzel camiler, çeşmeler, köprüler, hamamlar, çarşılar ve doğa güzelliklerine sahip Makedonya'ya hayran kalmamak elde değildi. Osmanlı'dan sonra ayrı kaldığımız Makedonya insanının vefası, centilmenliği, misafirperverliği de takdire şayan. Kosova'nın başkenti Piriştina'da Vardar Nehri kıyısında rastladığımız Esmâ Hanım'ın grubumuzu evine davet ederek ağırlaması buna canlı bir örnek oldu.

Tarihi caminin gölgesinde, grubumuza çay ikram eden Abdullah Bey ise, Türkiye hasretini bizimle dindirmek istediğini belirterek; "Siz bize gelmekle güç ve moral veriyorsunuz." söylemi çok etkileyiciydi. Gezimiz sırasında

Makedonya doğumlu Bireysel Müşteri Temsilcimiz Duran Çalışkan Bey'in zamanında göç etmek zorunda kaldığı vatan topraklarına kavuşmasına şahit olmak hem hüznü hem sevinci birlikte yaşattı.

Makedonya'nın başkenti Üsküp'te karşılaştığımız Hristiyan bir hanımefendinin Sırp zulmünden Türkler sayesinde kurtulduğunu ifade ederek "Ben Hristiyan olduğum halde size müteşekkirim" ifadesi, dünyaya mal olmuş bir millet olduğumuzu bize tekrar hatırlattı.


Oradaki Türk Askerinin sıcak karşılamaları ve fotoğraf çekimi çok güzel bir anı olarak



hafızalarımıza kazındı. İçlerinden birinin Eminevim müşterisi olarak ev aldığını duymaksa Eminevim sisteminin dünyaya açılışını görmemize neden oldu.

Bize bu renkli ve güzel gezimizi gerçekleştirmemizde destek olan Rintur kurucusu İlyas Bey'e ve katılan Bireysel Müşteri Temsilcilerimize müteşekkirimiz. Ayrıca tüm okurların ata yadigarı diyarlara ailece giderek tarih ve kültür birlikteliğimiz olan bu insanlarla hemdem olmalarını ve ecdadımızın ruhlarını şad etmeleri tavsiye ederiz.

Yurtdışında bir diğer durağımız Suudi Arabistan oldu. Başarılı Bireysel Müşteri Temsilcilerimizle birlikte kutsal toprakları ziyaret edip, umre yapma fırsatı bulduk. Gerçekleştirdiğimiz ve gelecekte gerçekleştireceğimiz umre programlarımızın hayırlara vesile olmasını diliyorum.

 **Hüseyin Meydancı**
Eminevim Destek Organizasyon Müdürü



Ceylan Yılmaz:

İMKANSIZI BAŞARDILAR...



Almanya'dan kesin dönüş yapacak olan teyzem, kısa bir süre önce evden çıkmamı istediğinde üzölmekle birlikte, acele ile başımızı sokacak bir ev arayışına girmiştım. Zira ilkökula giden kızım ile yaşıyor ve her şeyi ile ben ilgileniyordum. Bir gün kızımı dershaneden almaya gittiğimde tesadüfen tanıştığım bir ba-

yandan öğrendim Eminevim'i. Arkasından bir arkadaşım ile internet aracılığı ile araştırıp fikir sahibi oldum. Daha önce Eminevim aracılığı ile ev sahibi olan insanları gördüm, bazıları ile konuşma fırsatı da yakaladım ve bu biraz daha güvenme şansı vermiş oldu bana.

Hemen arkasından konuyu annem ile paylaştım, annem de beni dinledikten sonra olumlu yaklaştı, tabi bu da bana cesaret verdi ve Eminevim Ümraniye şubesine geldik. Orada Ömer Bey tarafından karşılandık. Kendisi bize gayet açıklayıcı ve güven verici bir şekilde sistemi en ince detaylarına kadar anlattı ve kafamızda hiçbir kuşku ya da şüphe bırakmadı. Daralan bir zamanımız vardı, teyzemin Türkiye'ye dönüş tarihi gitgide yaklaşmaktaydı ve ben henüz kızım ile başını sokacağı bir yuva bulamamıştım. Böyle bir durumda Eminevim en mantıklı çözüm oldu kızım ve bana...

40.000 TL'ye 120 ay vadeli sisteme giriş yapmaya karar verdim ve bunu Ömer Bey ile paylaştım. Oldukça düşük taksitler olması benim için büyük bir avantaj sağladı. O dönemde elimde pek nakit olmadığı için yüksek bir peşinat veremiyordum, bunun üzerine Ömer Bey bir kampanyalarından bahsetti. Bu, polis kampanyasıydı. Sağolsun bunu bizimle paylaştı ve memur olan yakın bir akrabam aracılığıyla bu kampanyadan faydalandım. Sistem gereği 4.000 TL vereceğim peşinatı da durumumdan dolayı ikiye böldüm 2.000 TL'yi peşin, kalan 2.000 TL'yi ise taksit halinde ödeyebileceğimi söylediler. Bu her kurumun yapacağı kolaylıklar değildi...

Sisteme kayıt olup çekilişimi bekleme-ye başladım. Şükür henüz ikinci çekilişimde ismim okundu ve hemen ardından evimi teslim aldım. Eminevim ve dayanışmaya dayalı elbirliği sistemi resmen benim için imkansızı gerçekleştirdi. Bahsetmeden geçemeyeceğim bir diğer konu da, durumumuzu şirket yetkililerine anlatan Ömer Bey, Eminevim'den kızım için öğrenim bursu sağladı. Eminevim ile tanıştığımızda 10 yaşında olan kızım şimdi 16 yaşında ve lise öğrencisi. Yıllardır destek aldığım Eminevim'den Allah razı olsun, hem ev sahibi olmamızı sağladığı için, hem de kızımın okumasına katkıda bulunduğu için...

Eminevim'den her ay

yüzlerce tapu teslimi

Türkiye'de ev almanın en kolay yolu olan Eminevim ile her ay yüzlerce aile faiz ödmeden, taksitleri kendileri belirleyerek, istediği yerden beğendiği evi alarak kiralardan kurtulup kendi evine taşıyor. Şimdi sıra sizde...



eminevim.com



/eminevim

EMİNEVİM

Ev almanın en kolay yolu

TÜRKİYE'NİN GÜCÜ YÜKSELEN



emin
ŞİRKETLER GRUBU

EMİN
TARIM & HAYVANCILIK

EMİNEVİM
Ev almanın en kolay yolu

emin
YACHTING

EMİN ENERJİ

EMİNSİGORTA

eminmağaza

EMİNEVİM
inşaat

bence tamam
E-Ticarette
EMİNEVİM
güvencesi

EMİNOTOMOTİV
Otomobil almanın en kolay yolu

EMİNEVİM
Ev almanın en kolay yolu

2005 yılında kurulan Eminevim, Elbirliği sistemi kullanarak ev sahibi olmak isteyenleri faizsiz, vade farksız veya uzun vade taksitlerle ev sahibi yapmıştır. Bu yöntem ile ev sahibi olmak isteyenler dilediği ilden beğendiği evi alabilmektedir. Kurulduğu günden günümüze kadar 20.000'in üzerinde aileyi kolay yoldan ev sahibi yapmıştır.

 **EMİNOTOMOTİV**
Otomobil almanın en kolay yolu

1991 yılında kurulan Emin Otomotiv, Elbirliği sistemi ile insanlara faizsiz, vade farksız, uzun vade taksitlendirmelerle kolaylık sağlıyor. Bu yöntem ile otomobil almak isteyen kişiler, istediği marka veya model otomobili dilediği yerden alabilmektedir. 1991 yılından günümüze kadar 50.000'in üzerinde aile kolay yoldan otomobil sahibi olmuştur.

 **eminmağaza**

Emin Mağaza; perakende sektöründe faaliyet göstermekte olup, hem reel mağazacılık, hem de internet mağazacılığı yapmaktadır. İnternet üzerinde bencetamam.com markasıyla internet ortamında kaliteli ürünleri uygun fiyatla satışa sunup, hızlı gönderi sistemiyle müşterilerine ulaştırıyor.

 **EMİNOTOMOTİV 2. El**
güveniniz eskimez...

Emin Otomotiv'in yan kuruluşu olan Emin Otomotiv 2. El, bu piyasada güveni ön planda tutan, yüksek karlar yerine insan güvenini kazanmayı amaç edinmiş bir kurumdur. Günümüze kadar 17.000'in üzerinde araç satışı gerçekleşmiştir. Yurdun her bölgesinden araçlar aldığı gibi yurdun her bölgesine araç satışları gerçekleştirmektedir.

EMİNEVİM
İnşaat

Eminevim İnşaat, Türkiye'nin farklı bölgelerinde toplu konutlar, oteller, lojistik binalar, fabrikalar, tesisler üreterek insanların kullanımına sunmaktadır. Projelerin satışında temel prensip olarak "faizsiz satış" anlayışıyla hareket etmektedir.

EMİN ENERJİ

Enerji faaliyetlerinde çeşitli yatırımları bulunan Emin Enerji, özellikle güneş enerjisi alanında ülkemizin çeşitli yerlerinde faaliyet göstermektedir. Emin Enerji, yaşanabilir bir dünya için çevreyi koruyan, doğaya ve insan hayatına duyarlı sistemler üzerine çalışmalar yürütmektedir.

 **EMİNSİGORTA**

1991 yılında kurulan Emin Sigorta, çeşitli sigorta şirketlerinin tam yetkili A sınıfı acentesi olarak hizmet vermektedir. Emin Sigorta pek çok özelliğinin yanında %99 müşteri memnuniyetiyle sektörde apayrı bir yere sahiptir.

 **bence tamam.com**
Alışverişte son kararım.

E-ticaret sektöründe "Alışverişte son kararım!" sloganıyla yola çıkan BenceTamam.com uzman kadrosuyla alışveriş keyfini internet ortamına taşıyarak sizlere benzersiz bir alışveriş deneyimi yaşatıyor.

EMİN
TARIM & HAYVANCILIK

Emin Tarım ve Hayvancılık ülkemizin çeşitli bölgelerinde çeşitli tesislerde ve tarım alanlarında üretim gerçekleştirmektedir.

 **HAGEV**

Kısa adı HAGEV olan Habibullah Geredevi Vakfı, Emin Şirketler Grubu bünyesinde faaliyet göstermektedir. Vakıf hem Türkiye'de hem de yurtdışında pek çok ülkede yardıma muhtaç insanlara ulaşmaktadır. Vakfın yardım faaliyetleri arasında gıda, giysi, burs, ilaç ön sıralarda gelmektedir.



“Gelecek için pedalla!” sloganıyla yola çıkan Gürkan Genç, bisikletiyle 7 yıl sürecektir ve 7 kıtayı kapsayan dünya turu macerasına tüm hızıyla devam ediyor. Gittiği ülkelerde bol bol kareler alan Gürkan Genç, bu fotoğrafları ve yazılarını kişisel web sayfası ve sosyal medya hesaplarından takipçileriyle paylaşıyor. Siz değerli okuyucularımız için internet üzerinden iletişim kurarak Gürkan Genç’e en merak edilen soruları sorduk.

Gürkan Genç ve Dünya Turu için özel üretilmiş bisikleti.

BUNLAR DA VAR !

Müslüman aleminde bisikletle ilk İmra'ya giden kişi
Arabistan'a ilk defa 90 günlük gazi izni ve ülkeye ilk bisikletli giriş

Toplam Süre: 7 yıl Kıta: 7 Ülke: 84 Çöl: 5 Zirve: 5
Toplam Katedilecek Mesafe: 115.000 Km

BLUFF
NEW ZEALAND
LATITUDE 46°36 min 54 sec
LONGITUDE 168°21 min 26 sec
EAST
AA
NEW ZEALAND

LONDON 18958 km

15008 km NEW YORK

1401 km CAPE REINGA

6 km DOĞ ISLAN

21 km RUAPU

HOBART 1600 km

SYDNEY 2000 km

WELLINGTON 784 km

Bisikletle 6 yaşındayken tanıştım ve kullanmayı da annemden öğrendim. 15 yaşındayken bisikletimle ana yolda 10 kilometrelik bir mesafeyi kat ettiğimde bunu hemen aileme söylemişlerdi. Annem de "Bisikletini kilitlerim bir daha binemezsin!" demişti. Ben de kendisine "Bak dünyayı bisikletle gezerim görürsün!" diye çıkmıştım. Tabi küçükken söylenen bu söz zaman içerisinde unutuluyor. Sistemin içine girdiğinizde önce üniversite için hazırlanırsınız, sonra üniversiteye gider bitiminde kendinizi askerde bulursunuz. Sonra kariyer hayatınız için koşturur durursunuz. Eh aileniz de sizden torun bekler. Haydi bakalım evlilik. Sonrasında çocuklar için yaşar, yaşlılığınız için birikim yaparsınız. Bir de bakmışsınız zaman uçup gitmiş. Halbuki dünya kocaman. 30 yaşında bunu fark ettiğimde mutlu değildim. İşimi gücümü her şeyi devredip gezmeye başladım. Öyle zengin veya birikimi olan biri de değilim. Aileden gelen bir zenginlik de yoktur. Ama 4 senedir dünyayı geziyorum çünkü bu benim hayalimdi.



Gürkan Genç



Daha önce bu tür uzun soluklu bir tur gerçekleştirdiniz mi?

İlk turumu 2010-2011 yılları arasında aldım. Bisikletimle Türkiye'den Japonya'ya gittim. Gürcistan, Azerbaycan, Türkmenistan, Özbekistan, Tacikistan, Kırgızistan, Çin, Moğolistan, Güney Kore, Japonya. 11 ay sürdü ve 12.500 kilometre pedal çevirdim. Mart 2011 tarihinde ülkeye Japonya'dan uçakla döndüm. 9 Eylül 2012 tarihine kadar da dünya turuna çıkabilmek için çalıştım. Şu anda dünya turunda 3. senemin içindeyim. 26 ülke 31 bin km geride kaldı.

Dünya turunda takip edeceğiniz rotayı nasıl oluşturduunuz?

Zor olmadı. Tüm ülkeleri karayolundan geçerek geziyorum. Denizlere ulaştığımda gemilerle karşı tarafa geçiyorum.

Dünya çapında bisiklet üstünde egale ettiğiniz herhangi bir rekor var mı?

Dünya turunu bitirdiğimde Dünya'nın en büyük 5 çölünü ve en yüksek 5 araç geçiş noktasını her kıtada geçmeyi başaran ilk kişi olacağım. Şu anda yok.

Fakat Türkiye'de bisikletle seyahat konusunda bir iki başarımlarım var.

Gittiğiniz ülkelerde kendinizi ve ülkemizi tanıtmaya yönelik herhangi bir çalışmada bulunuyor musunuz?

Gittiğim her ülkenin başkentinde, gazetelere, televizyonlara çıkıyor, üniversitelerde liselerde motivasyon konuşmaları yapıyorum. Aynı şekilde bu motivasyon konuşmalarını şirketlerde de gerçekleştirip para kazanıyorum.

Şu ana kadar kaç ülke ve kaç km yol kat ettiniz?

4 sene içinde 38 ülke 43 Bin km yol yaptım.

Dünya turu haricinde gerçekleştirdiğiniz herhangi bir girişim veya proje var mı?

İnternet sayfamda yol anılarımı Türkçe, İngilizce yazar, Türkçe seslendiririm 4 senedir. Her iki ayda bir bisiklet dağıtıyorum. Her iki ayda bir eğitim bursu projem var. Her yaz gençlerin Türkiye'yi projeleri doğrultusunda gezmeleri için Gezgin Bursu veririm.

Türkiye'de sporculara maddi ve

ekipman desteğinde bulunurum.

Özellikle yerleşim biriminin olmadığı çöl gibi ortamlarda beslenme ve su ihtiyacınızı nasıl karşılıyorsunuz?

Bisiklet üstünde her zaman 5 litre su ve 9 öğünlük yemek kesinlikle bulundururum. Eğer çöl gibi hiç insan görmeyeceğim alanlara gidecek olursam ekstra 30 litreye kadar su ve 15 kilo gıda taşıırım.

Ne tür ekipmanlara sahipsiniz?

Kamp malzemeleri, su arıtma sistemi, uydu telefonu, gps, fotoğraf ve video kameralar, ultrabook diz üstü bilgisayar, çadır, ocak, yazlık ve kışlık malzemeler, bisikletin yedek parçaları.

Uyku ihtiyacınızı nasıl karşılıyor ve zararlı hayvanlardan nasıl korunuyorsunuz?

Çadırımda çok güzel bir şekilde uyuyorum hiç sıkıntı yaşamadım. Çadırım 4 mevsimlik bir çadır. Uyku tulumumda -40 dereceye kadar dışarıda yatabilirim. Şişme mat sayesinde geceleri çok konforlu uyurum. Hayvanlardan hiç zarar gelmedi şu zamana kadar. İki ayaklı olanları var tehlike onlardan kaynaklanıyor.

Dünya turunu tamamladıktan sonra başka hedefleriniz var mı?

Her zaman hayallerim ve hedeflerim oldu. Olmak zorunda bir şeyleri başarabilmeniz için önünüze hedefler koymalısınız, hayalleriniz olmalı. Bisiklet federasyon başkanı olmayı hayal ediyorum 2023'de de parlamentoya girip milletvekili sonrasında spor bakanı olmayı isterim. Bunların hiçbiri olmazsa köyüme dönerim.

Bu projede en büyük destekçiniz kimler oldu?

Ailemin "hayalini gerçekleştir" demesi en büyük destektir benim için. Sonrasında dünya turuma hayal ortağı olan kurumların başında Atılım Üniversitesi gelir. İnternet sayfamda her birine tek tek yer vermişimdir.

Turunuzun şu ana kadar geçen kısmında sizi en çok etkileyen olumlu veya olumsuz olay ne oldu?

4 senedir dünyayı geziyorum olumlu kısmı oldukça fazla internet sayfamda uzun uzun yazmışımdır hepsini. Özellikle şehir ve kırsal

bölge yaşantısı her ülkede aynı. Olumsuzlukları pek sorun etmiyorum. Yaşadığım her olaydan bir ders çıkarıyorum.

Projenizin ülkemizde yeterli ilgiyi gördüğünü düşünüyor musunuz?

Projenin ülkemde ilgi görmesi için her hangi bir girişimim olmadı. İyi bir şeyler yaptığıma inanan insanlar kendi aralarında paylaştı destekledi. Halkın takdirine kalmış. Ben geziyorum, gezerken de ülkem için iyi olduğunu düşündüğüm girişimlerde bulunuyorum.

Geçiş yapacağınız ülkeler için vize sorununu nasıl çözüyorsunuz?

Dışişleri Bakanlığımız bu konuda bana destek oluyor. Bisikletle gezeceğim tüm ülkelere ben gitmeden önce nota yazılıyor.

İletişim kurma gereksiniminde o ülkenin yerel halkıyla nasıl anlaşıyorsunuz?

İngilizce bilinmiyorsa ben Türkçe konuşuyorum hiç anlamıyorsa beden dili. Hiç olmadı bir gülümseme kalpten bir selam yetiyor.

Son olarak söylemek veya eklemek istediğiniz bir şey var mı?

4 senedir seyahat ediyorum ve zamanın nasıl geçtiğini anlamadım. Hayatı nasıl yaşayacağınız sizin elinizde. Kabul ediyorum hayatım risklerle dolu. Fakat mutluyum. Bir yaşam hakkımız var zaten amacımız mutlu yaşamak değil mi? Hayallerinizin peşinden koşarken kendinize ufak hedefler koyun ve en sonunda onlara kavuşun.



Gürkan Genç'e sorulmuş diğer tüm sorular için yandaki QR bağlantısını kullanabilirsiniz.

www.gurkangenc.com

Tevrat AKSOY:

EMİNEVİM ile

3 Otomobil, 2 Ev, 1 Arsa

Sahibi Oldum



1967'de Giresun'da doğdum. 1990 yılında ailemle birlikte İstanbul'a taşındım. Abim ile birlikte Paşabahçe'de olan bakkal dükkanımızı satın, evimizin olduğu Beykoz tarafında bir dükkan açtık. Eminevim ile tanışmamız da o zamanlara dayanmaktadır.

O yıllarda bir otomobil sahibi olmak isteyen abim, arkadaşları vasıtasıyla Eminotomotiv ile tanıştı. Beraber gidip detaylı bilgi aldık. Abim tereddüt etmeden Eminotomotiv müşterisi oldu. Kısa süre sonra zamanı geldiğinde ise aracını teslim aldı. Abimin aracını alması beni de cesaretlendirmişti. Hemen ben de başvurumu yaptım. Kısa süre sonra ben de otomobilimi almıştım.

Aradan birkaç yıl geçmişti, abimin otomobil taksitleri bitmişti. Tekrar Eminotomotiv'e gidip başka bir otomobile daha yazıldı. Fakat bu sefer teslim tarihi geldiğinde yazıldığı otomobili almadı. Onun yerine parasını alarak (O zamanlar öyle bir uygulama vardı.) kirada olduğumuz bakkal dükkanını satın aldı.

Artık defalarca ticaret yaptığımız Eminotomotiv'e o kadar güveniyordum ki, yapacağım her yatırımda kapılarını çalmakta hiç tereddüt etmiyordum. 2000'li yılların başında bu sefer yeğenim ile birlikte Eminotomotiv sistemine dahil olduk. Ödemelerimi günün gününe yapıyordum. Yanlış hatırlamıyorsam, içeride eski parayla 120 milyon civarı

paramız olmuştu. Teslim tarihimize de epey bir süre vardı. Tam o sıralarda evimizin hemen yanında ki arsa satılığa çıkmıştı. Takdir edersiniz ki bizde o arsaya sahip olmak istedik. Hemen Eminotomotiv'e giderek konuyu yetkililer ile paylaştık. Sağolsun satış müdürümüz Sezai Gök Bey, durumumuzu anlayış ile karşıladı ve teslim tarihimiz gelmeden içeride biriken paramızı arsaya alabilmemiz için almanıza yardımcı oldu. Buradan kendisine bir kez daha teşekkürlerimi sunuyorum.

Yıl 2011'i gösterdiğinde çocuklarım için bir daire almak istedim ve Eminevim'in kapısını bir kez daha çaldım. Satış uzmanı Samet Albayrak Bey ile görüştük, kendisi sağolsun bizle çok ilgilendi ve yardımlarını esirgemedi. 130 bin TL değerinde bir ev için sisteme dahil oldum. Teslim zamanımız geldiğinde beğenip bulduğum evin değeri 150 bin TL idi. Farkını üstüne katıp evimi satın aldım.

Şunu açıkça söyleyebilirim ki, Eminevim olmasa bunları başaramazdık. Günümüzde banka faizleri ile başa çıkmak çok zor. Bugüne kadar Eminotomotiv ve Eminevim vasıtasıyla 3 otomobil, 1 arsa, 2 daire aldık. Üstelik hiç bir sorun yaşamadık. Son aldığımız evin borcu bittikten hemen sonra otomobil için tekrar sisteme girmeyi düşünüyorum.

Ev ya da otomobil almayı düşünenlere tavsiyem; mutlaka bir şubeye gidip görüşsünler, bilgi alsınlar. Ben kendimi referans olarak göstermekten büyük gurur duyuyorum. İnşallah her vatandaşımız ev sahibi olur.



EMİNEVİM'DEN

MÜŞTERİLERİNE HER YIL

UMRE

FIRSATI

Bir mübarek sefer olsa da gitsem
Kabe yollarında kumlara batsam
Nur cemalin bir kez düşte seyretsem
Ya Muhammed canım arzular seni.



Eminevim, el birliği imece çalışması ile yine bir ilki gerçekleştirdi. Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın A. Emin Üstün Beyefendi'ye şahsım ve misafirlerimiz adına teşekkür ediyorum. Ev ve araç üyesi 250 kişiyi çekişsiz kurasız umreye götürdü.

1991 yılında insanların faize bulaşmadan araba sahibi olmaları ilkesi ile işe başlayan ve epeyce yol kateden Emin Otomotiv, 2005 yılında da üyelerini Eminevim adı ile ev sahibi ve gayrimenkul sahibi yapmaya devam ediyor.

İlkesi "Hep birlikte kazanalım" olan Eminevim ailesi hiçbir karşılık gözetmeden umreye götürmeye devam edecek.

Öncelikle umre misafirlerimizle kutsal yolculuk başladığında heyecanımıza diyecek yoktu. Gerek hava limanında gerek İstanbul'dan uçağa binişimizde ve Cidde'ye inişimizde heyecanımız doruktaydı.

Otele yerleştiğimiz gün hep birlikte coşkuyla umremizi yaptık. Mekke'den sonra Medine'ye yolculuğumuz başladı. 5 konforlu otobüste Medine yolculuğuna başladık, her otobüste birbirinden değerli, önemli hocalarımız yolculuk boyunca heyecanımızı dorukta tuttular. Öncelikle bu yolculuğu birlikte yaptığımız Rintur'a ve sahibi İlyas Bey ile müdireleri Filiz Hanım'a içten ve samimi gayretlerinden dolayı teşekkür ediyorum.

Ayrıca Şişli Müftüsü Mahmut hocama, Habibullah Geredevi Camii İmamı Coşkun hocama, kendisi umre boyunca yüksek performans ve samimi çalışması ile



göz doldurdu, misafirlerden tam not aldı. Tüm birim personelimizin gösterdikleri gayretli çalışmalarından dolayı teşekkür ediyorum.

Hep "Eminevim Ailesi" diyoruz ya, bu kutsal yolculuk esnasında bir daha gördük ki biz gerçekten " Güçlü bir aile" olmuşuz. Bunu görmekten de çok mutlu oldum.

Bir başka açıdan umre ibadetimizi şu şekilde gözlemledim; misafir ve temsilcilerimiz, saygıdeğer hanımefendiler, beyefendiler, çocuklar sami ve ihlasla Allah'a yakarıta bulunuyorlar, dua ediyorlar, göz yaşları döküyorlar. Bu beni çok duygulandırdı. Allah (cc) yaptığımız umremizi kabul etsin ve bu çalışmalarımızın devamını şirketimize nasip etsin. Amin.

bir VİCDAN hikayesi

Yorgunluktan ağırlaşan gözlerini henüz kapamak üzereydi ki göğü çınlatan bir bomba sesi tekrardan irkti küçük kıızı. Üzerindeki kocaman örtü o küçük bedenini sarmak için kırış kırış olmuştu. Tüm yüreğini ateşli bir humma gibi sarmış olan korku, geceleri şiddetini daha da arttırıyordu. Yaşayacağı korku ve endişenin yaşadıklarından daha ziyade bir hal alacağı artık aşıkardı. Orda yaşayan çocukların, görüntüleri dışında hiçbir şey onlara çocuk olma duygusunu yaşatmıyordu.

Savaş denilen bu film ilahi bir kalemle yazılmış olamazdı ya da insanlar bu senaryoyu gösterime sunacak kadar kalpsiz olamazdı! Bu filmin bir sonu var mıydı yoksa reyting rekorları kıran diziler gibi bu dizi de mi senelerce gösterimde kalacaktı.

Sizce bu dizi filmin çekildiği ülke aşağıdakilerden hangisiydi?

A-Mısır B-Suriye C-Irak D-Hepsi

Aslında bu sorunun tek bir cevabı varken "Hepsi" dediğinizde de soruyu yanlış cevaplamamış olacaksınız.

Bildiğimiz bir şey var ki o da bu dizinin sponsorları çok güçlüydü. Bilinmeyen tek şey geriye kalan enkazdan kaçan insanların kurtuluş filmini çekecek sponsorlar kimdi?

Yorgunluktan ağırlaşan gözlerini henüz kapamak üzereydi ki yüreğini çınlatan vicdanının sesi tekrardan irkitti kadını. Üzerindeki kocaman örtü hüznü ruhunu sarmak için kırış kırış olmuştu. Medyada görmüş olduğu vahşet dolu resimlerdeki mahzun çocuk bakışları gözünün önünden gitmiyordu. Yapacaklarının yaptıklarından daha ziyade bir hal alması gerektiği artık aşıkardı.

Dünyanın birçok Müslüman ülkesinde vuku bulan filmler tek bir elden çıkmışçasına oynatılırken gözden kaçan bir nokta vardı; o da insan denen okyanusun artık derinlerde sakladığı hazinesini yani vicdanını hala su yüzünde capcanlı tutan insanlar vardı bu dünyada...

O insanlardan biriydi işte Mesrure Pınar Özer. Sürekli karşı karşıya geldiği savaş görüntüleri vicdanına "Alarm" çağrısı yapmış ve onu acil müdahale için harekete geçirmişti. Öncelikle Kilis teki Suriyeli göçmenlerle Hüdaver Vakfı aracılığıyla buluşup daha sonra da İstanbul'da çeşitli semtlerde yaşayan Suriyeli mültecilerin evine konuk oldu. Mahzun bakışlı o çocukların gözündeki ışıltıyı tekrar kazanmaya kararlıydı. Bunun için Sultanbeyli de Suriyeli yetim çocuklar için bir "Oyunevi Projesi" başlattı. Aylar süren çalışmalar sonunda 26 Haziran 2015 de Eminevim Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün'ün değerli katkılarıyla ve Hüdaver Vakfı işbirliğiyle Oyunevi'nin açılışı gerçekleşti.

"Çocuklar bu dünyanın süsü, mücevheridir." diyen Mesrure Pınar Özer bu sözünü doğrularcasına çocukların gözlerinde kaybolan ışıltıyı onlara tekrardan kazandıracak, ruhlarında gizlenen savaşın derin izlerini bir nebze olsun silecek şifalı gönüllerle çıktığı bu yolda adımlarını hızlandırmış, yapacaklarını yaptıklarından daha ziyade bir hale getirmişti. Artık vicdanının sesi yerini şu Hadis-i Şerif'e bırakmıştı; "Kendi yetimini veya başkasına ait bir yetimi himâye eden kimseyle ben, cennette şöyle yanyana bulunacağız." Müslim, Zühd 42.





KILIS'TE BİR YETİM OKULU

Kilis'te 85 Suriyeli yetim çocukların bulunduğu Suriye Yardımlaşma ve Dayanışma Derneği Yetim Okulu vakfımızın maddi ve manevi desteğiyle hizmetine devam etmektedir.

Burada Suriyeli yetimlere Kur'an eğitimi, dini bilgiler, Türkçe dersi ve sosyal faaliyetler etkinliğinde hizmet verilmektedir.

Yetimler okuluna destek faaliyetlerimizin başlamasının kısa hikayesi şöyledir:

Süreyya Üstün ve Sefa Üstün'ün Kilis Vakıf Temsilciliğimizi ziyaretlerinde, Kilis'te bir yetim evi ziyaretinde tanıştıkları bir kardeşimizin kendi çabalarıyla kurdukları yetim okuluna gidince oradaki yapılan hizmetleri görmeleriyle bu hayırlı işe vesile olarak vakfımızı buradaki okula destek verirken bulduk kendimizi.

Buradaki faaliyetlerimizi sıralarsak;

İlk olarak 2 katlı olan bu binanın 2.katında bulunan geniş ve

büyük balkonu pvc doğrama ile kapattırarak burayı bir sınıf haline getirdik. Daha sonra binadaki tüm pencereler yeni perdelerle kapatıldı.

Bir anaokulun ihtiyacı olan anasınıfı masası, sandalyesi, oyuncak, oyun odası, halısı vs. ihtiyaçları karşılanarak daha kaliteli bir eğitim ve ortam sağlanmıştır.

Yine zaruri ihtiyaçları olan buzdolabı, fırınlı ocak, pasta fırını, su sebili gibi eşyalar da temin edilmiştir.

Yetimlere günlük dağıtılmak üzere meyve suyu ve bisküvi yardımı, aylık olarak alınarak halen devam etmektedir.

Bu okuldan başka yine Kilis'te bulunan Suriye Birlik ve Yardımlaşma Derneği'ne ait Meşail El-Ğad (Yarının Meşaleleri) isimli 325 yetimin eğitim gördüğü konteyner okulunun arsa kirası için 5.500 TL yardım her ay vakfımız tarafından karşılanmaktadır.

SULTANBEYLİ ANAOKULU VE YETİM OKULU

Sultanbeyli'de 3 katlı, 1.200 m2 bahçesi olan müstakil binanın öncelikle 4-6 yaş anaokulu çocuklarının kullanılabilmesi için binanın gerekli fiziki tadilatları yapılarak başlanmıştır.

Tuvalet ve banyoları çocuklara uygun hale getirilmiş, bahçeye oyun parkı ve kum parkı yapılmıştır.

Anaokulu için gerekli bütün malzemeler temin edilerek 2015 Ramazan Ayı'nda Suriyeli ailelere iftar yemeği vermek üzere hizmete açılmıştır.

Okulumuz birinci katı Aziz Mahmud Hüdayi Vakfı'na tahsis edilmiş burada 6-9 yaş arası 30 Suriyeli çocuğa Kuran'ı Kerim eğitimi, dini bilgiler ve sosyal faaliyetler yapılmaktadır.

İkinci katımızda 4-6 yaş arası 20 Suriyeli yetimlere Mesrure Pınar Özer sorumluluğunda vakfımız ilgilenmektedir.

Yetimlerimizi sabah evlerinden servis aracımızla alıp akşam tekrar evlerine bırakıyoruz.

Çocuklara iki Türk öğretmen ve iki Suriyeli öğretmen eşliğinde Kur'an-ı Kerim ve Türkçe derslerinin yanı sıra sosyal faaliyetler; sabah sporu, oyunlarla, boyama etkinlikleri ile çocuklara sıcak bir aile ortamı yaşatmaya gayret ediyoruz.



MIDYE yemek. caiz mi?

Bazen sokakta ayaküstü, bazen bir lokantada tahta bir oturakta onlarca yiyenini görürüz. Bir de üstüne söylenen “Denizden babam çıksa yerim.” sözü eklenince etraftakilerin de iştahı kabarır. Oysa hep aklımızda bir soru vardır. “Midye yemek caiz mi?”



Denize kıyısı olan illerimizde daha yaygın olan midye ya da midye dolma kültürü biraz daha iç kesimlere gittiğimizde neredeyse kaybolur. Hayatınızda bir defa da olsa karşınıza çıkacak bir sorunun cevabını sizler için mutfak sayfalarımıza taşıyoruz.

Bilindiği gibi karada ve denizde yaşayan hayvanlar arasında yenmesi caiz olanlar ve olmayanlar vardır. Kirpi, köstebek, kaplumbağa, salyangoz, fare, akrep, kurbağa, kurt, sansar, sırtlan, aslan, kedi, köpek, kaplan, fil, maymun, sincap, gelincik gibi kara hayvanları yenilmesi caiz olmayanlardan bazısıdır. Denizde ise durum biraz farklıdır. Allah (c.c) tarafından insanlar için birer nimet deposu olarak sunulmuş denizlerde pek çok canlı yaşamaktadır. Bu canlıların yenilip yenilmemesi mezheplere göre farklılıklar göstermektedir. Midye de yenilmesi bakımından üzerinde farklı görüşlerin bildirildiği bir deniz canlısıdır. Şöyle ki;

Maliki mezhebi hiçbir deniz hayvanını istisna kılmadan yenilebilir hükmü vermiştir. Hanbeli mezhebi yılan balığını pis saydığı için; Şafii mezhebi de kurbağa, yengeç ve timsah gibi hem denizde, hem de karada yaşayabilen hayvanların etinin yenilmesini haram olarak sınıflandırmıştır.

Nahl Suresi'ndeki "Taze et yemeniz için denizi sizin hizmetinize veren Allah'tır." ayet-i kerimesiyle, Maide Suresi'nde yer alan "Denizde avlanmak ve onları yemek size helal kılındı ki; hem size hem de yolcu olanlarınıza faydalı olsun." mealindeki ayetler, denizlerden beslenilebileceğini, denizlerde yaşayan hayvanların yenilebileceğini ifade ediyor. Bu ayetlerden hareket eden Şafii, Maliki ve Hanbeli mezhepleri, deniz hayvanlarının, yani suyun içinden başka bir yerde

yaşayamayan hayvanların hepsi, nerede bulunursa bulunsun, ister balık şeklinde olsun, isterse başka cins ve şekilde bulunsun, helaldir, yenilebilir. Yine aynı mezheplere göre, bu hayvanların isimlerinin farklı olması, diri veya ölü olması; yakalayanların Müslüman veya gayrimüslim olması hükmü değiştirmez.

Gelelim Hanefi mezhebine, Hanefi mezhebinde balık suretinde olmayan deniz hayvanlarının etlerini yemek caiz değildir. Daima suda yaşayan, suda barınan hayvanlardan her çeşit balık eti yenilebilir. Kalkan balığı, sazan balığı, yunus balığı, yılan balığı da bunlara dahildir. Fakat diğer su hayvanları caiz değildir. Midye, istiridye, istakoz ve yengeç gibi hayvanların yenilmesi helal olarak kabul edilmemiştir.

Bu esaslara göre, midye, istiridye gibi deniz hayvanları Şafii, Maliki ve Hanbeli mezheplerine göre yenilebilirken, Hanefi mezhebine göre yenmemektedir. Hanefi mezhebinin haram saymasının sebebi ise, bu çeşit hayvanların gerek görünüşü, gerekse yenen kısımlarının hoş olmaması, çirkin ve pis sayılmasıdır.



Eminevim'den
Müsterilerine

Kudüs

Turları



Eminevim Destek ve Organizasyon Birimi, düzenlediği yurtdışı turlarına bir yenisini daha ekledi. Daha önce müşterilerine ücretsiz olarak Balkanlar turu ve Umre seyahati düzenleyen Eminevim 30 Eylül'de 40 müşterisini Kudüs-ü Şerif'e götürdü. Sabiha Gökçen Havalimanı'ndan hareket eden grup, üç gün süren turda Kudüs'ü adım adım ziyaret etme fırsatı buldu. 20 yıldan beri Kudüs'e düzenlenen turlara rehberlik eden Dr. Hasan Fehmi Ulus öncülüğünde ziyaretçiler kutsal mekanları görürken başta Mescid-i Aksa olmak üzere pek çok kutsal mekanda ibadet etme fırsatı buldu. Kutsal ve tarihi mekanların yanında Filistin halkının yaşadığı şehirler de tur kapsamında gezildi.



Eminevim'in düzenlediği kampanya kapsamında gerekli şartları yerine getiren 40 müşteri ücretsiz olarak Kudüs turuna katılmaya hak kazandı. Eminevim müşterilerinin büyük bir heyecan ve sevinçle gezip gördüğü yerler arasında pek çok kutsal ve tarihi mekan bulunuyor.

Üç gün süren turun ilk günü Yafa şehrinde bulunan Sultan Mahmud Cami, Osmanlı Cami ve eserleri gezilip görüldü. İkinci gün; El Halil şehrine hareket eden grup, burada bulunan Hz. İbrahim, Hz. İshak, Hz. Yakup ve Hz. Yusuf peygamberlerin kabirlerini ziyaret etti. Daha sonra Halhul Kasabasında bulunan Yunus Peygamberin kabri ziyaret edildi. Yoğun geçen ikinci tur gezilerinde Beytullahim şehrinde yer alan Hz. İsa'nın doğduğu yer ziyaret edildi. Beytullahim'den hareket eden grup, önce Lut Gölü'ne, daha sonra da dünyanın en eski şehirlerinden olan Eriha'ya geçti. Eriha'da yer alan Hz. Musa kabri ve külliyesini ziyaret eden Eminevim müşterileri ayrıca Eriha Şehrinde alışveriş yapma imkanı da buldu.

Düzenlenen turun son gününde ise; Selman El Farisi, Hz. Rabia, Hz. Davud


türbelerinin yanında Hz. Meryem ve ailesinin kabrinin bulunduğu inanılan kilise ziyaret edildi. Mescid'i Aksa'da kılınan Cuma Namazından sonra günün geriye kalan zamanı Mescid'i Aksa'nın gezilmesine ayrıldı.

Eminevim müşterilerinin her fırsatta memnuniyetlerini dile getirdikleri tura Eminevim Organizasyonlar Müdürü Hüseyin Meydancı da katıldı. Meydancı, tura katılan 40 müşteriye hitaben yaptığı konuşmada; Eminevim yönetimi olarak Kudüs'ü Şerif turu düzenlemenin mutluluğunu yaşadıklarını belirtti. Düzenlenen turun sadece bir geziden ibaret olmadığını, aynı zamanda Filistin halkına yanlarında olduğumuzu gösterme fırsatı doğduğunu söyleyen Meydancı, Kudüs-ü Şerif

turlarını geleneksel hale getireceklerini ve bu imkandan müşterilerinin ücretsiz olarak yararlanacağını vurguladı. Eminevim organizasyonlar müdürü Hüseyin Meydancı; Önümüzdeki aylarda düzenlenecek olan Kıbrıs ve İspanya turlarından da bahsetti.

Kudüs turuna katılan Eminevim müşterileri, gezip gördükleri mekanları her fırsatta sosyal medya üzerinden paylaşarak memnuniyetlerini gösterdiler. Bazı müşteriler ise Eminevim Yönetim Kurulu Başkanı Emin Üstün'e sunulan bu imkandan dolayı teşekkür mektubu yazdı.



Hüseyin Meydancı 
Eminevim Destek Organizasyon Müdürü



HEPİMİZ FOTOĞRAFÇIYIZ

Mobil teknolojilerin çağ atlamasıyla fotoğrafçılık da günümüzde çok farklı bir konuma yerleşti. Cep telefonlarının gelişmiş mercek yapısı ve hemen düzenleme işlemine imkan sağlaması ortaya daha etkileyici sonuçlar çıkarmakta. Sosyal ağların büyük kitlelere ulaşmasıyla artık paylaşım yapmak fotoğraf çekmek kadar kolay bir hale geldi. Ama şu da bilinmelidir ki fotoğrafçılık hiçbir zaman bu derece basit bir uğraş olmayacaktır...

Fotoğraf bir arayışa eğer, fotoğrafçı bulduğu ile yetinmeyip devamlı kendini geliştirmeye çalışan bir insandır. Bilinen fotoğraf tekniklerini kullanarak kendi bakış açınızı yansıtabilir, yaratıcı fotoğraf tekniklerine imza atabilirsiniz. Ayrıca tüm standartların dışına çıkarak kendi tarzınızı ve bakış açınızı da fotoğrafa yansıtabilirsiniz.

Güzel bir fotoğraf karesi yakalamadan önce uymamız gereken kurallar ve yapmamız gerekenler de var tabii, mesela ilk olarak kullandığımız makine ya da fotoğraf çekeceğimiz telefonun kamera özelliklerini iyi tanımamız gerekir, bu en önemli aracımızdır. Dolayısı ile bu aracı ne kadar iyi tanırsanız, o kadar verimli kullanabilirsiniz. Günümüzde kullandığımız fotoğraf makineleri diyafram, perde hızı ve odak mesafesi gibi temel ayarların dışında, daha iyi fotoğraf çekmenize yarayacak birçok yardımcı özellik ile donatılmış durumda. Fotoğraf çekmek hiçbir zaman sadece denkleme basmak değildir. Alan derinliği kontrol düğmesi, pozlama kilidi gibi kolaylaştırıcı özellikleri fotoğraf çekerken kullanmak size hız ve daha iyi fotoğraf çekme imkanı sağlayacaktır. Bu ve benzeri bilgilere en kolay yoldan fotoğraf makinenizin kullanım kılavuzunu okuyarak ulaşabilirsiniz.

Yapmamız gereken?

Kendimizi fotoğraf konusunda geliştirmek tamamen bu konu üye olarak veya bir fotoğraf kulübüne katılarak arkadaş çevrenizi genişletmeniz gerekir. Bu arkadaş grubu sizinle ortak duygular paylaştığı için, birlikte fotoğraf çekimine çıkmak için doğal bir motivasyon oluşturacaktır. Bu etkinlikler de farklı fotoğraf tekniklerini öğrenme fırsatı bulacağınız gibi, farklı fotoğraf ekipmanlarını görme ve deneme imkanı da olabilir. Bu yöntem eğlenceli ve fotoğraf öğrenmek için harika bir yoldur.

Paylaşımlarınızı Arttırın

Fotoğrafçılıkta başarıya ulaşmanın bir diğer yöntemi ise başkalarıyla deneyimlerinizi paylaşmaktır. Bunun için bulunduğunuz yerdeki bir fotoğraf derneğine üye olarak veya bir fotoğraf kulübüne katılarak arkadaş çevrenizi genişletmeniz gerekir. Bu arkadaş grubu sizinle ortak duygular paylaştığı için, birlikte fotoğraf çekimine çıkmak için doğal bir motivasyon oluşturacaktır.



Tekniğinizi geliştirin

Fotoğraf çekmek için birçok fotoğraf tekniği var. Artık internet yardımı ile bu fotoğraf tekniklerini keşfetmek ve öğrenmek çok kolay. Öncelikle bu teknikler için hazırlanmış videoları izleyerek işe başlayabilirsiniz. Bu videolar size adım adım rehberlik edecektir. Tabii bu teknikleri sadece izlemek yetmez fırsatını bulunca uygulayarak bilgiyi pekiştirmek gerekir.

Kendinize fotoğraf konusunda bir uzmanlık konusu seçerek araştırma, uygulama ve deneyim bilgisine ulaşabilirsiniz. Bir alanda fotoğraf üretmek için öncelikle o fotoğraf türünü iyice araştırmak ve bol bol denemeler yaparak pratiklik kazanmak gerekir. Uzmanlaşmak zaman içinde fotoğrafta derinleşmenizi, yaptığınız işten daha fazla zevk almanızı sağlayacaktır, hem belli mi olur belki böylece profesyonel fotoğraf dünyasına da adım atmış olursunuz. Bu deneyimler sizde bir disiplin oluşturacak fotoğrafın farklı alanlarına kulaç atmanızı sağlayacaktır.



Topluluk Fotoğrafı Çekerken

Birçok fotoğrafçı topluluk fotoğrafları çekerken, kalabalığı kompozite etmekte zorlanır. Genellikle "Asker Pozu" denilen yanyana durma yöntemi kullanılır. Ancak bu tarz kompozisyonların çok fazla estetik bir tarafı yoktur. Topluluğun karakterini ve coşkusunu fotoğrafa aktarmak adına daha farklı düzenlemeler yapmak gerekir. İşte size topluluk fotoğrafı çekerken kullanabileceğiniz birkaç poz alternatifi.

Topluluk fotoğrafları nasıl çekilmeli?



EFENDİMİZ (S.A.V) EŞSİZ BİR MİSAFİRPERVERDİ...

Kucağında bebeğiyle arabaya yanaşan kadınlar... Köşe başlarında soğuk taşların üzerine oturmuş elinde tuttuğu kağıda "Suriyeliyim" yazmış aileler... Yaşanan dramın şahitleri olarak belki kendimizi onların yerine koymalıyız, belki de misafirperverliğimizi ülke olarak sorgulamalıyız.

Hayatın her alanında ve her konuda olduğu gibi Efendimiz'in misafirlerine karşı tutumu da hayranlık uyandıracak eşsiz nitelikteydi. Efendimiz'in misafirleri hiç eksik olmazdı. O, misafirleriyle bizzat ilgilenir, çoğu zaman kendisi hizmet ederdi. O'nun için gelen misafirin ırkı ve dini önemli değildi. Müslüman olmayan misafirlerine de aynı hassasiyeti gösterirdi. Nitekim Habeşistan'dan gelen bir Hristiyan heyetini evinde ağırlamış, onlara kendisi hizmet etmişti. Yine bir defasında müşriklerden biri ona misafir olduğunda, ona bir keçinin sütünü vermiş ve müşrik tamamını içmişti. İkinci keçinin sütü verildiğinde onu da içmişti. Efendimiz, adam doyana kadar süt vermişti. Bu şekilde müşrik 7 keçinin sütünü içmişti.

O'nun misafirperverliği eşsizdi. O, fazla misafir geldiği zamanlarda evindeki yiyecekleri misafirlerine verip, çocuklarıyla birlikte geceleri aç yatan bir peygamberdi. "Allah'a ve ahiret gününe inanan, misafirine ikram etsin.", "Misafirin bulunduğu eve hayır, bıçağın devenin hörgücüne ulaşmasından daha çabuk ulaşır.", "Sofra misafirin önünde bulunduğu müddetçe, melekler ev sahibi için istiğfar ederler." Buyurarak bizlere misafirperverliğin ne denli önemli olduğunu da göstermiştir. Bazı devlet ve kabilelerden özel ve resmi heyetler gelir, günlerce kalırlardı. Efendimiz, bu misafirlerle bizzat ilgilenir, ağırlar, hizmetlerini görürdü. Habeşistan'dan gelen heyete bizzat kendilerinin hizmet ettiğini

gören sahabeler, "Siz bırakın ya Rasullullah, hizmeti biz görürüz!" dediklerinde Efendimiz, "Onlar daha önce bizim arkadaşlarımıza ikram etmişlerdir. Şimdi ben de bu hizmetlerin karşılığını vermekten zevk duyuyorum!" buyurmuştu. Efendimizin hiç eksik olmayan birkaç günlüğüne gelen misafirlerinin dışında, sürekli misafirleri de vardı. Bunlar mescidin hemen yanı başında ikamet eden; evi barkı, çoluk çocuğu olmayan fakir sahabelerin oluşturduğu Suffe Ashabı'ydı. Efendimiz, onları kendi aile fertleri gibi görürdü. Onların eğitim ve öğretimlerini üzerine aldığı gibi geçimlerini de kendileri karşılardı. Ancak 4 kişinin taşıyabileceği büyüklükte bir kazanı vardı.



Öğle vakti olunca bu kazan getirilir, yemek yapılır, Suffe Ashabı onun etrafına dizilir, Efendimiz'le birlikte ondan yerlerdi. Bazen o kadar kalabalık olurdu ki; Efendimiz oturmaya yer bulamaz, çömelirdi. Bazen de Suffe Ashabı'nı kendi evinde ağırlardı. Bunların sayıları 100 - 400 arasında değişirdi. Efendimiz, kendisine gelen Adıyy Bin Hatem'in elini tutmuş, evine davet etmiş, evde içi hurma lifiyle doldurulmuş tek minderi Adıyy'in altına sermiş, kendisi kuru yere oturmuştur. Adıyy ile konuşmuş, tereddütlerini tek tek saymış, sorularını cevaplamış, İslam'ın gelecek parlak günlerini haber vermiş, onu İslam'a davet etmiştir.

Misafirleri gelmeden önce bildirdi.

Sevgili Peygamberimiz, bazı misafirlerini daha gelmeden ashabına bildirir, onlar hakkında güzel sözler söylerdi. Cerir Bin Abdullah bunlardan biriydi. Cerir Bin Abdullah diyor ki: Medine'ye varınca, devemi bırakıp, heybemi açıp altlı-üstlü elbisemi giydim ve mescide girdim. O sırada Rasulullah hutbedeydi. Kendisine selam verdim. Cemaat beni göz ucuyla süzüyordu. Yanımdaki zata, "Rasulullah beni andı mı?" diye sordum. O da: "Evet, biraz önce, seni güzel bir şekilde andı. Şu kapıdan, Yemenli, hayırlı bir kimse girecektir. Onun yüzünde melek, melik nişanı vardır buyurdu." dedi. Ben de Allah'a şükrettim. Misafirlerini şehrin dışında karşılatması Efendimiz ile görüşmek üzere Medine'ye gelen heyetler, hangi inancı taşırlarsa taşınlar, onlara değer verilir. Öyle ki, bu heyetler ta şehrin sınırlarında karşılanırdı. Mesela; Sakif heyetini Muğire Bin Şu'be ile beraber sahabenin en önde gelen ismi Hz. Ebu Bekir (r.a.) karşılamıştı.

Kaldıkları yere uğrayıp, hal hatır sorardı.

Sevgili Peygamberimiz, misafirhaneye veya mescidin avlusundaki çadırlara yerleştirdiği misafirleriyle yakından ilgilenirdi. Efendimiz

özellikle yatsı namazını kıldıktan sonra, bazen de geceleri uyanıp misafirlerinin yanına gider, onlarla konuşur, bir şey ihtiyaçları olup olmadığını sorardı.

Misafirlerine yol azığı ve bahşişler verirdi.

Efendimiz, gelen misafirlere ve elçilere dönüşlerinde yol azığı hazırlatır, bahşişler verirdi. Hatta Tebük'te kendisine gelen Bizans elçisine Efendimiz, "Asıl yerimde (Medine'de) olsaydık sana hediye verirdim." diye üzüntüsünü iletğinde, bunu işiten Hz. Osman, heybesinden kıymetli bir kumaşı çıkarıp elçiye hediye etmesi için Sevgili Peygamberimize vermişti. Efendimiz'de Hz. Osman'ın bu ikramından son derece memnun kalmıştı.

Misafirlerini özel kıyafetlerle karşıladı.

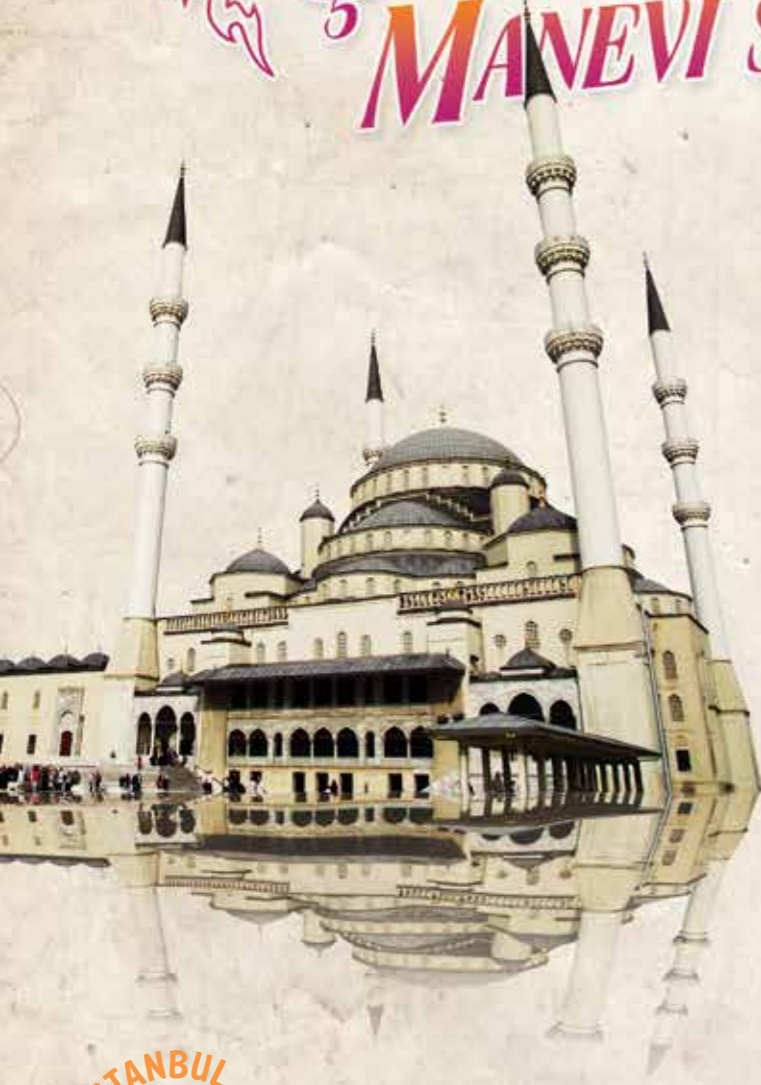
Gelen heyetleri önemsemenin ve onlara verilen değer bir yansıması olarak Efendimiz elçileri kabul merasiminde hususi bir elbise giydiği gibi, ashabının da aynı şekilde temiz ve özel kıyafetler içinde olmasını emrederdi. Efendimiz'in yaşadığı dönemin adetlerinden biri de gelen elçilere görkemli karşılama törenleri düzenlemektir. Elçilerin üzerinde böylelikle etki bırakılmak istenirdi. Dönemin adetin aksine O, böylesi suni hiçbir yola tevessül etmezdi.

Gelenlerin taleplerini nezaketle dinlerdi.

Peygamberimiz kendi fikrini beyan etmeden önce heyetlerin düşünce ve taleplerini dikkatle dinlerdi. Onlara mutlaka Müslüman olmaları gerektiği istikametinde bir zorlamaya başvurmazdı.



ŞEHİRLER & MANEVİ SAHIPLERİ 2



ANKARA



Hacı Bayram-ı Veli Hz.

İstanbul'u Fatih Sultan Mehmed Han'ın fethedeceğini müjdeler. Anadolu Türk Birliği'nin yeniden sağlanmasında politik ve askeri güçler kadar etkili olan bu Anadolu Sufisinin türbesi, Hacı Bayram Camii'nin yanında ziyarete açıktır.



BURSA



İsmail Hakkı Bursevi Hz.

Manevî tasarrufu devam eden tasavvuf büyüklerinden. Alim, mutasavvıf, şair, hafız, bestekâr ve hattat olup tefsirci ve Mevlana'nın Mesnevi'sinin en büyük şarihidir. 23 senede yazdığı Kur'an tefsiri Ruhü'l-Beyan ise bugün hâlâ en çok okunan ve talep edilen eserler arasında. Kabri Bursa'da Tuz Pazarı civarındaki dergahındadır.



KONYA



Şems-i Tebrizi

Evliyânın büyüklerinden. Asıl adı Mevlânâ Muhammed bin Ali olup, Tebrîzlidir. "Şemseddîn=dinin güneşi" lakabıyla meşhûrdur. 645 senesinde Konya'da şehîd edildi. Mezarı, Unesco Dünya Kültür Mirası'na aday gösterilir.

İSTANBUL



Aziz Mahmud Hüdayi Hz.

Osmanlı devri İstanbul velîlerinin büyüklerinden. Cüneyd-i Bağdâdî Hazretleri'nin neslinden olup, "Seyyid"dir. O, bir asra yakın ömür sürmüş ve sekiz pâdişâh devrini idrâk etmiş bir gönül sultanıdır. Kabri İstanbul Üsküdar'da kendi dergâhı yanındaki türbesindedir.



VAN



Abdurrahman Arvasi Hz.

Anadolu'da yetişen büyük âlim ve velilerden. Seyyiddir. Adı Abdurrahman olup "Âlim-i Arvasî", "Kutb-i Arvasî", "Abdurrahman Kutub" lakaplarıyla da bilinmektedir. Zamanının kutbu idi. 13. asrın ilk yarısında vefat etti. Kabri, Van'ın Hoşab (Güzelsu) ilçesindedir.





ERZURUM



Terzi Baba Hz.

Dini ilimleri tahsilinden sonra anne ve babasının isteğiyle terzilik öğrendi. Dünyaya hiç önem vermezdi. Ledünni ilmine mazhar olan Terzi Baba Sulukünü tamamlayıp Abdullah Mekkî Hazretleri'nden hilafet aldı. Kabri Terzi Baba Mezarlığı olarak anılan dergâhının bulunduğu yerdedir.

ÇANKIRI



Murad-ı Veli Hz.

Anadolu'nun Türkleşmesi sırasında bu bölgenin islamiyet ile tanışmasını sağlayan büyük bir zaattır. Türbe; cami ile iç içedir. İçeri girildiğinde caminin, bir kısmı türbeye ayrılmıştır. Türbenin içerisinde kız ve oğulları ile beraber yatmaktadır.



AFYONKARAHİSAR



Karahisari Abdurrahim Efendi

Fatih Sultan Mehmed'in hocası, Akşamseddin Hazretleri'nin talebesi ve halifesi olarak İstanbul'un fethinde bulunur. Bütün servetini ve kitaplarını Afyon'da yaptırdığı mescide vakfeder. Türbesi Afyonkarahisar'da Kasımpaşa Cami'nin yanındadır.



NEVŞEHİR



Hacı Bektaş Veli Hz.

İlk eğitimini Şeyh Lokman-ı Perende'den aldı. Anadolu'da dini, iktisadi, askeri ve sosyal teşekkül olan ve kendisinin de bağlı olduğu "Ahilik Teşkilatı" ile büyük hizmetler yapan Hacı Bektaş-ı Veli ve talebeleri, Osmanlı sultanları tarafından da sevildi ve hürmet gördü.

EDİRNE



Hasan Sezai Hz.

İslâm âlimlerinden ve evliyânın büyüklerinden. Bugünkü Yunanistan'ın Korent şehrinde doğdu. 1738 senesinde Edirne'de vefât etti. Kendi ismi ile anılan dergâhının bahçesinde defnedildi.



TRABZON



Esmâ Binti Yezid

Medineli Ensar hanımlarından olup hicretten sonra İslâm'la şereflenmiştir. Efendimiz'in huzuruna gelecek müşküllerini rahatlıkla arz edebilen, açık sözlü, konuşması düzgün bir hanım sahabeydi. Hatîbetü'n-nisâ yani "Hanımların hatîbi" lakabıyla anılan, cesâret ve şecâat sâhibi bir iman eriydi.



YOL ARKADASI

Uzun bir yolun başında duruyorum. Etrafımda gölge misali, yüzlerini seçemediğim insanlar var. Nereden geldiğini anlayamadığım ürkütücü bir ses duyuyorum. "İlerle!" diyor. Ben soruyorum, o cevap veriyor.

- Bu yol ne?
- Senin hayatın.
- Nereye gidiyor?
- Gitmeden bilinmez.
- Yanımdaki bu insanlar kim?
- Senin hayatındakiler.
- Kimler yani?
- İlerledikçe tanıyacaksın.

Sivri uçlu çakıl taşlarına basarak, yalın ayak yürümeye başlıyoruz. Ayaklarımızdan damlayan kanlar taşları kırmızıya boyuyor. Etrafımdaki kalabalıktan birkaç kişi taşların verdiği acıya dayanamayıp kayboluyorlar. Kaybolanları soruyorum.

- Kimdi onlar?
- Onlar senin hayatının bir köşesindeydi. Ne çok yakınında, ne de çok uzağındaydılar.

Ağır ağır ilerlerken yağmur yağmaya başlıyor. Her biri kurşun kadar ağır damlalar düşüyor üzerimize.

Ayaklarımıza batan taşlar, üzerimize yağın yağmur, yolculuğu sıkıntı verici bir hâle sokuyor. Yine kaybolanlar oluyor etrafımdan.

- Bunlar kimdi?
- Arkadaşların

Yol ilerledikçe görüyorum ki, her zorluk bir öncekinden daha çetin. Yağın yağmuru, ayaklarımıza batan taşları unutturan, soğuk ve yıkıcı bir rüzgâr esmeye başlıyor. Bu sefer kaybolanlar öncekilerden daha fazla. Ben sormadan cevap veriyor gizemli o ses.

- Kaybolanların bir kısmı akrabaların, bir kısmı da dostlarındı. Maalesef onlar da buraya kadar dayanabildiler.

Yol uzayıp giderken artık etrafımda fazla kimsenin kalmadığını fark ediyorum. Sekiz, on kişiyi geçmeyecek kadar az...

- Devam ediyoruz. Çile had safhaya çıkıyor. Dayanacak gücümüz kalmadığında, etrafımda sadece iki kişinin kaldığını görüyorum. Merakla en son kaybolanları soruyorum. İsrarla sorduğum soruya, sanki cevap vermek istemiyor o ses...

- Kardeşlerindi.

Bir zaman sonra yol, yemyeşil bir bahçeye çıkıyor. Yağmur ve

rüzgâr da duruyor. Her yer çeşit çeşit meyve ağaçlarıyla dolu. Bir müddet bu bahçede kalacağımızı söylüyor gizemli ses. Yanımdaki iki kişiyle beraber birbirinden lezzetli meyveleri tatmaya başladığımızda, yol boyunca kaybolanların geri geldiğini görüyorum. Artık, yolun başında olduğu kadar kalabalığız.

Güzelliklerle dolu bahçede herkesin kendinden geçtiği bir anda mevsim hazana dönüyor. Ağaçlar kurumaya başlıyor, yeşil olan ne varsa sararıyor. Kalabalığın ortasına düşen bir yıldırım bütün bahçeyi alevlere teslim ediyor. Biraz önceki güzel bahçe çayır çayır yanarken etrafımdakilerden biri hariç hepsi bir anda kayboluyor.

Ateş her zerreme nüfuz ederken soruyorum.

- Yanımda kalan son kişi niye kaybolmuyor?

- O kaybolmaz. Doğduğundan beri yanında, seni hiç bırakmadı. Bir canı var, teslim edene kadar da yanında olacak. Sen onu bıraksan da o seni bırakmayacak.

- Neden?
- Çünkü o senin annen.

Uyandığımda bütün vücudum yanıyordu. Yüzümde boncuk boncuk terler; başucumda, ateşimin düşmesi için alınma koyduğu ıslak bezi değiştiren annem vardı.

BİR GARİP KİŞİSEL GELİŞİM ÇIKMAZI

Bizim topraklarınızda yetişen vitamin deposu, aynı zamanda dıştan bakınca ağızları sulandıracak kadar güzel görünen bir meyve düşünün. Batı, önce bu meyveyi bizden aldı. Daha sonra içinde bulunan vitaminleri yok edip dış görünümü daha da güzel hale getirdi. Sonrada meyveleri tekrar bize sattı. Üstelik bizde yetişenden daha güzel, daha faydalı, daha lezzetli olduğuna bizleri inandırdı.



Yeter ki istesin, insanın başaramayacağı şey yoktur anlayışı, batının bize dayattığı kişisel gelişimin temelini oluşturuyor. Oysa çok açıktır. İnsan istediği her şeyi başaramaz! Evet, insan önce istemeli, Allah'tan istemeli, sonra kendi üzerine düşeni yapmalı, başarıyı yakaladığında ise başarının kendinden olduğu hissine kapılmayıp, Allah'ın lütfu olduğunu unutmamalı. Ve tabi şükür...

Bugün binlerce kitabıyla batı zihinlerimizi bulandırırken, binlerce kitap benzer şeyleri farklı söylemlerle anlatıyor. Etraf, o kitaplardan alıntılar yaparak insanlara istediği her şeye sahip olabileceğinin yolunu gösteren kişisel gelişim uzmanlarıyla dolu.

Madem isteyince oluyor, madem her istediğini insan başatabiliyor. Bu ayakları bir türlü yere basmayan kişisel gelişim uzmanları, yaşam koçları vb. gibi hayatın sırrını çözmüş olağanüstü insanlar acaba gerçekten ortalama bir gelire sahip kişisel gelişim uzmanlığını mı seçmişlerdi?

Bir insan kendini tanımalı ve geliştirmeli! İnsan kendini tanırsa, yaratıcısını daha iyi tanır. Tek başına batının dayattığı kişisel gelişim, insanı geliştirmek şöyle dursun, İslami düşünce yapısından da uzaklaştırır.

Kişisel gelişim; bize çalışkanlığı aşıladığı, başarıya hazırladığı ölçüde anlamlı ve faydalıdır. Manevi ve ahlaki gelişimi gizleyen kişisel gelişim, gelişim değildir. Bir de insanı her şeyin merkezine koyarak "Sen istersen her şeyi başarabilirsin!" gibi güdülerle ilerletmeye çalışıyorsa bu bir ilerleme değil, aksine gerilemenin ta kendisidir.

Bu arada Bediüzzaman'ın muhteşem bir sözünü de bu yazıya eklemeyi geçmemek gerekir. Bu söz, belki de kişisel gelişim adına yazılmış binlerce kitabın temelini oluşturur. "Güzel gören, güzel düşünür. Güzel düşünen hayatından lezzet alır."

"Sen istersen her şeyi başarabilirsin!" yanılışı

Batının kişisel gelişim anlayışı; materyalist, kapitalist, rekabetçi, sınırsız, baskın ve her ne olursa olsun kazanmaya endeksli bir yaklaşımı savunur.

Batı, kişisel gelişim kitaplarında bir kişinin hayata tutunup yaşama sevinci üretebilmesini şu şartlara bağlamıştır: Hedef belirlemek, öz güven, farklı bakış açısına sahip olmak, motivasyonu sürekli yüksek tutmak, zamanı iyi yönetmek, tecrübe kazanmak, başarı odaklı olmak, değişime ayak uydurmak, sosyal iletişim kurmak, davranış geliştirmek ve kendini yenileyebilmek.

Evet, bütün bunları yapmak gerekir; ancak kitaplar bunların yanında insanı merkeze koyup, olağanüstü bir varlık olarak tanımlıyorsa, kişisel gelişimi manevi yönden gelişim olmadan tamamlamaya çalışıyorsa, aslında bir gelişme olmayacaktır.

Olmaması gereken; insanın kendinin farkına varmasıdır.

Ancak o zaman Allah'ın farkına varacak, külli irade ve cüzi irade kavramlarını daha iyi anlayacaktır.

Gerisi zaten Müslümanların yapması gerekenler arasındadır. Mesela; Müslüman ümitsizliğe düşemez, amaçsız ve hedefsiz olamaz, başıboş bir şekilde hayatını sürdüremez, insanlara karşı saygılı olur, tebessümü yüzünden eksik etmez. Allah'ın yardımını ister ve başarmak için elinden geleni yapar.

"Dağdan alsan da yerine koymasın dağ bile yerinde kalmaz, yok olur gider." Mevlana



İNSAN
İSTEDİĞİ
HER ŞEYİ
BAŞARA-
MAZ...



BAŞARILI OLMAK MUTLU OLMAK ANLAMINA GELMEZ

Başarıya giden yolda insanın kontrol edebildiği faktörlerdir. İnsanoğlu kendi iradesini ortaya koyduktan sonra Allah'ın iradesini beklemelidir. Başarıları karşısında ise bu başarının sadece kendi gayreti ve çabası sonucu oluştuğunu düşünmemelidir. Önce Allah istediği için sonra kendi üzerine düşenleri yerine getirdiği için olduğunu bilmelidir. İnsan başarılar sonucu şükredip tevazu göstermelidir.

Batı kaynaklı kişisel gelişimde başlıca yanılgılardan biri de "İnsan başarılı olursa mutlu olur." anlayışıdır. Oysa sadece başarı, ferdin ve toplumun hayatına huzur getirmek için yetmemektedir. Fertlerin çok eğitilmiş ve başarılı, buna bağlı olarak kişi başına düşen milli gelirin çok yüksek olduğu toplumlarda, intihar oranlarının yüksekliği ve kişilerin mutsuzluğu bunun bir delilidir. Mesela Belçika'da ortalama 18.000, Fransa'da

16.000, İskandinav ülkelerinde (Norveç, İsveç) 15.000, Japonya'da 23.000, Amerika'da 12.000 insan her yıl intihar etmektedir.

Batı kaynaklı kişisel gelişimde her şeyi tek başına başarabileceğini düşünen insan, azıcık sürçüp düştüğü bir yerde bütün bütün ümitsizliğe kapılıp; tutunacak yer bulamıyor ve bir daha da doğrulamıyor. Sonrasında ise hayatını kendi eliyle sonlandırma yolunu seçiyor.

Müslüman düşüncesinde başarı, Allah tarafından bahşedilmiş bir lütf olarak görülür ve kişi, başarının asıl sahibi olarak kendini görmez. Bunların elinden gitmesi durumunda da umutsuzluğa kapılıp üzülmez. Bilir ki, başarı da başarısızlık da Allah'tandır.

Kişisel gelişim akımının doğduğu Amerika, dünyanın en mutsuz toplumlarından biridir. Bireyler yapayalnızdır. Batının materyalist ahlakçılığı, Hıristiyanlığın karşılamadığı noktalarda Uzakdoğu dinleriyle tamamlanan evren görüşü toplumumuzu da aynı bunalıma sürüklemek üzere kurgulanmıştır.

Bir şey sadece onu istemekle olmaz!

Önce şunu bilmek gerekir. Gelişim kolaylık değildir. İsteddiğiniz şey; para, saygınlık, mevki her ne olursa olsun sadece istemekle olmaz. Batı kaynaklı kişisel gelişim kitaplarından biri olan, çok satanlar listesine girmiş "The Secret" ı bilirsiniz. Çekim yasasından bahseder. Olumlu düşüncelerin sonucunda insanın olumlu şeylerle karşılaşacağını, güzel şeyleri hayal etmenin güzel şeyleri çekeceğini söyler. İstenilen her şeyin böylelikle elde edilebileceğini, seçilen ve hayal edilen şeylerin büyüklüğüne bakmaksızın gerçekleşebileceğini insanın bilinçaltına yerleştirilmesi, onu gerçeklerden de uzaklaştırmaktadır.

Binlerce kitaptan alınabilecek bilgiyi, belki çok uzun yıllar edinilebilecek tecrübeyi bir kitaptan almak mümkün müdür? Ya da bir saatlik dersin sonunda hayatının tamamen değiştiğini görmek...

Sen istedikten sonra her şeyi başarısın, güç senin içinde, bu kitabı okuduktan sonra etrafında binlerce dostun, saygın bir kişiliğin, cüzdanında da milyonların olacak. Yeter ki sen iste! Hele bir de içindeki deviyandır bak neler olacak? Gelişim ve değişim bu kadar kolay olsaydı insanlar arasında ne sınıf farkı, ne de gelir farkı olurdu. Herkes ulaşmak istediği noktaya ulaşmış olurdu. Dünyanın ve dünyadaki imtihanın bir önemi de olmazdı.

Bedava ya da bedelsiz başarı olmaz. Başarıların arkasında evvela Allah'tan isteme ve onun yardımına muhtaç olduğunun bilinci, inanç, azim, kararlılık gibi faktörler yer alır. İnsan sadece güzeli hayal ederek güzel olana ulaşamaz. Şayet öyle olsaydı çevremizde gördüğümüz her insan zengin, saygın ve başarılı olurdu.

Bir şeyin olması için insanın çalışması, istemesi, gayret göstermesi oldukça önemlidir; ancak unutulmamalıdır ki, en başta Allah'ın o şeyi nasip etmiş olması gerekmektedir.

İSTEDİĞİNİZ EVE FAİZ ÖDEMEDEN SAHİP OLUN

İsteddiğiniz ilden, ilçeden veya mahalleden beğendiğiniz satılık bir evi Eminevim ile tek kuruş faiz ödemedem, taksitleri kendiniz belirleyerek, ara ödeme yapmadan alabilirsiniz. Hiç peşinatı olmayanlara "peşinatsız seçenekler" yine Eminevim'de... Ev sahibi olmanın mutluluğunu doya doya yaşamanız için Eminevim'in mükemmel fırsatları sizi bekliyor. Her ay Eminevim ile ev sahibi olan 900'ün üzerinde aile gibi siz de yeni evinize taşının. Üstelik evinize taşınana kadar kiranız Eminevim'den.



eminevim.com



/eminevim

EMİNEVİM
Ev almanın en kolay yolu

		1	9			7		
	9	4	2	3	6	5		
8				7			3	
	7			4			6	
1	6				7		4	5
	3							9
					8	6	5	7
			4	5				8
					2			

	6					5		9
				7				6
	3		4		1			
		4			3		8	
				1		4		
6	9				4			
7				5				8
	2					7	3	
1		8		2		9		

7		2		3		9		
		5			6		1	
				1				
							9	
	7	8						
	2		1	6			4	
	8	4				7		5
			9	7				
3		7		4	5			

	9	4		6	3			
		6		1				
	7		9			5		
	4						2	
			1	5		9		
8					9			7
					1	8	9	
		2			4			5
							6	2

Sudoku Nasıl Oynanır?

Oyunun amacı dokuz hücreden oluşan 9 eşit kutuya bölünmüş bir alan üzerinde sayıları tekrar etmeyecek şekilde dizmeyi başarmaktır. Her satır ve sütunda 1'den 9'a kadar olan sayıları sadece bir kez kullanarak dizmeniz gerekiyor. Aynı şekilde çizgilerle ayrılmış her kutu içerisinde de 1'den 9'a kadar olan sayılar 1 kez kullanılmak zorundadır. Sudokuların yanında bulunan yıldızlar zorluk derecesini göstermektedir.

ÇÖZÜMLER

☆

3	8	5	1	9	8	4	7	2	6
6	1	7	4	5	3	2	8	9	8
2	4	3	1	9	8	6	5	7	7
4	3	2	6	1	5	8	7	9	9
1	6	9	8	2	7	3	4	5	5
5	7	8	3	4	9	1	6	2	2
8	2	6	5	7	1	9	3	4	4
7	9	4	2	3	6	5	8	1	1
3	5	1	9	8	4	7	2	6	6

☆☆

1	5	8	3	2	7	9	6	4	4
9	2	6	1	4	8	7	3	5	5
7	4	3	6	5	9	1	2	8	8
6	9	1	7	8	4	2	5	3	3
3	8	5	2	1	6	4	9	7	7
2	7	4	5	9	3	6	8	1	1
5	3	9	4	6	1	8	7	2	2
8	1	2	9	7	5	3	4	6	6
4	6	7	8	3	2	5	1	9	9

☆☆☆

3	6	7	8	4	5	1	2	9	9
2	5	1	9	7	3	6	8	4	4
9	8	4	6	2	1	7	3	5	5
5	2	9	1	6	7	8	4	3	3
4	7	8	3	5	9	2	6	1	1
1	3	6	2	8	4	5	9	7	7
6	9	3	5	1	2	4	7	8	8
8	4	5	7	9	6	3	1	2	2
7	1	2	4	3	8	9	5	6	6

☆☆☆☆

4	1	9	3	8	6	7	1	5	2
7	8	2	6	9	4	3	1	5	5
6	5	3	2	7	1	8	9	4	4
8	3	1	4	2	9	6	5	7	7
2	6	7	1	5	8	9	4	3	3
9	4	7	3	6	2	8	4	5	5
3	8	5	1	2	4	7	9	6	8
1	7	8	9	3	5	6	2	4	7
5	2	6	7	4	8	3	1	9	9
6	9	4	8	6	3	5	1	2	7

Ke lime nin doğ rusu

Acizane, naçizane

Acizane veya naçizane, genellikle bir başkasına tavsiye ya da öneride bulunurken tevazu gösterme adına söylenen bir nezaket kelimesidir. Sözü söyleyen kimsenin kendi düşüncesini abartmamak için, acizlere yakışır anlamında kullandığı kelime toplumda bazen "nacizane" şeklinde yanlış kullanılır. Aşağıda yer alan doğru kullanımlarında ise "a" sesleri uzatılarak okunur.

Doğru: Acizane, naçizane
Yanlış: Nacizane

Görmezden / görmezlikten gelme

Bu sayımızda halk arasında belki en çok kullanılan yanlışlardan birinden bahsedeceğiz. Yolda tanıdığınız bir arkadaşınıza rastladınız; ancak onu bilerek görmeden geçtiniz. Size onu "görmemezlikten geldiğinizi" söyleyecektir. İşte buradaki "görmemezlikten" kelimesi hem yazılış, hem de okunuşu olarak yanlıştır. Doğrusu "görmezlikten" şeklinde olmalıdır. Aynı yanlış başka fiillerde de yapılmaktadır. Duymamazlık, bilmemezlik bu fiillerdendir.

Doğru: görmezden gelme, görmezlikten gelme
Yanlış: görmemezlikten gelme

Herkes

Yine halk arasında özellikle günlük konuşmalarda sık yapılan yanlışlardan biri de "Herkes" kelimesini kullanırken ortaya çıkmaktadır. İnsanların bütünü, cümle alem gibi anlamları olan bu kelime, "herkez" şeklinde yanlış telaffuz edilip, çoğu zaman da aynı şekilde yanlış yazılmaktadır.

Doğru: Herkes
Yanlış: Herkez

as z k i s c h r e z v t l y g m ö a

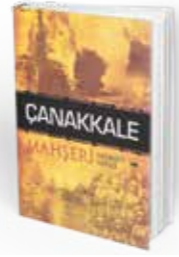
Sayeda Habib
Müslümanın Yaşam Koçu
Ufuk Yayınları



Potansiyelini ortaya çıkarmak için çalışmak sadece bir ibadet değil gerçekten yürek isteyen de bir uğraştır. Bu yolculuğun zaman zaman seni hiç ummadığın yerlere hatta bazen zahmetli yokuşlara süreceğinin farkındayım.

Umarım buralardan daha güçlü, daha mutlu ve hayallerini gerçekleştirmiş biri olarak çıkarsın.

Mehmet Niyazi
Çanakkale Savaşları
Ötüken Neşriyat



Savaşla ilgili romanlar ya stratejik bir yerdeki direnişi, yahut da bir askerin yaşadıklarını anlatarak savaşın tamamı hakkında fikir verirler, daha çok da cephe gerisindeki acıları dile getirirler. Mehmed Niyazi, bir yerin veya bir kişinin değil, Çanakkale Savaşı'nın romanını yazmıştır. Roman ilk atılan mermiyle başlıyor, bütün cephelerinde sonuna kadar devam ediyor.

Talha Uğurluel
Çanakkale Savaşları
ve Gezi Rehberi
Timaş Yayınları



Tarihe ibret gözüyle bakmak ve alınması gereken dersi hakkıyla almak elbette çok önemlidir. Geçmişimizi ayakta tutan manevi dinamikleri anlamak, onları güçlü yapan unsurları göz önünde bulundurmak bugünkü başarımızın yegâne sebebidir. 7'den 70'e herkese tarihi sevdiren Talha Uğurluel şimdi de Osmanlı'nın I. Dünya Savaşı'nda ölüm kalım mücadelesi verdiği toprakları: Çanakkale'yi tüm tarih severlere anlatıyor.

Zülfü Livaneli
Serenad
Doğan Kitap



Serenad, 60 yıldır süren bir aşkı ele alırken, ister herkesin bildiği Yahudi Soykırımı olsun isterse çok az kimsenin bildiği Mavi Alay, bütün siyasi sorunlarda asıl harcananın, gürültüye gidenin hep insan olduğu gerçeğini de göz önüne seriyor.

Okurunu sınırsız kavrayan Serenad'da Zülfü Livaneli'nin romanıcılığının en temel niteliklerinden biri yine başrolde: İç içe geçmiş, kaynaşmış kişisel ve toplumsal tarihlerin kusursuz dengesi.

Ali Fuad Başgöl
Gençlerle Başbasa
Yağmur Yayınları



Ali Fuad Başgöl'in bu eseri, yayımlandığı günden bu yana defalarca basılmış ve her nesle ayrı ayrı seslenmiştir. Büyük-küçük her insana verdiği ve vermeye devam edeceği şeyler şimdi olduğu gibi, nesiller boyu da devam edecektir. Kendisinin de belirttiği gibi ..."Bu kitap, sadece fikri çalışma atölyesinin genç ve tecrübesiz çırakları için faydalı olabilecek bir rehberdir." Gerçi her ne kadar kendisi böyle söylese de, bu kitap genç ve tecrübesiz çıraklara da rehber olabilecek kıvamdadır.

Khaled Hosseini
Uçurtma Avcısı
Everest Yayınları



Uçurtma Avcısı arkadaşlık, ihanet ve sadakatin bedeline ilişkin bir roman. Babalar ve oğullar, babaların oğullarına etkileri, sevgileri, fedakârlıkları ve yalanları... Daha önce hiçbir romanda anlatılmamış bir tarihin perde arkasını yansıtan Uçurtma Avcısı, zengin bir kültüre ve güzelliğe sahip toprakların yok edilmesini aşama aşama gözler önüne seriyor.

EV ALMAK MUTLULUKSA



FAİZSİZ EV ALMAK ÇİFTE MUTLULUKTUR...

444
36 46

eminevim.com



/eminevim

EMİNEVİM
Ev almanın en kolay yolu

İnsanın kendi evi gibisi yok!

*Kiracıysanız oturduğunuz ev çok güzel olsa bile yine de
şöyle kutu gibi, iki göz eviniz olsun ama sizin olsun istersiniz.
İnsanın kendi evi gibisi yok, hayat kendi evindeysen daha da güzel...
Eminevim Türkiye'nin her yerinde isteyen herkese kendi evinin
sahibi olma fırsatını sunuyor.*

444
36 46

eminevim.com



[/eminevim](https://www.facebook.com/eminevim)

EMİNEVİM

Ev almanın en kolay yolu